

АВТО запчасти

и цены

Google play



Доступно в App Store



№7 июль 2014

информационно-рекламное издание | www.autozap.biz



ONNURI
made in korea



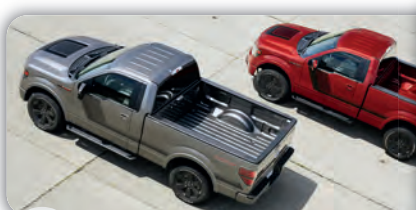
www.gahbin.com



на правах рекламы

**КОРЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО
ПО ПРИЕМЛЕМЫМ ЦЕНАМ !!!**

MADE IN KOREA



54

Сравниваем показатели
больших пикапов



Какие лампы поставить на грузовик

34



Тестируем видеорегистраторы
с разрешением SuperHD

26



Офис

**Приглашаем вас посетить
в павильоне №2 на 18-ой Межд
автокомпонентов и оборудов
автомобилей «MIMS power
проходящей с 25
• Россия • Москва**

Приглашаем вас посетить наш стенд № D505 в 3 зале в павильоне №2 на 18-ой
Международной выставке запчастей, е», проходящей с 25 - 28 августа 2014 г.
• Россия • Москва • ЦВК «Экспоцентр».



**ОПТОВЫЕ ПРОДАЖИ
ЗАПЧАСТЕЙ ДЛЯ ЛЕГКОВЫХ И
ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ**



www.ad-k.ru



И А Л Ь Н Ы Й

ить наш стенд № D505 в 3 зале
ународной выставке запасных частей,
ания для технического обслуживания
ed by Automechanika Moscow 2014»,
– 28 августа 2014 года
ва • ЦВК «Экспоцентр»•

К
И
Т
А
И

autohoft
автзапчасти
Сеть розничных
магазинов

ОФИЦИАЛЬНЫЙ
КИТАЙ

ПРИГЛАШАЕМ
К СОТРУДНИЧЕСТВУ!

СПИСОК
ДИЛЕРОВ АДК

8 (496) 613-64-33
8 (495) 661-17-55

• Распечатать бесплатный
пригласительный билет
можно на нашем сайте:

www.ad-k.ru
www.autohoft.com

Постоянно на складе более 50-ти тысяч номенклатурных позиций!
Отправки во все регионы РФ. Прямые поставки! НИЗКИЕ ЦЕНЫ!



Сегодня совсем не трясет.
Какие у вас амортизаторы?



Госпожа, сегодня мы
использовали амортизаторы
PARTS-MALL!



**Универсальное решение
по запчастям на
корейские автомобили**



Официальный Сайт
<http://www.parts-mall.com/>



**Официальный
поставщик
данных**





ФИЛЬТРЫ



ТОРМОЗНАЯ
СИСТЕМА



СЦЕПЛЕНИЕ



РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНАЯ
СИСТЕМА



СИСТЕМА
ОХЛАЖДЕНИЯ



ШРУСЫ И
ПЫЛЬНИКИ



ПОДВЕСКА



ЭЛЕКТРИКА



ДВИГАТЕЛЬ

ШРУСЫ И ПЫЛЬНИКИ

Уже 25 лет ваш надежный эксперт в запасных частях для японских, корейских и американских автомобилей.



Japanparts

Via della Meccanica, 1/A - 37139 Verona (IT) - tel. +39 045 8517711 - fax + 39 045 8510714

www.japanparts.eu



16

20

22

ОСОБОЕ МНЕНИЕ

22 Красивый бампер без вдохновения не нарисовать.
Бизнес «на железе» компании КДТ

СОБЫТИЯ

- 16** Теперь без шума –
Нужен ли автомобилю доводчик
- 18** За запчастями в Обнинск –
Продукция компании MAHLE становится доступнее
- 20** Каждому – своё – Как себя ведут
шины Bridgestone в реальных условиях

18

АКСЕССУАРЫ

26 Смена поколений –
Тестируем видеорегистраторы
с разрешением SuperHD

26

Издательский Дом «Здесь и Сейчас»
Информационно-рекламное издание
«Автозапчасти и Цены» №7 (194) 2014

18+ АВТО
запчасти
Здесь и Сейчас

Учредитель – ООО фирма «Веда»
111024, г. Москва,
2-я Кабельная ул., д. 2, стр. 30

Адрес редакции:
115193 г. Москва, ул. Южнопортовая, д. 18
Отпечатано в ООО «Вива-Стар».
107023, г. Москва,
Электрозаводская ул., д. 20, стр. 3
Тираж 50 000 экз.

Выходит ежемесячно.
Распространяется бесплатно.
Подписано в печать: 03.07.2014

Журнал зарегистрирован в Федеральной
службе по надзору в сфере связи,
информационных технологий и массовых
коммуникаций (Роскомнадзор)
Регистрационный номер:
П/И № ФС77-40875 от 13.07.2010

Вниманию рекламодателей!
Вместе с документами на рекламу
представляйте в редакцию копию лицензии,
если ваша деятельность подлежит
лицензированию.

Перепечатка материалов допускается
только с разрешения ООО фирма «Веда».
При перепечатке ссылка на журнал
«Автозапчасти и Цены» обязательна.

За содержание материалов,
предоставленных рекламодателями,
редакция ответственности не несет.
Рукописи не рецензируются и не
возвращаются. Мнение редакции может не
совпадать с точкой зрения авторов.

Директор ИД «Здесь и Сейчас»

Олег Иванов +7 (495) 710 03 07
+7 (926) 294 72 15, E-mail: ioi@carexpo.ru

Главный редактор

Алексей Чуприков +7 (495) 710 03 07
+7 (926) 616 72 85, E-mail: glavred@autozap.biz

Ответственный секретарь

Мария Иванова +7 (495) 955 10 44
+7 (926) 294 72 10, E-mail: imm@carexpo.ru

Руководитель отдела рекламы

Кристина Ахмедова +7 (495) 955 10 25
+7 (926) 616 72 79, E-mail: hku@carexpo.ru

Отдел рекламы

Алексей Завьялов +7 (495) 710 22 62
+7 (926) 616 72 93, E-mail: zav@carexpo.ru
Ольга Образцова +7 (495) 955 10 44
+7 (926) 616 72 84, E-mail: ooi@carexpo.ru
Лидия Веденская +7 (495) 677 68 52
+7 (926) 616 72 81, E-mail: vlv@carexpo.ru

Александр Филимонов +7 (495) 955 10 28
+7 (926) 616 72 87, E-mail: fav@carexpo.ru
Геннадий Ладур +7 (495) 710 22 58
+7 (915) 208 40 09, E-mail: lgl@carexpo.ru

Представительство в г. Брянск, Орёл, Смоленск, Калуга:

Сергей Фролов +7 (980) 318-44-93
E-mail: fsa@carexpo.ru

Дизайн

Александр Голомысов +7 (926) 525 10 62
E-mail: adv@carexpo.ru

Отдел распространения +7 (926) 294 72 16

По вопросам сотрудничества:

тел.: +7 (495) 710 03 07

факс: +7 (495) 677 68 52

E-mail: ioi@carexpo.ru, hku@carexpo.ru

www.autozap.biz

Gazoiler®

PROFESSIONAL SERIES



НОВЫЙ СТАНДАРТ КАЧЕСТВА АВТОХИМИИ

(495) 640-30-30

www.gazoiler.ru

ЗАПЧАСТИ

34 Лучшее – друг хорошему.
Какие лампы поставить на грузовик

ТО В ДЕТАЛЯХ

48 Два литра – оптимум.
Сколько стоит обладание Subaru Impreza

48

42

СЕРВИС

42 Купить нельзя
отремонтировать.
Как выгоднее восстановить
работоспособность
генератора или стартера

ПРАВО НА ВЫБОР

54 Не груза ради... –
Сравниваем показатели больших пикапов

54

КОРЕЯ АВТОПАРТС



HYUNDAI & KIA,
GM DAEWOO / CHEVROLET,
RENAULT SAMSUNG, SSANGYONG:

- ОРИГИНАЛЬНЫЕ АВТОЗАПЧАСТИ
- АВТОЗАПЧАСТИ OEM
- KAP-собственный бренд

КОРЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО!



В настоящий момент ассортимент
бренда «KAP» превышает 14 300 позиций,
и он продолжает увеличиваться!

Мы ищем надежных партнеров
для продвижения нашего бренда
«KAP» в России!

KAP®
Since 1991
KOREA AUTOPARTS CO., LTD.
specialized in KOREAN AUTO PARTS



ПО РАЗУМНОЙ ЦЕНЕ!



Компания «КОРЕЯ АВТОПАРТС»

адрес: Республика Корея, Кенгги-до, г. Анян-ши

тел.: +82 (31) 687-7222, +82 (10) 8729-4628 (Олег)

www.koreaautoparts.com

E-mail: kap2008@kapco.biz, jinohoh@mail.ru

Skype: oleg.oh.skype

Дистрибьютор:

ООО «Тотал Дизель»

Адрес: г. Москва, Севастопольский проспект, дом 5, корпус 1.

тел.: +7 (499) 123-77-99, +7 (495) 514-68-62, +7 (495) 514-56-60

www.totaldiesel.ru

E-mail: sevast@totaldiesel.ru

25



14



47

А также:

- 14** Обучающий семинар
ГК Карвиль
- 19** Запчасти Japanparts
- 21** Сцепление для автомобилей LADA
- 25** Компания АДК – оптовый поставщик
настоящих китайских запчастей
для китайских автомобилей
- 47** Чем хороши лампы МАЯК
- 53** Как защитить двигатель в пробках
с помощью СУПРОТЕК



19



52



21

 **WeMaTec**



на правах рекламы

АВТОМОБИЛЬНЫЕ ПЛЕНКИ ОТ **WeMaTec -
ГАРАНТИЯ БЕЗУПРЕЧНОГО ОБЛИКА ВАШЕГО ТАКСИ!**

г. Москва, ул. Дорожная, д. 3, корп. 6, Тел.: (495) 258 89 50

- www.kpmf.ru
- www.awa-center.ru
- www.adv24.ru



Не только на бумаге

Редакция журнала «Автозапчасти и цены» рада сообщить читателям о запуске мобильных приложений. Приложения доступны для бесплатного скачивания в Google Play и AppStore. Для быстрого перехода к приложениям можно воспользоваться qr-кодами, размещенными на первой обложке журнала, который вы держите в руках.

Разработка и запуск приложений стали важной вехой в развитии журнала, существенно увеличивая географию и аудиторию читателей. Теперь не нужно искать места распространения журнала, для ознакомления с тестами и обзорами, подготовленными редакцией, достаточно просто нажать одну-един-

ственную виртуальную кнопку и получить доступ к новому выпуску. Также для всех пользователей предусмотрен доступ к архиву номеров. И, что самое главное в наш меркантильный век, — приложение абсолютно бесплатно.

На данном этапе функционал мобильных приложений позволяет скачивать и читать свежий номер журнала, а также подшивку этого года. В перспективных планах редакции усовершенствование мобильных приложений, введение интерактивного содержания и статей, активное продвижение на мобильных устройствах.

Устанавливайте приложения и оставайтесь с нами! Гарантируем — будет интересно и полезно!



Сообразим на... двоих



Компания PARKCITY объявила о старте продаж нового видеорегистратора — PARKCITY DVR HD 450.

Основная особенность новинки — возможность записи сразу с двух камер в разрешении Full HD. В корпусе основного устройства разместились передняя камера для съемки ситуации перед автомобилем или сбоку от него (например, во время беседы с инспектором ДПС), экран и кнопки управления. Дополнительная камера, поставляемая в базовом комплекте, подключается к miniHDMI-входу на корпусе регистратора и имеет длину шнура 5 метров, что позволяет без проблем скрыть провод под обшивкой салона у подавляющего большинства автомобилей. Выносная камера может быть установлена в любом направлении съемки: внутрь салона, позади авто, сбоку — куда угодно.

Высокое качество картинки с камер обеспечивается современной «начинкой» прибора: графический чип Ambarella A7 последнего поколения значительно снижает уровень шумов на записи и позволяет применить передовые технологии съемки и обработки видео. Так, в PARKCITY DVR HD 450 полноценно реализована функция широкого динамического диапазона (WDR), применяемая при съемке изображений с затемненными участками. В результате на картинке нет ни слишком ярких участков, ни слишком затемненных: изображение сбалансировано по цвету и свету, с сохранением контрастности по всей ширине кадра.

Рекомендованная розничная стоимость новинки 8290 руб.

С заботой о главном

11 июня прошла благотворительная акция, в ходе которой детские кресла SuperProtect HEYNER для самых маленьких детей были подарены десяти семьям с новорожденными. Мероприятие проходило в Набережных Челнах в крупнейшем Камском детском медицинском центре в рамках акции «Автокресло - важнее всех игрушек» и ежегодной операции ГИБДД «Внимание: дети».

Все автокресла HEYNER отличаются немецким качеством и высоким уровнем безопасности. Они соответствуют новейшим стандартам безопасности для детских автокресел ECE 44/04, NSAI и PCT, к тому же весят всего 2,5 кг. Приоритетами при создании кресел были безопасность и здоровье детей, поэтому люлька имеет ортопедически правильную форму, обивка выполнена из мягких, приятных на ощупь тканей, которые легко моются и «дышат». В местах контакта кожи ребенка с обивкой вшиты очень нежные, похожие на бархат вставки.

Автокресло снабжено тремя регулируемыми ремнями безопасности, прочность которых протестирована многочисленными краш-тестами. Благодаря удобной ручке кресло можно использовать как люльку-переноску, кресло-качалку и столик для кормления, она также обеспечивает



дополнительную безопасность при боковых столкновениях и переворотах автомобилей. В комплекте с креслами были подарены противосолнечные козырьки, дождевики и накидки на ножки.

**ПОЛНЫЙ АССОРТИМЕНТ ДЕТАЛЕЙ НА
ВСЕ МАРКИ КОРЕЙСКИХ АВТОМОБИЛЕЙ.**

www.gahbin.com



KOREASTAR



KOREASTAR

MADE IN KOREA

на правах рекламы



AIR/OIL/FUEL/CABIN FILTER



BRAKE PAD/SHOE



GASKET



WATER PUMP



PISTON



SPARK PLUG CABLE SET



REGULATOR RECTIFIER



FAN



RADIATOR CONDENSER



RUBBER HOSE / BOOTKIT



RELAY/CONTROL/FLASHER/BLINKER UNIT



SHOCK ABSORBER



SUSPENSION PART



BRACKET/ARMBUSH/MOUNTING



TENSIONER IDLER



BUMPER/BEAM/RAIL

Корпорация GANBIN основана в 1982 году. За время своего существования корпорация стала самым крупным и надежным корейским поставщиком автозапчастей для автомобилей HYUNDAI, KIA, DAEWOO(CHEVROLET), SSANG YONG и RENAULTSAMSUNG.

GANBIN более 30 лет экспортирует товар отличного качества по конкурентоспособным ценам более чем в 60

стран мира. Корпорация имеет возможность поставлять большой ассортимент автозапчастей ОРИГИНАЛЬНЫХ, OEM и AFTER MARKET брендов.

В 2013 году GANBIN сделала очередной шаг развития, начав производство нового бренда – KOREASTAR. Продукция, выпускаемая под этим брендом, производится на корейских заводах на высокотехнологичном оборудовании при исполь-

зовании высококачественного материала и обладает отличным качеством.

Весь товар KOREASTAR прошел сертификацию ISO. Несмотря на новизну бренда, корпорация предлагает под этой маркой полный ассортимент автозапчастей (тормозные колодки, амортизаторы, детали подвески, фильтры, радиаторы, электрические кабели и др.) на все марки

корейских автомобилей.

В будущем GANBIN планирует расширить товарную номенклатуру и начать производство автозапчастей на европейские, американские и японские автомобили.

С нетерпением ждем ваших предложений! Корпорация GANBIN всегда готова к сотрудничеству с надежной компанией.

Теперь и на пикапах



Модель Ford F-150, легендарный американский пикап, лидер продаж в своем сегменте на рынке США, стал пионером светодиодных технологий. Ford F-150 2015 модельного года выйдет в продажу со светодиодными фарами головного света от OSRAM в базовой комплектации.

Инновационное решение от OSRAM включает в себя фары дальнего и ближнего света, «поворотники», стоп-сигнал и модуль управления и отличается эффективностью, увеличенным сроком эксплуатации, а также привлекательным дизайном. Внешняя светотехника от OSRAM, используемая на автомобиле, полностью отвечает всем требованиям в плане надежности, срока эксплуатации, устойчивости к ударам и вибрациям кузова. Все эти требования являются важным фактором для машины, используемой во внедорожных условиях. Более того, светодиодные фары потребляют гораздо меньше энергии, чем традиционные лампы, а их белый свет очень схож с естественным дневным освещением. Светодиоды также сильно выигрывают в сравнении с обычными галогенными лампами в плане светоотдачи.

Оптовые продажи

Зависимости для китайских легковых и грузовых автомобилей

автотехзапчасти

Компания «АДК» (www.ad-k.ru) (оптовый поставщик оригинальных запчастей на автомобили китайского направления марок CHERY, GREATWALL, FOTON, GEELY, LIFAN, Shaanxi (марка: SHACMAN), CNHTC (марка: HOWO), FAW и DONG FENG) объявляет о начале поставок запчастей для двигателей Cummins.

Приглашаем Вас посетить наш стенд (2 павильон, 3 зал, место D505) на 18-ой Международной выставке запасных частей, автокомпонентов и оборудования для технического обслуживания автомобилей «MIMS powered by Automechanika Moscow 2014», которая пройдет с 25 по 28 августа 2014 года в ЦВК «Экспоцентр» (г. Москва).

На сайте компании (www.ad-k.ru) вы можете получить БЕСПЛАТНЫЙ пригласительный билет. Более подробную информацию вы можете найти на сайте компании «АДК» (www.ad-k.ru) или по телефонам: (495) 661-17-55/6 (оптовый отдел), (496) 613-64-33 (грузовые запчасти, запчасти на двигатели).

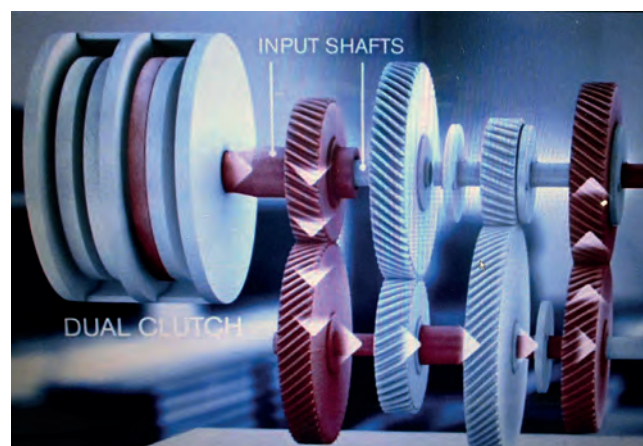
на правах рекламы

Просто нажмите кнопку

Концерн Volvo Trucks представил новую в грузовом машиностроении трансмиссию с двойным сцеплением I-Shift Dual Clutch, которой будут оснащаться большегрузные автомобили этой марки. Первыми грузовиками с новой системой переключения передач стали Volvo FMX. Отличительные особенности I-Shift, касающиеся органов управления КПП водителя, это отсутствие педали сцепления, наличие кнопок на рычаге переключения передач для ручного переключения передачи.

внутренних потерь энергии в КПП по сравнению с механической коробкой, обеспечить точное включение передач для обеспечения работы ДВС в наиболее эффективном диапазоне частоты вращения двигателя, а также применение функции I-roll, которая автоматически отключает двигатель на спуске, обеспечивая движение автомобиля за счет инерции. В результате повышается комфорт во время управления автомобилем и снижается утомляемость водителя.

КПП I-Shift Volvo не синхронизированная механическая. Отсюда компактная конструкция и малые внутренние потери. Электронный блок агрегата, непрерывно получая



Автоматический выбор и переключение передач осуществляется с использованием электронного блока, включающего микропроцессор с функциями искусственного интеллекта. По утверждению президента и генерального директора Volvo Trucks Клаэса Нильссона: «В ситуациях, когда при вождении грузового автомобиля требуется частое переключение передач, в том числе на подъемах и извилистых дорогах, такое инновационное решение, как I-Shift, становится незаменимым инструментом». Система позволяет уменьшить расход топлива до 10% за счет меньших

информации о скорости автомобиля, ускорении, массе, уклоне дороги, необходимом крутящем моменте приводит в действие пневматический механизм работы сцепления и переключения передач. Блок также связан с двигателем, который, в свою очередь, регулирует частоту вращения и усиливает эффект моторного торможения. КПП I-Shift устанавливается совместно с ДВС D11 и D13.

На новую систему переключения передач Volvo Trucks предоставляет гарантию пять лет или 750 000 миль — в зависимости от того, что наступит раньше.

КОНВЕЙЕРНОЕ КАЧЕСТВО

ОТ ОФИЦИАЛЬНОГО ПОСТАВЩИКА ОАО "АвтоВАЗ",
GM-АвтоВАЗ и "Группы ГАЗ"



»» Высоковольтные
провода



»» Демпферы
крутильных колебаний



»» Провода
аккумуляторной батареи

www.slون-avto.ru

620014, г.Екатеринбург,
ул. Радищева, 33 подъезд 1а
Тел./факс +7 (343) 379 79 37

Гарантия
2 года

Не дизелем единым...

Концерн Daimler AG продолжает делать значительные шаги в развитии дизель-электрических гибридных систем грузовиков Mercedes-Benz. Одним из первых гибридов в классе коммерческих грузовиков явилась модель Atego Hybrid, представленная на выставке в Ганновере. Комбинированная технология привода, использующаяся в Mercedes-Benz Atego Hybrid последнего поколения, позволила снизить расход топлива до 15% и существенно снизить количество выбросов CO₂ по сравнению с Atego, оснащенных дизельными двигателями. Гибри-

Свой первый грузовой гибридный концерн собрал в 2007 году по заказу международной компании DHL Express — лидера в области экспресс-доставки. Несмотря на кризисные явления в странах Европы, проектом заинтересовались транспортные компании Франции, Швейцарии и Австрии. В 2008 году немецкий концерн уже представил 5 вариантов грузовиков с комбинированным приводом на базе Mercedes-Benz Atego.

Гибридные компоненты грузовиков Atego продолжают совершенствоваться. В настоящее время автомобили комплектуются облегченными литий-ионными аккумуляторами по-



ные грузовики концерна Daimler AG обладают также пониженным уровнем шумности, что немало важно при работе в городских условиях.

Заявку на приобретение новых гибридных грузовиков в Daimler AG подали 40 немецких транспортных компаний. Заслуживает внимания тот факт, что для реализации проекта создания гибридных грузовиков концерн получил финансовую помощь от Федерального министерства Германии по «Плану развития автотранспорта с электроприводом». Это позволило снизить стоимость гибридных грузовиков Atego Hybrid до — 22 500 евро.

вышенной емкости, полностью автоматизирована функция запуска и остановки силовых агрегатов путем внедрения системы «Эко старт-стоп» вместо адаптера Mercedes-Benz Telligent, использовавшегося ранее.

Модель гибрида последнего поколения на платформе Atego 1222L полной массой 12 т имеет четырехцилиндровый EEEV двигатель объемом 4,8 л Евро-5, мощностью 218 л.с. и электродвигатель с водяным охлаждением, развивающий максимальную мощность 44 кВт. Вес гибрида на 350 кг больше, чем у обычного дизельного Atego 1222.

Экономный долгожитель

Компания Bridgestone представляет новые грузовые шины R249II EVO Ecoria для рулевой оси грузовых автомобилей, с увеличенными показателями грузоподъемности и гарантированного пробега. Шины R249II EVO Ecoria характеризуются уменьшенным уровнем неравномерного износа при значительном увеличении пробега и низким сопротивлением качению, позволяющим экономить топливо. Оптимизированная геометрия корпуса и жесткость брекера обеспечили уменьшение интенсивности износа на плечевых ребрах, что позволило увеличить срок службы изделия, а благодаря использованию инновационной технологии NanoPro-Tech при изготовлении резиновой смеси, снижающей внутреннее трение, удалось уменьшить потери энергии в верхнем слое протектора при вращении шины и сопротив-

ление качению без ущерба долговечности изделия.

В шинах R249II EVO Ecoria, дополняющих инновационную линейку EVO, также реализована технология Turn-in-Ply, обеспечивающая повышенную прочность и устойчивость борта шины, что увеличивает ее долговечность и позволяет перевозить более тяжелые грузы.

Новинка представлена в размере 315/60 R22.5.



Переходим на газ

На заводе Volvo в Калуге запускается производство седельных тягачей Volvo FH, работающих на сжиженном природном газе. Новинка комплектуется двигателем объемом 13 литров и мощностью 460 л.с. Автомобиль успешно завершил тестовые испытания и предстал во всей красе на московской выставке «Газ на транспорте», прошедшей 14 — 15 октября 2013 года.

Представители компании подчеркивают, что Volvo Trucks стала первым иностранным производителем коммерческого транспорта, который представил собственный автомобиль, работающий на газовом топливе, разработанный и произведенный в России. Кроме того стало известно, что генеральный директор подразделения Volvo

Group Trucks в России Питер Андерссон и Председатель совета директоров ОАО «Газпром» Виктор Зубков подписали меморандум в области использования природного газа в качестве моторного топлива. В соответствии с меморандумом, стороны намерены сотрудничать в области расширения ассортимента транспортных средств на метане. В первую очередь компании будут совместно участвовать в программах разработки автомобильной техники, ра-

ботающей на метане, для различных сфер применения: строительство, грузоперевозки, сельское и коммунальное хозяйство.

Отметим, что с 2011 года Volvo Trucks уже производит небольшие партии грузовых автомобилей с двигателями, работающими на дизельном топливе и метане, для ряда рынков стран ЕС. Переход же коммерческого транспорта на использование газового топлива в России имеет приоритетное значение.



Водитель не нужен

Одни из первых шагов в создании беспилотных транспортных средств принадлежат США. Первопроходцем в этом направлении является компания Oshkosh Corporation.



На выставке оборонной промышленности Eurosatory 2014, прошедшей с 16 по 20 июня в Париже, эта фирма представила систему дистанционного управления TerraMax UGV. Unmanned ground vehicle (UGV) является роботизированной системой, предназначенной для беспилотного управления транспортными средствами с целью снижения риска поражения личного состава, задействованного в проведении «логистических» операций при участии Вооруженных сил в военных конфликтах. По заявлению исполнительного вице-президента компа-

нии Oshkosh, президента подразделения Oshkosh Defense генерал-майора ВС США в отставке Джона Урия, транспортные средства, оснащенные TerraMax UGV, могут использоваться в транспортных средствах (в пилотируемом и в беспилотном вариантах) для широкого спектра операций, в которые входят «логистические» конвои, разминирование, строительство аэродромов или других военных объектов и транспортное обеспечение. Эта технология позволяет автомобилям работать в течение дли-

тельных периодов времени и сложных условиях (пыль, темнота, дождь, снег) без возникновения усталости или потери сознания, что может случиться с человеком, управляющим транспортным средством.

Системой TerraMax UGV Oshkosh могут оснащаться грузовые автомобили, топливные самосвалы и другая военная автомобильная техника. В дальнейшем не исключено использование данной системы в организации грузоперевозок гражданскими ведомствами и коммерческими компаниями.

С учетом реалий

Компания DAF запустила производство новых автомобилей CF Construction, специально спроектированных для применения в условиях бездорожья. Новый грузовик отличается увеличенным углом проходимости и высоким дорожным просветом, превосходными ходовыми качествами, низкими эксплуатационными расходами и удобством управления.

Вместе со стандартным DAF CF, укомплектованным двигателем PACCAR MX-13 объемом 12,9 л и мощностью от 412 л.с. до 510 л.с., появилась версия автомобиля с новым двигателем PACCAR MX-11 объемом 10,8 л и мощностью от 286 л.с. до 435 л.с. MX-11 отличается меньшей массой и расходом топлива, также повышенной надежностью и долговечностью. Средний расход нового двигателя ниже на 3%, вес меньше на 180 кг, а интервал между техническим обслуживанием нового PACCAR MX-11, гарантирующий бесперебойную работу, составляет 125 000 км.



Кабины моделей с PACCAR MX-13 оборудованы тремя ступеньками для упрощения осмотра

груза, а автомобили с PACCAR MX-11 в стандартной комплектации имеют всего две ступеньки. Третья ступенька поставляется по заказу.

На версиях с двигателем PACCAR MX-11 доступен большой выбор механизма отбора мощности двигателя (МОМ). Помимо МОМ в положении на 1 час доступна легкая версия в положении на 11 часов с крутящим моментом 250 Нм.

Многие конструкторские разработки, используемые в производстве DAF CF Construction Euro, применены и в следующей новинке концерна, самой легкой модели LF Construction.

ДОСТУПНАЯ НАДЕЖНОСТЬ



GO ON »

продолжай движение



ПРОВОДА ВЫСОКОВОЛЬТНЫЕ

www.provoda-go.ru

620014, г. Екатеринбург,
ул. Радищева, 33 подъезд 1а
Тел./факс +7 (343) 379 79 37

II МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОБУЧАЮЩИЙ СЕМИНАР LUZAR / AIRLINE / TRIALLI / СТАРТВОЛЬТ / INMOTION В ЧЕРНОГОРИИ

Не каждая компания-производитель может похвастать собственными семинарами. И далеко не каждая компания проводит эти семинары так же необычно и ярко, как Управляющая Компания «КАРВИЛЬ».



Компания «КАРВИЛЬ» всегда уделяет особое внимание маркетинговой и рекламной поддержке своих клиентов и с этой целью регулярно проводит обучающие семинары для руководителей и сотрудников отделов продаж своих дистрибьюторов. В этот раз II Международный Обучающий Семинар по продукции брендов LUZAR/AIRLINE/TRIALLI/

СтартВОЛЬТ/INMOTION прошел в Черногории 12 июня — стране роскошной природы, бесконечных пляжей и высоких гор.

Интересная и полезная обучающая программа позволила менеджерам отделов продаж и закупок познакомиться с компанией более глубоко — узнать историю создания брендов, необходимую и интересную

информацию о выпускаемой продукции, новинках и конструкторских решениях, тенденциях и планах развития, а также обсудить имеющиеся вопросы и предложения. Особый интерес у участников семинара вызвали мастер-классы бренд-менеджеров компании «Автосила» — Михаила Олейника и Павла Косенко — по специфике и

технике продаж продукции LUZAR/AIRLINE/TRIALLI и СтартВОЛЬТ. Каждый участник семинара получил памятный планшет.

Первый официальный день мероприятия завершился веселый Национальный ужин, на котором гости познакомились с традициями черногорцев и смогли испытать их легендарное гостеприимство.

Второй день также преподнес сюрприз: для всех гостей и участников семинара была подготовлена приключенческая игра-квест по Старому городу. В поисках таинственного Пятого Элемента гости преодолевали препятствия и выполняли невероятные задания, собирая части утерянной карты. Таинственным Пятым Элементом, вносящим жизнь и душу в компанию «КАРВИЛЬ», в итоге оказались сами участники квеста.

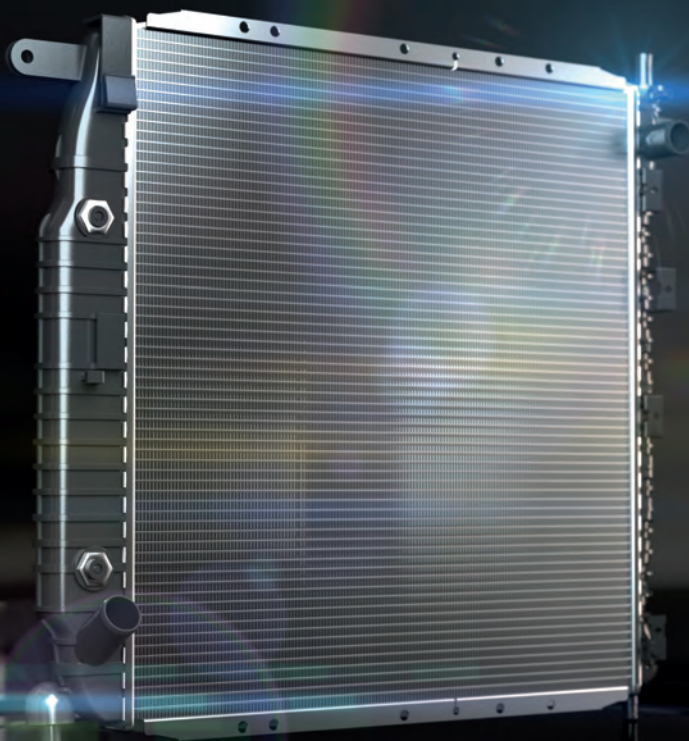
Насыщенная и необычайно интересная программа мероприятия в Черногории запомнилась всем участникам и гостям, оставив неизгладимые впечатления и яркие эмоции. ■





LUZAR

automobiles cooler systems



www.luzar.ru

LUZAR

ЭТАЛОН АВТОМОБИЛЬНОГО РАДИАТОРА

Стратегию лидерства компании LUZAR определяют широкий ассортимент, отличные цены, постоянное наличие продукции, и главный фактор – постоянное и стабильное качество радиаторов LUZAR, признанных эталоном автомобильного радиатора.

3 ПАРАМЕТРА ЭТАЛОНА АВТОМОБИЛЬНОГО РАДИАТОРА

- Радиаторы LUZAR обеспечивают стабильную температуру двигателя, исключая риск его перегрева, минимальную нагрузку на детали системы охлаждения.
- Радиаторы LUZAR обладают идеальным геометрическим соответствием оригинальным радиаторам для отечественных и импортных автомобилей.
- В радиаторах LUZAR увеличена толщина сердцевины радиатора, используется большее количество ламелей, установлены турбулизаторы (завихрители), разработан специальный сливной кран, имеются сменные подушки радиатора, а также – удобная упаковка «шкатулка» для легкого извлечения радиатора.



на правах рекламы

Приглашаем Вас посетить наш стенд на выставке MIMS powered by Automechanika 2014 II павильон, зал 2, место с 415



Когда мы закрываем двери автомобиля, не просто рассчитать необходимое усилие. Одни двери требуют легкого толчка, к другим приходится прикладывать силу. С возрастом нежелание дверей закрываться возрастает, приходится порой хлопнуть дверями по несколько раз. Ездить же с неплотно закрытыми дверями опасно: не зафиксированная замком дверь может неожиданно распахнуться во время маневра. Последствия могут быть плачевными — от выпадения мелких (да и не очень мелких) вещей, до необходимости глобального кузовного ремонта.

Решение есть: дверные доводчики, мягко захлопывающие дверь салона или крышку багажника, применяются, но в основном на недешевых автомобилях. Некоторые умельцы делали кустарно доводчики для тех автомобилей, которым это «по штату не положено».

Сейчас ситуация изменилась, на рынок вышла компания Slamstop со своим одноименным изделием — дверным доводчиком, который может быть установлен на любой автомобиль и практически на любую дверь: распашную или сдвижную. Стоимость комплекта на две двери, рекомендуемая производителем, составляет 15 750 рублей. Поштучно пока довод-

чики не предлагаются. Новость об этом событии мы публиковали в предыдущем номере, а к моменту выхода этого уже успели поставить доводчики на один из автомобилей работников редакции и проверить на практике, как это работает.

Итак, для установки пробного образца был выбран автомобиль KIA Rio, которому никакие доводчики и не снились. И тут — такой подарок. Автомобиль воспрянул духом: как же,

теперь не будут нерадивые пассажиры отбивать центральные стойки и расшатывать дверные петли. Владелец тоже был доволен, хотя некоторые сомнения и оставались — баловство какое-то несерьезное, лишний кусок электрики в машине. Но ставить поехал.

Процесс установки занимает несколько часов (нам ставили доводчики на две передние двери). Никаких радикальных переделок кузова и салона не

происходит. На время установки можно поскуцать в округе или заниматься своими делами. Как только процесс будет закончен, вам позвонят и сообщат о возможности забрать улучшенный автомобиль.

Очереди пока нет, но устройство еще не получило широкой известности. Что будет дальше — непонятно. Хотя, оценивая результат, сотрудники нашей редакции серьезно призадумались о подобной модернизации собственного авто.

Итак, что же получилось в результате? Внешний вид автомобиля не изменился, дополнительное устройство практически незаметно, а доводчик действительно работает. Если усилие большое, то доводчик не срабатывает, дверь захлопывается как обычно. А вот если усилие приложено небольшое, то неплотно прикрытая дверь сама подтягивается до срабатывания замка. Теперь не нужно еще раз открывать дверь и вторично захлопывать ее с повышенной силой, дверь может надежно закрыть даже маленький ребенок, а риск внезапного распахивания неплотно закрытой двери на крутом повороте полностью исключен. Так что наш эксперимент полностью удался.





ONNURI
made in korea



КОРЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО ПО ПРИЕМЛЕМЫМ ЦЕНАМ !!!



Air/Oil/Fuel/Cabin Filter



Brake Pad/Shoe



Gasket



Water Pump



Piston



Piston Ring



Spark Plug Cable Set



Regulator Rectifier



Fan Clutch



Radiator/Condenser



Rubber Hose



Relay / Control Unit / Flasher / Blinker Unit



Shock Absorber



Suspension Part



Bracket / Arm / Bush / Mounting



Boot Kit



Cable



Bumper / Beam / Rail



Timing Belt Kit / Tensioner / Idler



Компания **GAHNBIN** основана в 1982 году. За период своего существования компания стала самым крупным и надежным поставщиком автозапчастей для автомобилей **HYUNDAI, KIA, DAEWOO (CHEVROLET), SSANGYONG, RENAULT-SAMSUNG**. Компания **GAHNBIN** более 30 лет экспортирует товар отличного качества по конкурентоспособным ценам в более чем 60 стран мира. Компания имеет возможность поставить большой ассортимент автозапчастей по **ОРИГИ-**

НАЛЬНЫМ OEM и AFTER MARKET брендам. В 2001 году корпорацией **GAHNBIN** было запущено производство собственного бренда **ONNURI**. Продукция, выпускаемая под брендом **ONNURI**, производится исключительно на ведущих корейских заводах и имеет превосходное качество. Под брендом **ONNURI** формируется ассортимент из более чем 15 000 позиций (фильтры, колодки, амортизаторы, детали подвески, радиаторы, электрические кабели и др.) на корейские автомобили.

В настоящее время мы расширяем товарную номенклатуру и имеем возможность поставить запчасти не только на корейские, но и на японские, европейские, американские автомобили.

В 2012 году по результатам премии «Автокомпонент года» бренд **ONNURI** был признан одним из самых популярных брендов в России и получил награду «Дебют года».

Бренд **ONNURI** получил признание и популярность во многих странах мира. И уже сейчас мы

имеем надежных дистрибьюторов в таких странах, как Алжир, Египет, Судан, Иран, Иордания, Йемен, Турция, Панама, Польша, Украина, и, конечно же, Россия. На территории Российской Федерации дистрибьюторами бренда являются компания **MOTOR LINE, FORUM-AUTO, ООО «ШАТЕ-М ПЛЮС»**. Связавшись с нашими партнерами в России, вы имеете возможность получить товар отличного качества по низким ценам.

Дистрибьюторы ONNURI в России



SHATE-M
www.shate-m.ru



FORUM-AUTO
www.forum-auto.ru



MOTOR LINE
www.motorline.ru

ЗА ЗАПЧАСТЯМИ — В ОБНИНСК



Калужская область продолжает наращивать свой промышленно-логистический потенциал. Очередным открытием стал логистический центр MAHLE Aftermarket в Обнинске.

Торжественное открытие логистического центра состоялось 6 июня текущего года на территории индустриального парка «Ворсино». Проницательное правление концерна по достоинству оценило выгодное положение парка, расположенного на стыке путей между Москвой, Киевом и Минском и в то же время лежащего недалеко от города Обнинск. Центр компании MAHLE будет обслуживать в первую очередь клиентов из России и Беларуси, для которых теперь обеспечен быстрый доступ ко всему ассортименту компании. Площадь комплекса составляет более 12 000 м², из которых 10 400 м² — складские помещения, а 1 800 — офисы и залы для проведения семинаров.

На открытии наряду с журналистами и представителями профильных компаний присутствовали и представители администрации области, а также мэр Обнинска. Не обошлось без традиционного разрезания ленточки и ознакомительной экскурсии по новому объекту.

Помимо возможности осмотреть склады и места для административного персонала гости смогли ознакомиться на выставке достижений компании MAHLE с новинками в сегменте компонентов для двигателей и периферии, филь-

тров, а также систем управления температурным режимом автомобилей. Всё это, а также многое другое, что не удостоилось чести попасть на выставку, поставляется компанией и по качеству оценивается как не уступающее оригинальным запчастям.

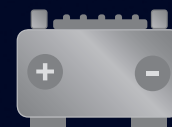
«Специально для наших клиентов в России и Беларуси мы создали такую структуру, которая обеспечит им быстрый доступ ко всем изделиям и услугам MAHLE, — отметил

Ардн Франц на открытии логистического центра. — Наш персонал позволит абсолютно точно адаптировать наши предложения в соответствии с растущими потребностями наших клиентов и всегда гарантировать наилучшее качество поставок. Наличие складского запаса на российском складе сократит время поставок, а также избавит от необходимости выполнять долгие процедуры таможенного оформления и платить пошлины. Кроме того,

нашим клиентам здесь мы сможем предложить техническую поддержку при возникновении проблем», — продолжил Ардн Франц.

В планах компании — открытие собственного производства в России и расширение поставок на автосборочные конвейеры, которых в России уже довольно много. Новый логистический центр в Калужской области как раз и сможет послужить площадкой для реализации этих планов. ■





Japanparts®

Компания Japanparts srl была основана в 1988 году. Уже более 25 лет компания занимает лидирующее положение среди поставщиков запасных частей для японских, корейских и американских автомобилей. Основной офис компании находится на севере Италии, в г. Верона.

В Вероне находится и центральный логистический центр, и склад площадью 18 000 кв. метров, расположенный на двух уровнях, на складе хранится товар на сумму более 10 миллионов Евро. Заказы готовятся чрезвычайно быстро, в течение пары рабочих дней, с высочайшим уровнем выполнения.

Ассортимент включает в себя более 23 тыс. позиций и разделен на следующие товарные группы:

- Фильтры: воздушные, масляные, топливные, салонные, экологические.
- Сцепление: отдельные компоненты и комплекты.
- Тормозная система: колодки, накладки, диски и барабаны.
- Ремни: распределителя, трапециевидные, рифленные, подшипники натяжных роликов и полные рем. комплекты.
- Электрооборудование: стартеры, генераторы, бензонасосы, провода, свечи.
- ШРУСы, крестовины и комплекты.
- Амортизаторы.
- Детали подвески и рулевого управления.
- Узлы двигателя.
- Гидравлика.
- Водяные помпы.
- Термостаты.
- Щетки стеклоочистителя.
- Свечи накалывания и зажигания.
- Детали из резины.
- Радиаторы.

Каждый месяц в наличии появляются около 100 новых позиций, включая детали для



новых автомобилей. Ввод новой позиции в ассортимент начинается с закупки оригинальных образцов, которые затем высылаются потенциальным поставщикам. Поставщики присылают свои производственные образцы, которые тщательным образом тестируются инженерами компании Japanparts в сравнении с оригиналом. Если технические и эксплуатационные показатели находятся на уровне оригинала или превосходят его, производится закупка данной детали у поставщика. Только когда полностью проверенная первая поставка уже в наличии на складе в Вероне, мы сообщаем клиентам об обновлении ассортимента.

Мы предлагаем запасные части для всех корейских

(Chevrolet, Kia, Hyundai, Asia Motors), японских автомобилей (Nissan, Toyota, Honda, Mazda, Mitsubishi, и т.д.), для американских внедорожников (Chrysler, Jeep, Dodge, и т.д.), а также для некоторых китайских автомобильных домов (DR, Great Wall, Gonow, и т.д.).

Поставщиками компании Japanparts являются конвейерные производители или поставщики OE качества. Например, производителями сцепления Japanparts являются Exedy, NKK, Paraut, Aisin, Seco; для системы распределения применяются только оригинальные натяжные ролики и ремни японского производства (Bando, Mitsuboshi, Tsurumi). Все тормозные колодки сертифицированы ECE R90 (европейская система сертифици-

кации, выдаваемая на основе сравнительных испытаний колодок с оригинальными, гарантирующая тормозную эффективность и износостойкость на уровне оригинала и выше).

Компания Japanparts srl является официальным особым партнером TecDoc, лидирующей европейской программы идентификации запасных частей для автомобилей. Обновление базы данных в TecDoc происходит ежемесячно.

Гарантия на продукцию выдается сроком на два года. На сцепление, при условии покупки и установки комплекта сцепления, гарантия 3 года или 80 тыс. км.

Миссия компании Japanparts:
Быстрый срок поставки
Высокое качество
Конкурентоспособная цена



КАЖДОМУ – СВОЕ

В начале лета компания Bridgestone провела журналистский тест-драйв летних шин на трассах международной школы внедорожного обучения Land Rover Experience.

Во время тест-драйва участники смогли испытать три летние шины Bridgestone для внедорожников и кроссоверов: Ecopia EP850, Dueler A/T 697 и Dueler H/P Sport. Каждая модель проходила испытание на отдельной трассе и на наиболее подходящем для нее автомобиле, демонстрируя свои ключевые преимущества.

Новинка этого сезона — дорожная шина для SUV Ecopia EP850, была установлена на Land Rover Discovery. В высоких сцепных свойствах шины мы убедились, преодолевая 50%-ные (!) бетонированные подъемы и спуски, катаясь вдоль по наклонным

новой резиновой смеси, что в свою очередь обеспечивает экономию топлива на 3,9%, а также снижение выбросов CO₂.

При испытании шины Dueler H/P Sport, специально разработанной для внедорожников премиум-класса, были выбраны автомобиль Land Rover Range Rover и трасса Dynamic — грунтовая непрофилированная «дорога» протяженностью 1100 м, с поворотами различной сложности. Производитель уверяет, что благодаря асимметричному рисунку протектора и высокому содержанию кремния шины Dueler H/P Sport обеспечивают надежное сцепление на мокрой до-

трассе «Лесная» — участке лесной колеи со спусками, подъемами и лежащими поперек бревнами. Вот тут нашлась и грязь, и глубокие колеи. Но сочетание Land Rover Defender и Bridgestone Dueler A/T 697 позволило преодолеть все сложные участки и вернуться «на базу». Особенно удивила способность шины выбираться из колеи. Конечно, борта колеи были сухими, что несколько облегчало задачу, но ведь и шина не совсем грязевая. В общем, для не экстремальных вылазок в лес подойдет. Ну и конечно, как не добавить маркетинговые данные производителя: более жесткие блоки и усиленная



стенкам и ямам с водой. Напомним, что эта шина заявлялась производителем как обладающая оптимальной управляемостью на различных покрытиях, а также обеспечивающая комфортное и тихое вождение. Характерные для шин Ecopia остронаправленные блоки обеспечивают эффективное торможение (тормозной путь EP850 короче, чем у обычных шин, на 4,1%) и управление на сухой и мокрой дороге, а сочетание коротких и длинных канавок снижает уровень шума. Тормозной путь мы, конечно, не замеряли, а вот что касается управляемости, в том числе и боковой, — всё правда. Также для этих шин заявлено низкое сопротивление качению за счет повышенной жесткости блоков протектора, прежде всего в продольном направлении, и

роге, устойчивость на высоких скоростях, а также непревзойденный комфорт. К тому же Dueler H/P Sport обеспечивает точное управление автомобилем и стабильную траекторию в повороте. К сожалению, погода была совсем сухой, так что первое заявление мы не смогли проверить, а что касается остального — да, действительно так и есть. Войдя в раж, журналисты летали по крутым извивам с довольно высокой скоростью, которую вряд ли кто будет развивать вне полигона. Пыль стояла столбом! И шины выдерживали это издевательство, не допуская сползания вбок, корректно замедляя ход машины перед очередным поворотом.

Внедорожная шина от Bridgestone, Dueler A/T 697, рассчитанная на условия: 50% дорога, 50% — бездорожье, тестировалась на

боковина позволяют равномерно распределить нагрузку в пятне контакта и, тем самым, увеличить сцепление и ходимость шины. Переработанный рисунок протектора в комплексе снижает шум, вибрации, обеспечивая комфортное и тихое вождение автомобиля. Кстати, далеко не все «А/Т-эшники» могут похвастаться низкой вибрацией и тихим ходом. Да при этом — еще и отсутствием страха перед бездорожьем.

Bridgestone всегда считался производителем качественных летних шин. И приятно было лишний раз почувствовать, что мастерство не растерялось с течением времени. И уже заслуженные модели, и новинки оправдывают заявления производителя, что позволяет ему спокойно проводить тест-драйвы в реальных условиях. ■

EXEDY VIS RUS

– сцепление для автомобилей LADA

Едва ли не каждый бывалый водитель, интенсивно эксплуатирующий свой автомобиль, при появлении характерного запаха жженой пластмассы и рывков при переключении скоростей понимает, что пришло время менять сцепление. Потребители при ремонте отдают предпочтение надежной и качественной продукции. Такой как сцепление EXEDY VIS RUS.

Конструкция изделий совместного российско-японского предприятия основана на базовых сцеплениях ВАЗИНТЕРСЕРВИС, которые широко известны российскому потребителю (знаменитое ВИСовское сцепление). Новинка EXEDY VIS RUS - усиленный демпфер и применение современных фрикционных материалов. Максимально задействуя преимущества, которыми обладают компании-партнеры, команда специалистов работает над улучшением потребительских характеристик продукции. Так, недавно широкому потребителю представлен новый продукт - усиленное сцепление. Ведомый диск имеет двухступенчатый демпфер, который гасит остаточные вибрации в трансмиссии, что положительно сказывается на комфорте при работе двигателя и КПП на холостых оборотах. Он обладает более высокими прочностными характеристиками за счет усиленных пластин демпфера и более жесткого

на рынке представлен большой выбор сцеплений. Для данного сегмента особенно характерно, что продукция, изготовленная иностранными компаниями с применением только импортных материалов, стоит достаточно дорого и не всегда доступна владельцам автомобилей LADA. Однако EXEDY VIS RUS удалось установить на свою продукцию вполне демократичную цену, при этом качество российско-японских сцеплений соответствует самым высоким требованиям. Поэтому данное сцепление пользуется популярностью среди наших клиентов.

EXEDY VIS RUS входит в крупнейшее объединение производителей автокомпонентов в России – Группу OAT («Объединенные автомобильные технологии»). На российском рынке

Для справки:

EXEDY VIS RUS – совместное предприятие японской компании EXEDY Corporation и тольяттинского ЗАО «ВАЗИНТЕРСЕРВИС». ВАЗИНТЕРСЕРВИС производит детали трансмиссии уже более 20 лет, являясь бесспорным лидером рынка. В рамках автокомпонентных премий компания неоднократно занимала первые и призовые места среди отечественных производителей в номинации «Сцепление». Компания EXEDY Corporation производит компоненты более 60 лет и известна отечественному потребителю в первую очередь как производитель спортивных и усиленных типов сцепления для автомобилей марок Toyota, Mazda, Mitsubishi, Subaru, Nissan, Honda, Ford, Chrysler, GM, Hyundai, Porsche.

фланца ступицы и комплектуется импортными фрикционными накладками, изготовленными из безасбестового композита с отличными ресурсными и фрикционно-механическими показателями сцепления.

Дилеры отмечают, что сцепления EXEDY VIS RUS популярны на отечественном рынке.

- Продукция EXEDY VIS RUS - выгодный товар для магазинов, - **говорит региональный партнер ТД ОАТ Олег Хорольский, директор ООО «Кастер» из г. Воронеж.** - На сегодняшний день

запасных частей сцепления EXEDY VIS RUS представлены в фирменной красно-бело-черной упаковке Группы OAT. Коробка снабжена несколькими степенями защиты. С их помощью потребитель может легко определить, что продукция является оригинальной. Под скретч-слоем на защитной наклейке он найдет уникальный двенадцатизначный код, который может с помощью sms направить на номер 2420 или проверить через интернет на сайте www.td-oat.ru. В ответ на запрос он получит сообщение с подтверждением подлинности детали.

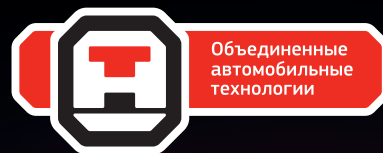
КАЧЕСТВО В ДЕТАЛЯХ

ПОТРЕБИТЕЛИ ВЫБИРАЮТ



Сцепление EXEDY VIS RUS обеспечивает Ваш комфорт при работе двигателя и КПП на холостых оборотах:

- высокими прочностными характеристиками;
- использованием износостойких импортных материалов;
- улучшенной эргономичностью;
- низким уровнем вибрации;
- увеличенным ресурсом.



**Официальный дистрибьютор
Торговый дом ОАТ**

По всем вопросам обращаться по тел.:

8 800 2500 357

www.oat-group.ru

market@oat-group.ru



КРАСИВЫЙ БАМПЕР БЕЗ ВДОХНОВЕНИЯ НЕ НАРИСОВАТЬ

Дмитрий Леонтьев

**Интервью с коммерческим директором компании «КДТ»
Александром Солодовниковым**

— Далеко не каждый решает заняться производством силового обвеса для внедорожников. Как возникают такие замыслы?

— Десять лет назад я случайно встретил в чужом гараже Toyota Land Cruiser 80 в железном обвесе австралийской компании ARB, и, пока рассматривал детали тюнинга, увидел и собственный бизнес.

— Как Менделеев свою таблицу?

— Абсолютно так. У меня возникла целостная картина, и я

сразу отправился в «турне» по производствам. Искал станки с лазерной резкой и гибкой ЧПУ. Оказалось, они стоят в основном на оборонных заводах, проникнуть на которые можно только под видом шпиона.

— Ты хотел скопировать австралийские образцы и наводнить ими рынок по меньшей цене?

— Это не было голой коммерцией. Я не думал о маркетинге, но увидел свой стиль — brutальный и как бы встраивающийся

в индивидуальность того или иного внедорожника. Мне сразу захотелось украсить автомобиль, а не снабдить его висячей железкой. Сейчас многие делают обвес, не ударяясь в дизайн, и продают гораздо дешевле нас, но мы, как и в самом начале, сохраняем стилевое преимущество.

— Чем закончился твой курс по военным заводам?

— Переговоры шли очень тяжело. Я бился головой о стенку, чтобы продать свой неболь-

шой заказ. Объемы меньше чем в тысячу штук они даже не обсуждали.

— Пришлось взять кредит?

— Не совсем. Я вышел на сторожа, он пустил меня в ночную смену, и я быстро уговорил ребят сделать малую партию, видимо, сильно подорвав бюджет Министерства обороны РФ. Через несколько лет нужные мне станки появились у других производителей, и я вышел на более адекватных людей.



— **В чем основная проблема с производством в России?**

— Наш особый менталитет. Контрагенты видят, что твои объемы растут, бизнес идет в гору, и... они поднимают цены. Вместо того, чтобы оптовому заказчику сделать скидку, как это принято в цивилизованном мире! Многие иностранцы в России на этом прогорели. У нас особый взгляд на мир. Каждый токарь — «наполеон». Готов сделать болт за тысячу рублей, хотя в магазине цена — рубль. Особенно это заметно в Москве. Поэтому шесть лет назад мы перенесли производство в Брянск. Там и аренда на 50% дешевле, и зарплата меньше в два раза.

— **Проблема с кадрами в провинции есть?**

— Скорее, трудности в столице. Здесь люди работают

очень неохотно. Мы ставили разные эксперименты с зарплатой. Начинали — со сдельной, потом переходили на фиксированный оклад, на премии. После вернулись к первоначальному варианту. И все равно: как только человек получал предложение хотя бы на 5 тысяч рублей больше, он сразу убегал в соседнюю фирму. В Брянске более спокойный рынок труда. Люди не мечутся, ценят постоянное место работы.

— **Когда ты почувствовал, что выходишь на стабильные объемы продаж?**

— Только в последнее время. В самом начале мы продавали 10 — 20 изделий в месяц, это бампера, пороги, калитки, багажники и лестницы. Сейчас объемы достигли 100 штук.

— **В своей рекламе ты пишешь: «производитель силового обвеса №1 в Европе». Неужели больше «КДТ» никто не продает?**

— Возможно, «РИФ»...

— **Значит, твое первенство от Огородного проезда до мыса Кабу-да-Рока в Португалии, а у «РИФа» — от Жуковского до Владивостока. Как бы то ни было, а смелость твоей рекламы подкупает. Расскажи о конкуренции.**

— Я слежу за рынком краем глаза. Не помню такого времени, чтобы у нас не хватало заказов. Очередь стоит всегда. Мы даже не ощущаем сезонных колебаний спроса.

— **Выгодные цены?**

— Сейчас на рынке примерно 5-6 российских производителей: «РИФ», «Оранжевый

джип», «АНВИР», НИИС, «Трансмаш». Плюс иностранные: ARB, TJM, ironman, PIAK. Некоторые позиции, например обвес к внедорожникам Mitsubishi L200, LR Defender, Toyota LC80, мы продаем не только дороже, чем отечественные конкуренты, но даже на 10 — 30% выше, чем австралийцы. Все дело, как я уже говорил, в дизайне. У нас собственный стиль, и он многим по душе. Другие делают ставку на низкие цены и экономию, и, мне кажется, мы с ними напрямую не конкурируем.

— **Приходится постоянно менять стиль изделий, чтобы удерживать клиентов?**

— Не так часто. Хотя у нас и самый большой ассортимент в России — 200 позиций ко всем существующим внедорожни-





кам. Наш самый первый бампер — для Defender, он ведь до сих пор хорошо продается с небольшими изменениями. Ты удивишься, но мы поставляем его даже в Англию!

— **Какие еще конкурентные преимущества «КДТ»?**

Три года назад мы решили выпускать алюминиевые бампера. Железный обвес слишком тяжелый. Общая масса доходит до 300 кг. Алюминиевый в 2 раза легче. Сначала спрос был осторожный. Цена дороже на 15 — 20%. Но сейчас на алюминий приходится уже половина продаж.

— **Каковы твои прогнозы на ближайший год? Куда будет двигаться рынок?**

— Мы напрямую зависим от продаж новых внедорож-

ников. 70% наших клиентов — это покупатели первичного рынка. Сейчас автомобильный рынок падает, но мы никак не ощущаем на себе последствия. Очередь продолжает стоять. Зато чувствуется трансформация модельного ряда. Раньше в основном были Defender, Land Cruiser, Patrol, а теперь — в основном пикапы. Больше всего к нам приходят владельцы Toyota Hilux — любители охоты, рыбалки, туризма, в общем, активного образа жизни.

— **От обвеса для отечественных внедорожников ты принципиально отказался?**

— Мы делаем небольшие объемы для UAZ, исключительно по просьбам поклонников нашего дизайна, но полноценно конкурировать в этом секторе нам не интересно. Здесь много

игроков и большое значение имеет цена. Мы предпочитаем подождать.

— **В смысле?**

— Сначала клиента одолевает жадность, и он ищет возможность сэкономить, потом берет верх здравый смысл, и он приходит к нам.

— **Как ты оцениваешь общий объем рынка?**

— По грубому подсчетам, продается около 1000 изделий в месяц при средней цене в 30000 рублей.

— **То есть около 30 миллионов рублей в месяц. Весь объем вычерпывают легальные участники?**

— Нет, много серых производителей. Люди чувствуют спрос и быстро подстраиваются. Себестоимость у них минимальная, фактически платят только за железо. Ни аренды, ни налогов, ни рекламы. Я, например, отдаю больше 150 тысяч в месяц за рекламу, еще 300 тысяч — за аренду в центральной части Москвы, а они бесплатно сидят на форумах в интернете. Подпольная контора может продавать пару десятков бамперов в месяц и получать прибыль в 200 — 250 тысяч рублей, поскольку многих клиентов качество не сильно волнует. Но они никогда не выйдут на наш уровень. Мы половину

объема продаем через официальных дилеров автомобилей, в частности через отделы дополнительного оборудования Toyota. Дилеры не будут иметь дела с кустарями.

— **Трудно было привлечь автодилеров?**

— Они сами на нас вышли. Это довольно благодарный рынок во всех отношениях. Где еще, например, встретишь клиента, который кричит: «Я плачу на 100 штук больше, только сделайте быстрее!». Притом, что средняя цена комплекта силового обвеса вместе с установкой: для Defender — больше миллиона рублей, для пикапа — около пятисот тысяч.

— **Есть ли свежие идеи, будешь ли расширять ассортимент?**

Задумок много. Мы постоянно экспериментируем. Пробовали делать болотоходы, жаль, оказалось нерентабельно. Одна из последних идей — наладить производство бортовых редукторов. Цена этой детали в Европе 20 тысяч евро. Мы сделали опытный образец, снизили цену до 10-ти тысяч, но еще много работы над качеством.

— **Что самое ценное в твоём бизнесе?**

— Творчество. Дизайн я придумываю сам. Красивый бампер не нарисовать без вдохновения. ■



Компания «АДК» (www.ad-k.ru) — оптовый поставщик оригинальных запчастей на машины китайского направления. Компания была основана в 2006 году и сразу заняла лидирующую позицию на потребительском рынке. Низкие цены, агрессивная политика, регулярные поставки запчастей, широкий ассортимент, лояльность к покупателю — вот те качества, которые позволили к сегодняшнему дню с уверенностью сказать, что компания «АДК» — лидер на рынке оптовых продаж.

Начав свою деятельность в 2006 году, компания «АДК» представила на рынок бренды **CHERY, GREATWALL, FOTON**. Уже в 2011 году, чтобы удовлетворить спрос конечных потребителей, в тесном сотрудничестве с дистрибьюторами, компания «АДК» начинает завозить автозапчасти для машин марок **BYD, DONGFENG, BRILLIANCE, HAFEI, FAW**. А в 2012 году ассортимент расширился за счет ввоза оригинальных запчастей на машины марок **GEELY** и **LIFAN**.

Под своим брендом компания «АДК» создает подразделение, занимающееся выпуском и реализацией масляных фильтров. Довольно широко оно представлено на сайте подразделения www.madeinadk.com. Руководствуясь самыми современными исследованиями, наша компания 13-ю моделями масляных фильтров сумела ох-

ватить большинство современных автомобилей иностранного производства. Правильность стратегии подтверждает полное отсутствие рекламаций на данную продукцию за два года.

В 2009 году компания «АДК» подписывает дистрибьюторское соглашение с компанией **Korfel International Limited**. Производство специализируется на изготовлении более 200 моделей колодок всех типов. Ежегодный объем производства приближается к 1 млн. комплектов. Продукция проходит тщательный контроль. Высокая культура производства, немецкое качество, конкурентные цены и широкий выбор моделей являются основными факторами успеха **KORFEL GMBH**. Более подробную информацию смотрите на сайте www.korfel.ru

С 2013 года компания «АДК» предлагает Вам весь спектр запасных частей для коммерческих автомобилей компании **Shaanxi (марка: SHACMAN)**, **CNHTC (марка: HOWO)**, **FAW, DONG FENG**. Грузовые автомобили марок **Shaanxi (марка: SHACMAN)**, **CNHTC (марка: HOWO)**, **FAW, DONG FENG** — надежное решение для российского рынка. Уверенно ведут себя на дороге, неприхотливые в обслуживании и что самое главное — все необходимые детали вы можете приобрести в удобных для вас точках.

В 2014 году, компания «АДК», в рамках развития бизнеса начинает поставки запчастей на двигатели **Cummins**. Двигатели **Cummins** — устанавливаются на многие грузовики и автобусы, включая **ПАЗ, КАВЗ, ЛиАЗ, КамАЗ** и т.д.

Для удобства конечного покупателя, компания «АДК» создала интернет-магазин с современным, удобным интерфейсом. Где вы можете проверить наличие той или иной запчасти, уточнить цену, получить консультацию и заказать необходимый вам товар. Приглашаем посетить интернет-магазин, находящийся по адресу www.ad-k.ru

В 2010 году, компания «АДК» подписывает дилерское соглашение с компанией «Автохофт» (www.autohofs.ru) и начинает продвижение продукции на розничный рынок. В тестовом режиме начал работать сайт www.autohofs.com, где имеется возможность самостоятельно подобрать запчасть в электронных каталогах. Более 10 магазинов ждут своего покупателя, который может купить оригинальную запчасть по привлекательным розничным ценам, заказать отсутствующую и просто получить консультацию по обслуживанию автомобиля. В 2012 году компания «АДК» совместно с «Автохофт» приступили к созданию дилерской сети, и на сегодняшний момент семь компаний в России получили такое дилерство.



Магазины:

Магазин «Кунцево»,
кунцевский авторынок
павильон 40/37,
т.: +7 (495) 926-53-37

Магазины «Кунцево»,
торговый комплекс
«МирусАвто» павильон А209,
т.: +7 (967) 125-94-97

Магазин «Южный Порт»,
авторынок, м. Кожуховская,
павильоны 78 и 79,
т.: +7 (495) 666-29-61,
т.: +7 (964) 592-92-30

**Магазин
«Щелковское шоссе»**,
т.: +7 (909) 911-18-66

Магазин «Киевское шоссе»,
авторынок «АВТОМАСТЕР»,
место А-5, т.: +7 (495) 665-08-61,
место Г-16, т.: +7 (499) 608-06-21

Магазин «Химки»,
Рынок автозапчастей,
павильоны 44-45,
т.: +7 (965) 197-65-93

Магазин «Подольск»,
Рынок «Универсальный»,
корпус А, 2-ой этаж,
т.: +7 (965) 197-61-83

Вы можете уточнить все
интересующие Вас подробности
по телефонам:

т. +7 (495) 661-1755/6
(легковые запчасти)

т. +7 (495) 613-6433
(грузовые запчасти)

Региональные дилеры:

г. Архангельск,
ИП Вашукова Е.А., ул. Гайдара,
63, (т/ц Астра Авто), секция №6,
т.: +7 (8182) 65-75-24

г. Москва и Московская область,
г. Подольск,
ул. Раевского, дом 3,
т.: +7 (4967) 53-01-02

г. Новосибирск,
ИП Водопьянов А.В., Сибиряков-
Гвардейцев, 52, к1, 1 этаж,
109 офис, т.: +7 (383) 335-74-80



СМЕНА ПОКОЛЕНИЙ

Видеорегистраторы выходят на очередной уровень. Что изменилось с приходом нового стандарта?



Андрей Карасев,
фото автора

Популярность видеорегистраторов в России вызывает удивление у привыкшей к соблюдению законов Европы и Америки. Ну, а куда деваться нашему водителю, если на дорогах бардак, инспекторы вместо своей прямой обязанности — обеспечить безопасность на дорогах, занимаются поисками дополнительного дохода; страховые компании всеми силами стараются не допустить выплат возмещения после ДТП... Приходится подстраховываться.

Рынок регистраторов рос бурными темпами с момента его возникновения до недавнего времени. В первые годы народ готов был брать всё, что хоть как-то может зафиксировать ситуацию на дороге. Производители ставили эксперименты, выпуская то устройства с двумя камерами (одна — для салона), то «черные ящики» без экранов, или снабжали регистраторы сенсорными панелями. Но с насыщением рынка люди стали более разборчивыми, на первое место вышло качество съемки, а не дополнительные возможности, и в результате производители сосредоточились на том, каким образом добиться наилучшей фиксации даже мелких деталей. Параллельно, идут эксперименты

по скрещиванию регистраторов с радар-детекторами, навигаторами и прочими полезностями, добавляются новые, порой экзотические функции, но у всех на первом месте стоит качество картинки и возможность в деталях восстановить ситуацию на дороге в нужный промежуток времени.

Полного нам мало

В течение нескольких последних лет на рынке видеорегистраторов наблюдался застой. После появления возможности съемки с разрешением FullHD (1920x1080 точек) и освоения данной технологии практически всеми заводами, казалось, что достигнут верх качества. Все устройства примерно одинаково различали номерные знаки днем, почти не видели их ночью, но при этом никто не мог предложить чего-то выдающегося. Пока китайские (ну, а какие же еще) мастера не предложили новое решение. Более мощный процессор Ambarella A7, в сочетании с новыми видеосенсорами, вывел видеорегистраторы на новый уровень. Появилась возможность съемки с разрешением 2304x1296 точек. Его назвали SuperHD. К настоящему моменту уже многие произ-

водители воспользовались новыми технологиями, да и сама технология уже неплохо обкатана, избавившись от «детских болезней». Вот мы и решили посмотреть, как работают видеорегистраторы с новым процессором и мощным разрешением.

Необходимый минимум

Прежде чем определиться с выбором моделей для теста, мы обозначили для себя основные требования к функциональности видеорегистраторов. Понятно, что прибор должен содержать в себе процессор Ambarella A7 и снимать с разрешением SuperHD. Но этого мало. На самом деле, регистратору необходим экран. В первую очередь для легкой регулировки положения на стекле, во вторую (что бывает нужно) — для возможности на месте, не прибегая к помощи компьютера, просмотреть записанное. Необходима функция автоматической защиты файла от перезаписи при резких толчках, рывках или изменении траектории движения, которую обеспечивает наличие G-сенсора. Циклическая запись, с перезаписью самых старых кадров при заполнении па-

мяти, и запись видео со звуком уже стали стандартом, и найти устройство без таких возможностей не просто. Да и не нужно, собственно. Ну и, конечно, возможность легко снять регистратор с кронштейна, когда автомобиль приходится оставлять без присмотра, — автоворы не дремлют.

Наличие приемника GPS-сигнала — вещь тоже полезная, но не необходимая в большинстве случаев, поскольку восстановить скорость по видеозаписи можно с довольно большой точностью, хотя надпись на экране, конечно, избавит от этой процедуры и поможет сэкономить время.

Также интересна функция WDR (Wide Dynamic Range), которая, по уверениям производителей, повышает качество съемки при резком перепаде освещенности, затемняя слишком светлые участки и осветляя темные, за счет чего улучшается общая резкость и читаемость мелких деталей.

Все остальные функции и возможности добавляют привлекательности аппарату при прочих равных, не влияя на основное — качество видеозаписи, позволяющее в спорных ситуациях подтвердить свою правоту.

левый
ряднаш
ряд

AVS VR-855-A7

MYSTERY MDR-892HD

PARKCITY DVR HD 750

Redpoint PRO1+GPS

KAPKAM Q7

День, солнечно. Едущий по левой полосе автомобиль обгоняет наш с разницей скоростей порядка 10 км/ч. Скорость впереди идущего автомобиля равна нашей. Наша скорость - примерно 10 км/ч

Пятеро смелых

В результате мы остановили свой выбор на пяти кандидатах, которые отвечают всем основным требованиям, а некоторые имеют и дополнительные возможности:

- AVS VR-855-A7
- MYSTERY MDR-892HD
- PARKCITY DVR HD 750
- Redpoint PRO1+GPS
- KAPKAM Q7.

Вообще, полный комплекс тестирования регистратора представляет собой более трех десятков позиций. Это не только съемки во множестве разных режимов, с разными погодными условиями и различной освещенностью, но и замеры углов обзора, времени работы от аккумулятора и мно-

го чего еще. Мы, поскольку объем статьи ограничен, решили остановиться на основных вещах: сравнение качества съемки в ясную и пасмурную погоду днем, а также ясной ночью на дороге с искусственным освещением, в режиме максимального разрешения.

Основное внимание уделялось читаемости номеров и дорожных знаков, потому что с фиксацией общей ситуации на дороге и читаемости номеров на низких скоростях при достаточном освещении модели предыдущего поколения и так справлялись. Хотелось понять, как могут улучшить нашу жизнь новые технологии.

Во время тестирования испытываемые модели закреплялись рядом на лобовом стекле

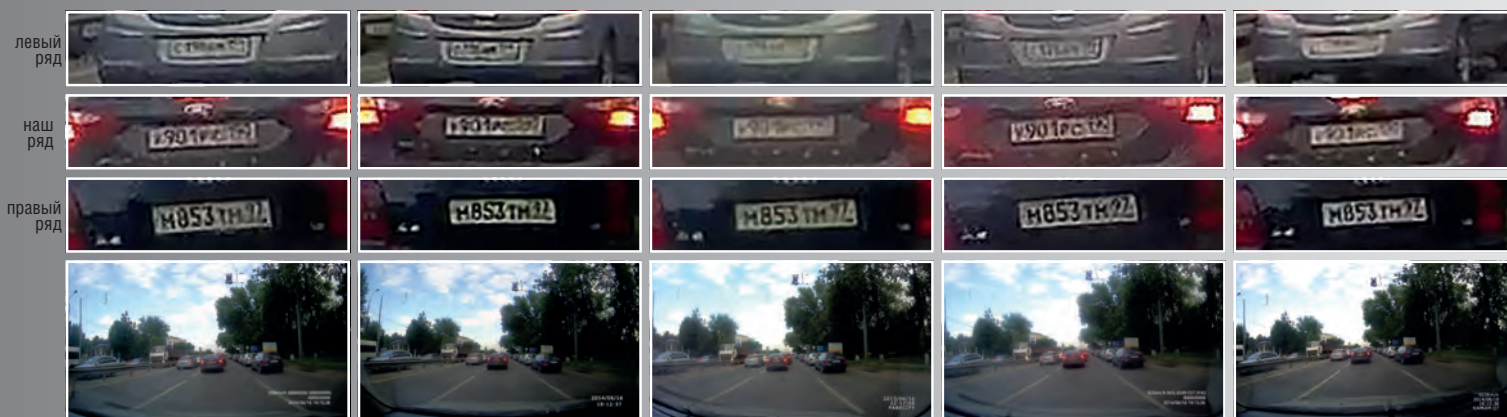
и запись велась в полностью одинаковых условиях. Естественно, неизбежно было небольшое различие в восприятии ситуации, поскольку все приборы поставить в одну точку невозможно, и у крайних моделей это заметно. Тем не менее, расстояние до впереди расположенных машин и уровень освещения были одинаковы, что дает возможность корректно сравнить качество записи. Ну и, конечно, все показатели экспозиции, баланса белого и прочих (при наличии) параметров записи были выставлены в автоматический или средний режим, а функция WDR включена, то есть формально (если не учитывать светосилу объективов и восприятие цветов матрицами) и

тут все приборы были в равных условиях.

Понятно, что в журнале мы не можем опубликовать снятые ролики, поэтому для доказательства наших выводов будут на суд читателей предъявлены стоп-кадры одних и тех же моментов. Стоп-кадры захватывались одной и той же программой, впоследствии не редактировались и ставились «как есть». Поскольку картинки имеют довольно большое разрешение, общие стоп-кадры мы уменьшили, а наиболее важные участки из них показываем рядом в полном размере.

Но сначала — в общем о моделях. Тенденция последнего времени — уменьшение размеров и веса. При этом почти всю заднюю сторону занима-





AVS VR-855-A7

MYSTERY MDR-892HD

PARKCITY DVR HD 750

Redpoint PRO1+GPS

KAPKAM Q7

День, солнечно. Подъезжаем к стоящим на светофоре. Расстояние примерно 10 метров, наша скорость 23 км/ч, машины впереди стоят. Заметно, что ситуация справа у всех видна лучше



AVS VR-855-A7

MYSTERY MDR-892HD

PARKCITY DVR HD 750

Redpoint PRO1+GPS

KAPKAM Q7

День, солнечно. Подъезжаем к стоящим на светофоре. Расстояние примерно 7 метров, скорость 17 км/ч. Номер автомобиля в нашем ряду читается лучше, чем в соседних

ет экран. Кнопки управления предпочитают располагать по бокам, причем их довольно много. Стандартом являются выходы AV, microUSB, microHDMI. Все устройства работают с картами памяти стандарта microSD, поддерживают просмотр записанных роликов и фотографий прямо на устройстве, не требуют специального ПО при подключении к компьютеру.

Питание может подаваться как через разъем в кронштейнах (рекомендуется в автомобиле), так и непосредственно в регистраторы. В первом случае можно использовать не только входящий в комплект провод, но и соответствующий кабель, подсоединенный к компьютеру или автомагнитоле. Во втором — подсоединение к другому электронному устройству регистраторы воспринимают

как сигнал к работе в режиме накопителя. Соответственно, весь функционал, кроме передачи данных, оказывается невозможным.

У видеорегистраторов с GPS есть возможность записи скорости в штамп на видеозаписи, а сами приемники расположены на кронштейне, в некоторых моделях составляя с ним единое целое. Поэтому подключение питания напрямую в такой регистратор не позволит фиксировать геоданные и скорость.

Почти все попавшие к нам на тест модели могут снимать видео с разрешением FullHD и SuperHD с частотой 30 кадров в секунду. Разрешение HD, которое тоже присутствует в регистраторах, мы не рассматриваем: получается слишком низкое качество картинки. Модели PARKCITY DVR HD 750 и

KAPKAM Q7, кроме этого, при разрешении FullHD могут снимать с частотой 60 и 45/40 кадров в секунду, соответственно.

У всех наших испытуемых заявлено наличие функции WDR, которую мы, естественно, активировали, чтобы картинка была максимально читаемой.

Крепление приборов на кронштейн и демонтаж с него выполняются легко, так что если возникнет необходимость снять прибор, никаких сложностей тут не возникнет. А самое главное, не придется подстраивать положение регистратора после снятия — обратной установки.

С точки зрения эргономики, размеров корпуса, удобства крепления и настройки, пожалуй, предпочтение отдать кому-либо сложно. Даже различные подходы к организа-

ции меню, наверняка, найдут своих сторонников и противников. Единственное, что вызывает некоторое недовольство — крепление кронштейна к стеклу с помощью двустороннего скотча, примененное в одной модели — KAPKAM Q7. Да, клей надежно держит регистратор, но если кронштейн требуется убрать (при продаже машины, если вы не хотите дарить покупателю подарок или при смене на другую модель), то трудности при удалении липкой площадки возникнут. Хотя, каждому своё. Есть люди, предпочитающие именно такой вариант за его надежность.

И последнее, о чем необходимо сказать в общей части, — это объем минуты видео. У каждого участника он разный, а это влияет на объем необходимой карты памяти.

ДНЕВНЫЕ СВЕТОДИОДНЫЕ ХОДОВЫЕ ОГНИ

Универсальное применение 12/24В

4 светодиода на 1 секцию

Низкое энергопотребление

Система STANDBY

Изготовлены из высококачественных материалов

Устойчивы к механическим повреждениям, воздействию ультрафиолетовых лучей и различных химических веществ

До 100.000 часов непрерывной работы

Сертификация качества ECE R87, E9

Светодиодные ходовые огни Magneti Marelli - это индивидуальность и улучшенная видимость на дорогах!

Приглашаем посетить наш стенд на выставке «MIMS powered by Automechanika Moscow 2014»

25-28 августа 2014, ЦВК «Экспоцентр», павильон 2, зал 1, стенд №В133.

Будем рады видеть Вас!



Magneti Marelli Aftermarket в странах СНГ
3-й пр. Перова Поля д.8, стр.11, офис 301
111141 Москва
Тел. 7 495 646 24 38
e-mail: yuliya.shevlyakova@magnetimarelli.com
www.ru.magnetimarelli-checkstar.pl



АВТОТОРГ®

WWW.AVTO-TORG.RU



ПРИНАДЛЕЖНОСТИ И АКСЕССУАРЫ

ДЛЯ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ ИМПОРТНОГО И ОТЕЧЕСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Оптовая продажа | Регулярные поставки | Широкий ассортимент | Приемлемые цены | Бесплатная доставка по Москве и МО

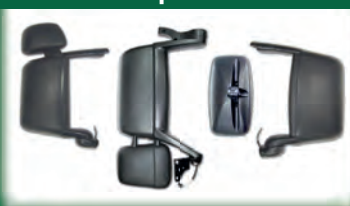
Автозапчасти



Аксессуары



Зеркала



Инструменты



Оптика



Пневмооборудование



Ремни и тросы



Электрооборудование



г. Москва, ул. Курганская, д. 3а
e-mail: info@avto-torg.ru

Интернет-магазин:
www.avto-torg.ru/shop

8 (495) 467-67-91

Объем видеоданных

Модель регистратора		Объем минуты видео, Мб	Количество минут видео в 1 Гб на карте	Продолжительность видеозаписи на карте 32 Гб
AVS VR-855-A7		100 – 120	8,3 – 10	Не менее 4 часов 20 минут
MYSTERY MDR-892HD		116	8,6	4 часа 36 минут
PARKCITY DVR HD 750	SuperHD, 30 к/с	152	6,6	3 часа 30 минут
	FullHD, 60 к/с	132 – 148	6,8 – 7,6	Не менее 3 часов 30 минут
Redpoint PRO1+GPS		143	7	3 часа 43 минуты
КАРКАМ Q7		150 – 160	6,3 – 6,7	Не менее 3 часов 20 минут

Вот, пожалуй, и всё общее, что есть у каждого из наших участников. Теперь перейдем к общим свойствам и возможностям, встречающимся лишь у некоторых моделей.



День, пасмурно. Машина впереди движется на расстоянии примерно 8 - 9 метров с той же скоростью, что и наша.
Текущая скорость - 7 км/ч. Заметна разница в читаемости номеров



День, пасмурно. Подъезжаем к стоящей машине. Расстояние примерно 8 - 9 метров, текущая скорость - 16 км/ч.
Сравните качество читаемости с предыдущей картинкой

MYSTERY MDR-892HD и PARKCITY DVR HD 750

Эти модели можно назвать близнецами. Судите сами: одинаковый форм-фактор, различаются только объективы. У прибора от MYSTERY он чуть короче. Полностью идентичны также комплектация и кронштейны. Различия только в функционале и качестве записи, о чем мы поговорим в описании каждой модели. А пока остановимся на описании общих деталей.

На боковых сторонах у приборов расположены разъемы A/V, microUSB и mini-HDMI. Сверху — кнопка включения, перезагрузки и гнездо для карты microSD. Снизу — остальные шесть кнопок управления,

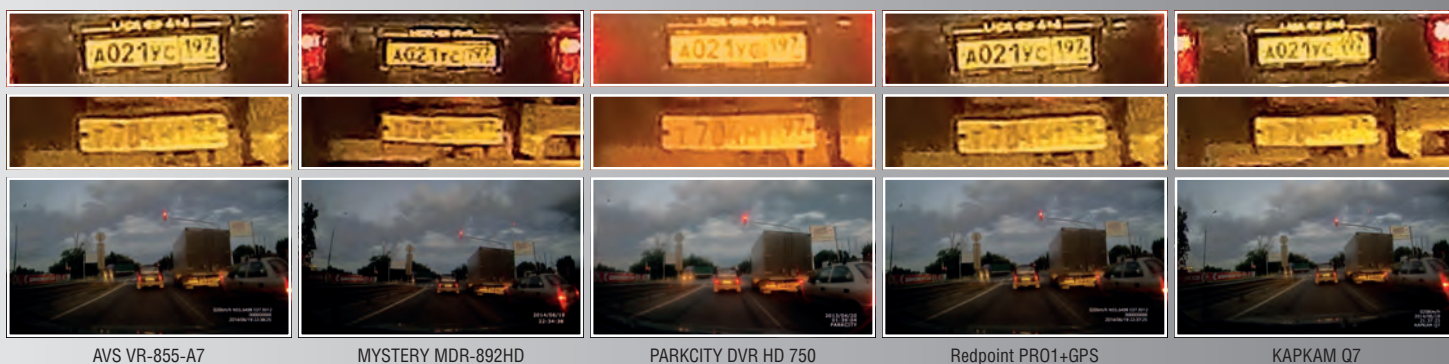
включая и кнопку ручной защиты файла. Набор функций в целом тоже идентичен: выбор разрешения и качества записи, включение/отключение функции WDR и штампа, выбор длительности фрагментов записи, настройки параметров съемки (баланс белого, экспозиция) и общие настройки устройства. Экран, обеспечивающий достаточный контроль за направлением съемки и общее представление о ситуации на дороге при просмотре записей, защищен пластиковым стеклом-накладкой. Оба прибора автоматически включаются при подаче питания и начинают видеосъемку. При включении вручную, с помощью кнопки, запись не начинается.

Кронштейны у этих моделей также полностью идентичны. Крепятся они к стеклу с помощью присоски, которая надежно удерживает приборы и позволяет легко снять как видеорегистраторы, так и, при необходимости, сами кронштейны.

AVS VR-855-A7 и Redpoint PRO1+GPS

У этих моделей абсолютно одинаковые кронштейны с интегрированным GPS-приемником. Они крепятся к стеклу с помощью присоски, которая надежно удерживает устройство. Кронштейн позволяет наклонять устройство в вертикальной плоскости примерно на 100° и вращать вокруг оси на 360°. Иными словами,

быстро перенести область съемки с дороги на водительское окно, чтобы записать разговор с инспектором, у вас получится. Присоска фиксируется на стекле поворотом GPS-модуля, который располагается вдоль стекла вверх от кронштейна и не ухудшает обзор. Шнур питания подключается к разьему на модуле, обеспечивая энергией и определитель координат, и сам регистратор. При этом у обоих приборов есть возможность подключения регистратора к бортовой сети напрямую, но в этом случае геоданные вы не получите. Понятно, что текущая скорость может быть впечатана в штамп на видеозаписи, а маршрут движения восстановлен и наложен на карту.



AVS VR-855-A7

MYSTERY MDR-892HD

PARKCITY DVR HD 750

Redpoint PRO1+GPS

KAPKAM Q7

Поздние сумерки. Подъезжаем к стоящим на светофоре. Расстояние примерно 4 метра, наша скорость 20 км/ч, машины впереди стоят. Надписи на плакатах четкие, номера Нивы (вверху) и грузовика (внизу) различаются хуже

Кроме того, меню и интерфейс этих регистраторов также идентичны. Среди пунктов меню есть возможность выбора поворота изображения на 180°, что позволяет устанавливать регистратор «вверх ногами», и замедленная съемка с частотой кадров 1 или 5 в секунду. Это экономит место на карте, но при быстром развитии событий может сыграть злую шутку.

У этих моделей есть еще одна функция, отсутствующая у остальных участников теста, — LDWS, предупреждающая звуковым сигналом о сходе с полосы движения. Работает достаточно корректно, сигнал громкий и резкий, способный привести в чувство задремавшего водителя. Полезная штука, когда надо дотянуть до дома, а организм жаждет сна. Главное — использовать её с умом.

AVS VR-855-A7

Единственный видеореги-стратор из участников нашего теста, который сразу готов к работе: у него в комплект входит

карта microSD объемом 8 Гб. Это не влияет на качество съемки, но улучшает общее впечатление.

Включение и начало записи, в зависимости от настроек — автоматические или ручные. Экран достаточен для настройки положения регистратора и контроля за ним. Просмотр видео на экране регистратора дает возможность оценить общую ситуацию на дороге, взаимное расположение машин.

С управлением разобаться несложно: на корпусе пять кнопок, две из которых обеспечивают перемещение по разделам меню, кнопка включения одновременно является и входом в меню, отдельная кнопка предусмотрена для ручного включения-выключения видеозаписи или для фотографирования (она же выбирает пункты меню), пятая кнопка служит для переключения режимов работы: видео, фото, просмотр.

Redpoint PRO1+GPS

На эту модель мы возлагали большие надежды. Но не

по качеству съемки, это было непонятно. А вот заявленная внутренняя память — объемом аж целый гигабайт — позволяла надеяться, что наконец-то появилась модель, способная работать без карты памяти (в жизни бывает всякое, и иногда карты в регистраторе не оказываются). Да, много бы не записали, но все же лучше, чем ничего. Надежды рухнули при первом же подключении устройства. Без карты оно не работает. Во внутреннюю память можно вручную перенести важные файлы, если, например, карту вы отдаете инспектору. В принципе тоже неплохо, но как жаль расставаться с мечтой.

Еще один недостаток, который всплывет при обращении в сервисный центр за гарантийным ремонтом (надемся, никому не понадобится), — нестойкая краска на наклейке с серийным номером. Стирается очень быстро. Так что наш прибор в гарантийку не отдашь. Впрочем, пока это нам и не требуется.

На корпусе устройства расположены шесть кнопок управления: четыре основные сверху, две (перемещения по меню) слева. Справа — гнездо для карты microSD. Разъемы miniUSB и miniHDMI производитель сделал снизу.

Самое главное отличие Redpoint PRO1+GPS от всех остальных участников теста, даже тех, в состав которых входит GPS-приемник, — наличие активной работающей базы координат камер и радаров, отслеживающих скорость и нарушения ПДД, а также возможность контролировать скоростной режим. В меню можно установить порог скорости, о превышении которого сигнализирует резкий сигнал. Удобно для города: выставил 80 и не смотришь на спидометр. Конечно, там, где нет особых ограничений. О приближении к камере или радару также сообщается громким пиканьем. Причем, если выставить и тут порог превышения (скажем, сейчас максимально разрешен-



AVS VR-855-A7

MYSTERY MDR-892HD

PARKCITY DVR HD 750

Redpoint PRO1+GPS

KAPKAM Q7

Поздние сумерки. Текущая скорость 24 км/ч. Расстояние до указателя «Москва Лыткарино» — примерно 12 - 15 м. Знаки можно определить на расстоянии до 20 метров. Надписи видны плохо

ное превышение — 20 км/ч), то регистратор определит предписанную скорость на данном участке и прибавит к ней ваше заданное превышение. При скорости ниже максимально возможной сигнал просто предупредит о приближении к опасному месту, а при скорости выше опасного предела будет постоянно верещать сигнал другого тона, требующий снизить скорость. Очень полезные функции и при этом, судя по результатам теста, не снижающие качества съемки (были сомнения из-за повышенной нагрузки на процессор).

КАРКАМ Q7

Самый оригинальный образец в нашей «коллекции». В том смысле, что, кроме съемки SuperHD, 30 к/с и принципа подключения питания, у него всё отличается или сделано не так, как у других. Кронштейн у КАРКАМ Q7 представляет собой небольшую площадку, крепящуюся на клей, а поворотный-наклонный механизм составляет одно целое с самим регистратором. GPS-приемник у него съемный, вместо него можно подключить Wi-Fi адаптер, чтобы

передать файлы напрямую в компьютер или просматривать видео на большом экране без использования проводов. Объектив довольно большой, притом что сам окуляр такого же размера, как и у других моделей. В руководстве сообщается, что на него можно надеть поляризационный фильтр. Жаль, он не входит в комплект: тест мог бы дать еще одну пищу для размышлений. Поляризационный фильтр снижает засветку от бликов и солнечных лучей, на которые в нынешнем тесте все модели реагировали очень плохо.

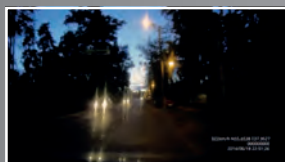
Кнопки управления, числом пять, тоже расположены по-своему. Четыре из них обрамляют экран, и только пятая, отвечающая за включение, находится на левом боку. Информация о работе устройства отображается не только на экране. С левой стороны около экрана есть три индикатора, сигнализирующие о том, что подключены питание, GPS-приемник и идет запись.

Слот для карты памяти находится внизу, а разъемы miniUSB и miniHDMI, закрытые резиновой заглушкой, — на правом боку.

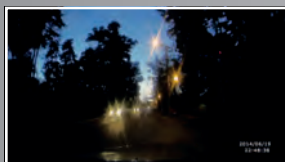
Оценка качества отображения номеров и других мелких деталей на видеозаписи, баллы

Модель регистратора	Номер фото							Итого
	1	2	3	4	5	6	7	
AVS VR-855-A7	1	2	2	2	2	2	3	14
MYSTERY MDR-892HD	3	2	3	4	2	4	2	20
PARKCITY DVR HD 750	3	3	4	1	1	1	1	14
Redpoint PRO1+GPS	2	1	1	2	2	2	3	13
КАРКАМ Q7	4	3	4	3	3	3	2	22

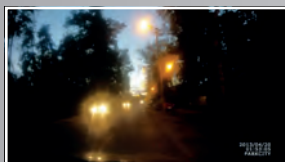
Как видно из таблицы, наилучшие результаты показал Redpoint PRO1+GPS, набрав 13 баллов. В спину ему дышат, уступая всего по одному баллу, AVS VR-855-A7 и PARKCITY DVR HD 750. Причем, заметьте, проигрывая остальным по дневным позициям, когда на улице очень светло, PARKCITY DVR HD 750 самый лучший при снижении освещенности. Модель MYSTERY MDR-892HD сильно оторвалась от своего брата-близнеца, показав весьма скромные результаты. КАРКАМ Q7 ведет себя, примерно как и модель от PARKCITY: чем темнее, тем лучше результат, но все равно не может дотянуть до лидеров. Но следует учитывать, что даже такой результат значительно лучше, чем показывают регистраторы предыдущего поколения, с разрешением FullHD и широкоугольным объективом. Об этом — наш заключительный этап теста.



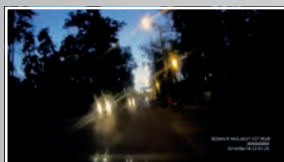
AVS VR-855-A7



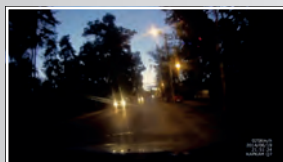
MYSTERY MDR-892HD



PARKCITY DVR HD 750



Redpoint PRO1+GPS



КАРКАМ Q7

Так выглядят встречные автомобили на ночной дороге, освещенной фонарями. При этом, номера их нормально различаются невооруженным глазом водителя

Также мы решили проверить, насколько различается качество съемки у разрешений нового поколения, Super HD с частотой 30 к/с и предыдущего — FullHD с максимальными 60 кадрами в секунду. И для этого на заключительном этапе мы столкнули лбами победителя теста в дневной съемке — Redpoint PRO1+GPS, и PARKCITY DVR HD 750,

способного быстро щелкать затвором при разрешении 1920x1080.

Естественно, мы взяли дневную съемку, поскольку при ночной и так мало что видно, а уж если время выдержки сократить, вообще ничего не различишь. Конечно, тут присутствует некоторое утрирование, но FullHD в темноте вчистую проигрывает новому разрешению.

Чудес не произошло. Redpoint PRO1+GPS с разрешением 2304x1296 читал номера, знаки и указатели с большего расстояния, нежели регистратор, снимающий с разрешением 1920 — 1080. И частота съемки не помогает. Единственное, что можно отметить, — это плавность видеоряда, снятого со скоростью 60 к/с, по сравнению с той же ситуа-

цией, но зафиксированной в режиме 30 к/с. Это сильно бросается в глаза, когда сравниваешь два ролика. О проблемах же читаемости мелких деталей, о том, почему в данном случае частота съемки не играла роли, а также о других проблемах, связанных с видеорегистраторами, мы обязательно поговорим в одном из следующих номеров.

PARKCITY FullHD, 60 к/с WS Redpoint SuperHD, 30 к/с

PARKCITY DVR HD 750

Redpoint PR01+GPS

На небольшом расстоянии номера слева читаются по-разному



PARKCITY DVR HD 750

Redpoint PR01+GPS

Видно, что разрешение SuperHD обеспечивает большую дальность



PARKCITY DVR HD 750



Redpoint PR01+GPS

Указатели в разрешении SuperHD лучше различимы. Кстати, обратите внимание на скорость

Full HD
1080p

TrendVision TV-703**ВИДЕОРЕГИСТРАТОР
АВТОМОБИЛЬНЫЙ В КОРПУСЕ ЗЕРКАЛА ЗАДНЕГО ВИДА**

- Единственный видеорегистратор, способный записывать два канала с разрешением FullHD 1920x1080 со скоростью 30 к/с на каждый канал
- Первая камера установлена в корпус зеркала
- Вторая камера - выносная
возможность установки на заднее стекло автомобиля
- Высокое качество записи на каждый канал



на правах рекламы

www.trend-vision.ru
8-800-775-71-17



ЛУЧШЕЕ – ДРУГ ХОРОШЕМУ

В погоне за потребителем производители автомобильных компонентов находятся в постоянном поиске новых технологий, порой забывая о главных функциях.

*Игорь Губарь,
фото автора*

Казалось бы, что может быть проще обычной галогеновой автомобильной лампочки? Колба, стакан, пара спиралей и инертный газ под давлением. Но, увидев в прайсе магазина для коммерческих автомобилей лампы по цене, превышающей 300 руб., мы заинтересовались, чем же они так дороги? Во всех смыслах...

Более детальное знакомство показало, что современные производители стараются улучшить даже то, что, казалось бы, достигло совершенства еще 30 лет назад. Причем, свойства, приписываемые новым лампам, а мы говорим именно о них, звучат весьма привлекательно. И повышенная виброустойчивость, и увеличенный срок службы, и колба меньшего размера, и газ высокого давления, и даже кварцевое стекло! В

целом, по заверениям производителей и по независимым тестам, всё это работает и имеет право на существование. Разве что, только не в таких масштабах, как обещает реклама...

Мы же, со своей стороны, задались вопросом, а не мешает ли вся это «виброустойчивость» и «кварцевость» элементарно светить? Не работают ли лампы за 350 руб. так же, как те, что стоят 80? Собрав без малого дюжину автомобильных ламп самого ходового в коммерческой технике стандарта Н4, мы выбрали самую короткую в году ночь, чтобы протестировать главное свойство всякой лампочки – способность освещать.

Успеть до рассвета

Методика наших тестов была проста и выразительна. На второстепенной дороге,

закрытой с обеих сторон препятствиями, которые в разной степени отражают свет, мы обозначили три уровня дальности. На расстоянии 10, 20 и 30 м от источника света были положены на землю доски-маркеры, чтобы соблюсти точность при измерениях и дать ориентиры на фотографии. Все лампы устанавливали в жестко закрепленную в одном положении фару от грузовика MAN, рассчитанную на лампы Н4 (ближний-дальний свет от одного источника). Если быть точным, в правую. Замеры осуществлялись люксометром в режимах дальнего и ближнего света на всех трех расстояниях. Кроме того, делались фото, которые позволяют субъективно оценить освещенность на различных дистанциях. Обращаем внимание, что все

фотографии сделаны с одной и той же точки, фотоаппарат располагался относительно фары на уровне головы водителя, параметры съемки (выдержка, диафрагма, ISO и пр.) были едиными во время всего процесса испытаний. Резкость была отрегулирована один раз, и автомат также отключили. Замеры делали несколько раз и в результаты заносили максимальный и минимальный показатели, после чего выводили средний результат.

На снимках видно, что под конец наших тестов небо начало светлеть, но мы успели закончить замеры до того, как восход смог повлиять на работу измерительного устройства. Все лампы мощностью 70/75 Вт и рабочим напряжением 24 В. И вот, что у нас получилось.

Маяк H4 P45T – 78 руб.

Одна из самых доступных ламп, хоть и не хватает звезд с неба, особенно в режиме дальнего света, но в ближнем выступает не хуже других. Стандартное светораспределение в режиме ближнего света, где после 25 м отмечено снижение освещенности, а светлая зона начинается с 10 м от фары. При этом правая обочина (фара, напомним, правая) освещена достаточно, чтобы заметить на ней пешехода. В режиме дальнего света луч явно идет параллельно дороге, с нарастанием освещенности вдаль. Это правильно, поскольку именно такое светораспределение исключает засветку ближней зоной (если она освещена ярче) и позволяет видеть препятствия на большем расстоянии.

Несмотря на относительно скромные показатели, лампа может быть рекомендована к использованию на дорогах.



OSRAM Truckstar – за пару 700 руб.

Самая дорогая лампа, но характеристики невысоки, несмотря на заявленное увеличение яркости на 100%. В режиме ближнего света эта лампа сравнима с продукцией Маяк, хотя уровень освещенности в ближней и дальней зонах чуть выше. Отсюда и чуть лучшая видимость, и большая дальность.



В режиме дальнего света свет совсем похож на свет от Маяка, но видно, что луч поднят чуть выше, хотя общая параллельность земле сохраняется. За счет этого достигается большая дальность. При этом ресурс заявлен в 2,5 раза больший, чем у среднестатистической лампы.

Высокая стоимость при скромных показателях, скорее всего, отпугнет от нее многих потенциальных покупателей. И даже увеличенный ресурс ситуацию спасает не сильно. Неизвестно, какую часть стоимости составляет, несомненно, очень красивая пластиковая упаковка, но классический картон явно уменьшил бы завышенную цену и сделал лампу привлекательнее.

Диалуч H4 24704 – 60 руб.

Единственная лампа, у которой в режиме ближнего света уровень освещенности на расстоянии 30 м выше, чем на остальных. Что, в общем, видно и на фотографиях. Обратите внимание на освещенность травы вдаль на левой обочине. Эта лампа светит дальше других.

Так же интересный результат дает изучение песчаного холма (стенки) справа. У этой лампы единственной светотеневая граница поднята выше перегиба. Напомним, фара была жестко закреплена, что, в общем, подтверждает анализ остальных фотографий, на которых светотеневая граница расположена примерно на одной высоте и дальность освещения тоже примерно одинакова. Иными словами, установка этой лампы в стандартно настроенную фару может привести к ослеплению встречных водителей даже в режиме ближнего света.

В режиме дальнего света максимум освещенности наблюдается на расстоянии 25 – 35 м от фары, что характерно примерно для половины испытуемых. При этом видно, что и тут луч чуть задран выше, чем у остальных, и ярко освещенная зона начинается в 15 м от фары, тогда как у других – в 10–12 метрах.

Качество освещения в целом неплохое, хотя на фоне остальных кажется тускловатым.



NEOLUX – 85 руб.

Интересная недорогая лампа. Да, она чуть проигрывает по освещенности в некоторых точках как Маяку, так и OSRAM Truckstar, но в других – выигрывает. В целом она освещает в ближнем варианте чуть лучше Маяка и практически идентично OSRAM Truckstar, а в дальнем – вообще особой разницы для глаза нет. Что при цене 85 руб. можно считать хорошим достижением и отличным вариантом для покупки.



Philips Masterlife 13342MLC1 – 270 руб.

Высокая стоимость, неплохое распределение освещенности по площади в ближнем варианте, хорошая видимость вдаль. Глазу – хорошо, а кошельку – не очень. Правда, дополнительным стимулом для покупки может служить заявленное увеличение срока службы, по сравнению с обычной лампой, в четыре раза. Как утверждает производитель, такую живучесть нити обеспечивают кварцевая колба малого объема и высокое давление газа. С учетом этого стоимость становится довольно привлекательной.



Philips Masterduty 13342MDC – 1200 руб.

Кварцевое стекло и специальный подвес мощной спирали обеспечивают повышенную виброустойчивость и вдвое больший ресурс, как говорит нам производитель. А что со светом? В ближнем варианте показатели на 10 и 30 метрах чуть ниже, чем у Philips Masterlife 13342MLC1, на 20 м – чуть выше. В режиме дальнего света – максимальные показатели среди участников теста на 20 м и второе – на 30, но провал в ближней зоне. Что, впрочем, если посмотреть на фото, не сильно заметно. В целом лампа светит довольно ярко, но относительная стоимость с учетом ресурса выше, чем у того же Philips Masterlife 13342MLC1.



Bosch Trucklight Maxlife – 250 руб.

Не самая яркая лампа среди наших участников, но и открытого провала нет. Уверенный середнячок по качеству света, что, в общем, заметно и на фото. Заявлен увеличенный срок службы, но при этом производитель не приводит конкретных цифр. В любом случае, сочетание цены и качества не позволяют вывести эту лампу в призовой сектор.



Bosch Trucklight – 157 руб.

Обычная лампа Bosch Trucklight по всем показателям лучше своего соперника-«однофамильца» с приставкой Maxlife. Да и вообще она светит ярче многих соперников. Очень хорош и ближний, и дальний свет. Из цифровых данных и вживую это четко видно, хотя на картинке все не настолько однозначно. Отличные показатели и сравнительно небольшая цена выводят эту лампу в группу лидеров.



OSRAM Bilux – 165 руб.

На упаковке прямо указано то, что это запчасти первой линии. Высокий уровень освещенности в центральной зоне, в режиме ближнего света, съедается сильным падением значений на расстояниях в 10 и 30 м. Из-за этого освещение всей площади кажется хуже, чем у OSRAM Truckstar. В режиме дальнего света луч явно уже, чем у OSRAM Truckstar, хотя и чуть ярче. Ну, и цена несколько завышена.



Выводы

Несмотря на то, что данные, полученные в результате наших тестов, позволяют выделить лидеров и проигравших, как на фото, так и в реальных условиях во время теста, радикальных различий увидеть не удалось. Да, некоторые лампы выделяются в ту или иную сторону, но тут вступает в силу значение цены. Скажем, до-

рога, освещенная дальним светом лампы Маяк за 78 руб., визуально темнее, чем результат освещения остальными лампами. Но, так и по стоимости многие из них в разы дороже. То же и ближним. Вроде лампы от Philips чуть ярче, но не намного. А цена – немалая. Или, скажем, Bosch Trucklight. Визуально свет неплох в обоих режимах, хоть местами у него показатели и не самые высо-

кие. Опять же, Osram Truckstar. Хорошее светораспределение, но цена...

Оптимальным решением, как нам кажется, может оказаться лампа NEOLUX, показавшая наиболее приемлемое качество света при невысокой цене. Хотя, конечно, надо учитывать и срок службы, который сильно влияет на относительную стоимость. Так что, если верить произ-

водителям, то наиболее выгодной покупкой, с учетом этой характеристики, будет Philips Masterlife 13342MLC1. При делении цены на 4 (заявленное увеличение срока службы) получаем смешные 67,5 руб., что вплотную приближается к нижней границе стоимости автоламп 24В. И свет хороший. Но это, если заверения производителей соответствуют истине...



Комплект шаровых опор ВА3-2121 «БЗАК-Профи Нива усиленные»



Применяемость: ВА3 2121

ХИТ ПРОДАЖ



www.bzakauto.ru

ООО Белебеевский Завод
"Автокомплект"
452000, Россия, РБ,
г. Белебей, ул. Восточная, 79
тел./факс: +7(34786) 5-3955,
5-3942
e-mail: bzak@avtobzak.ru

ДЛЯ ГРУЗОВОГО ТРАНСПОРТА

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ СМАЗКИ

SUPROTEC



ДЛЯ ОБРАБОТКИ
ДВС ЛЮБОГО ТИПА



ДЛЯ ОБРАБОТКИ ТМВД



ДЛЯ ОБРАБОТКИ
КОРОБОК ПЕРЕДАЧ



ДЛЯ ОБРАБОТКИ
МОСТОВ



ДЛЯ ОБРАБОТКИ
ПОДШИПНИКОВ
И ШРУС

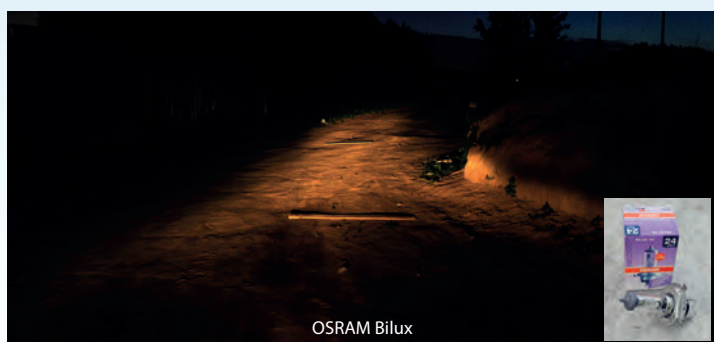
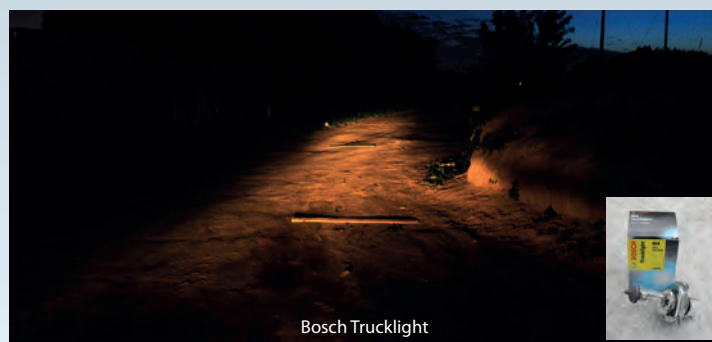
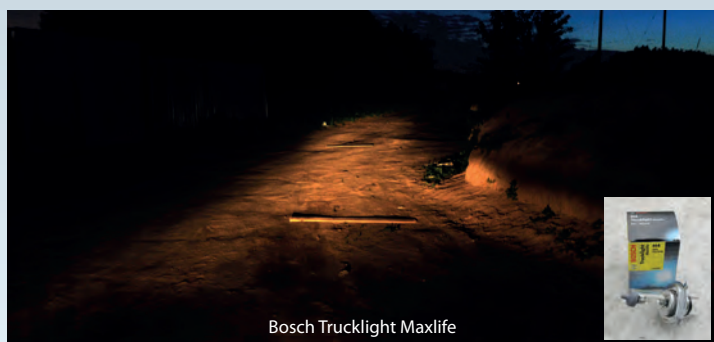
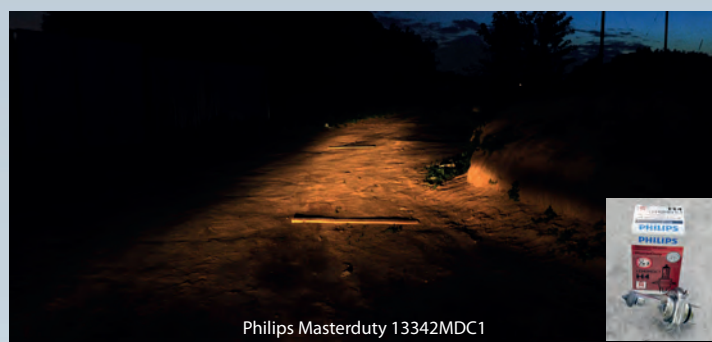
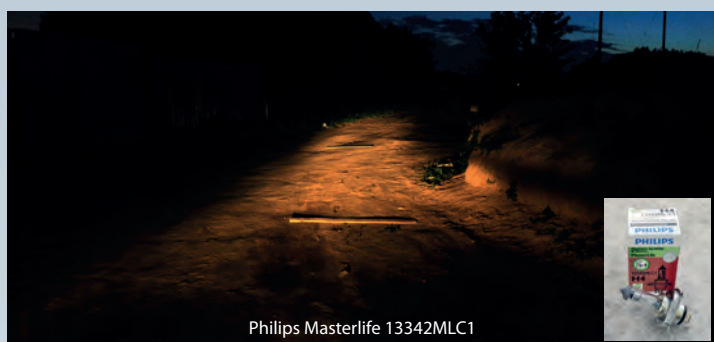
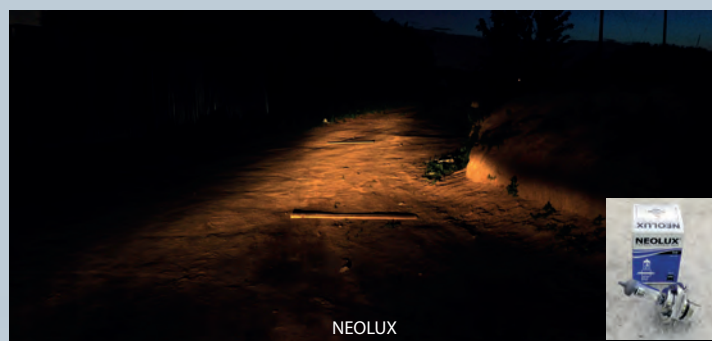
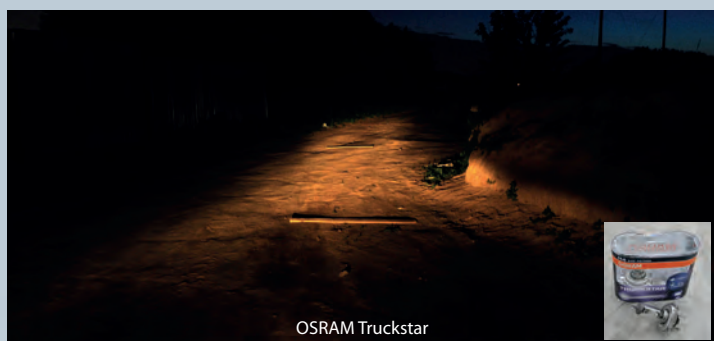
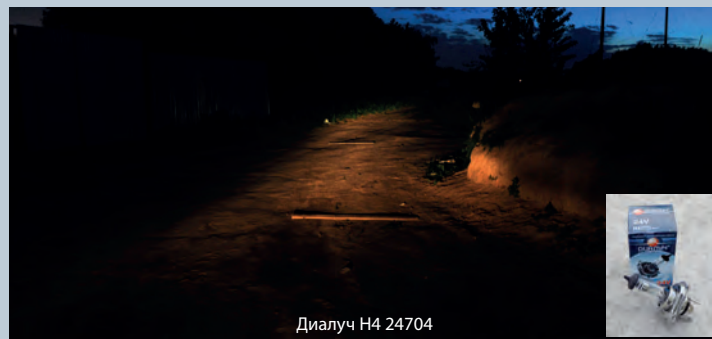


8-800-200-06-61

консультации специалистов (звонок по России бесплатно)

www.suprotec.ru

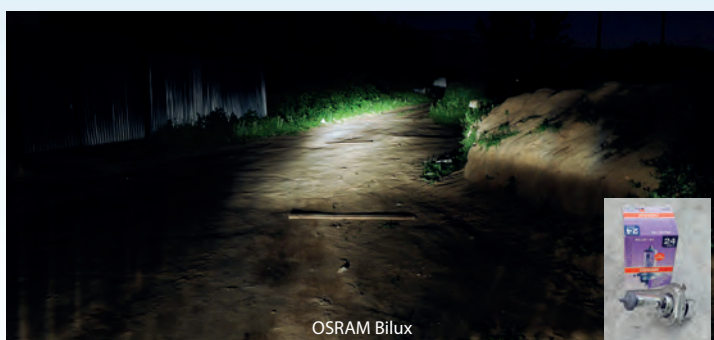
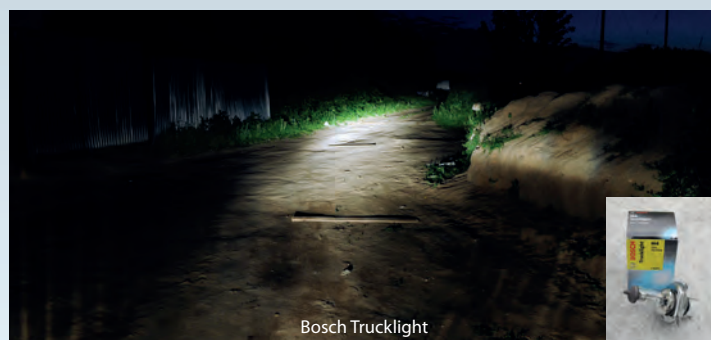
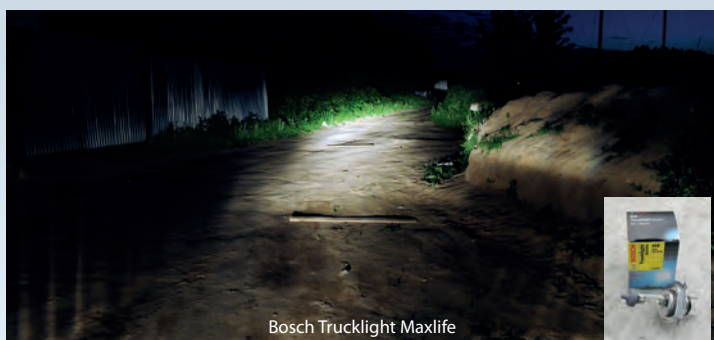
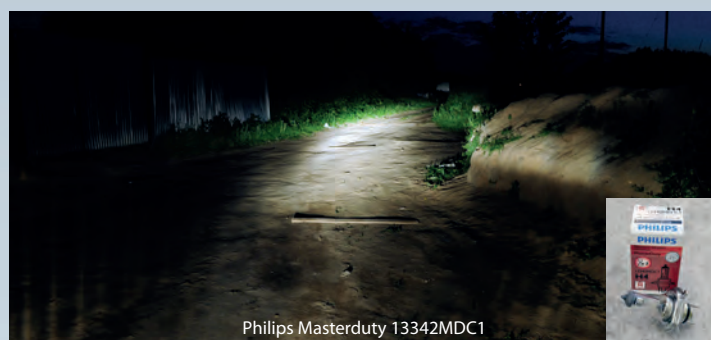
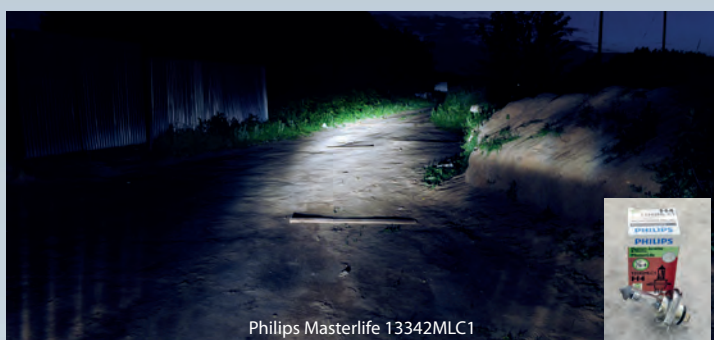
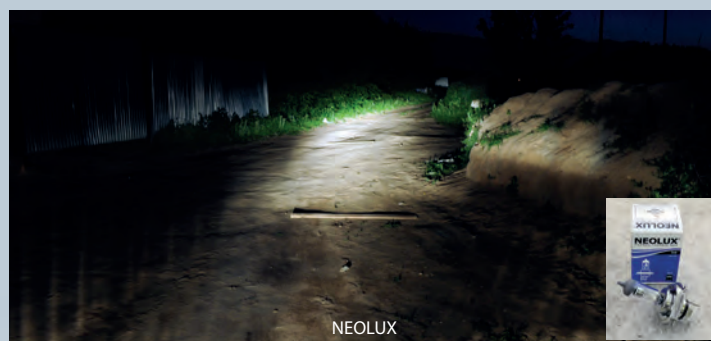
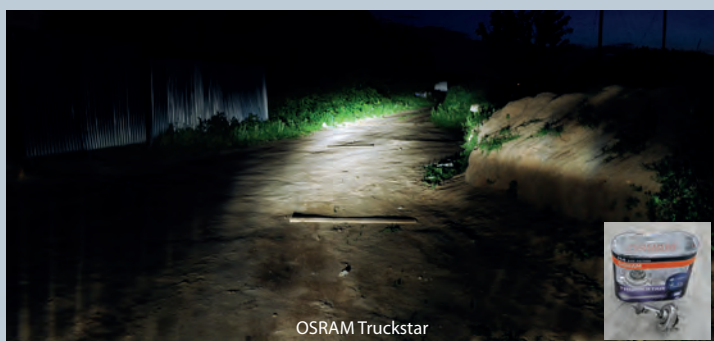
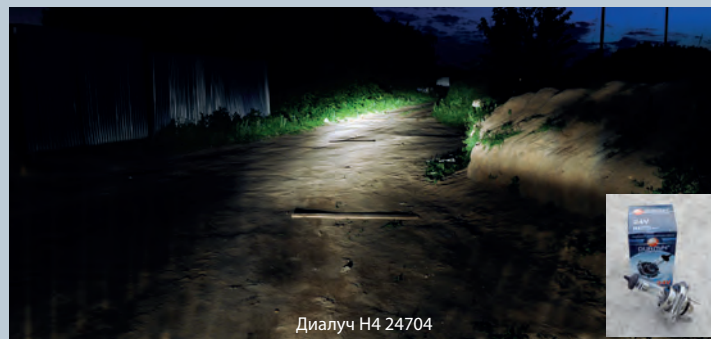
БЛИЖНИЙ СВЕТ



Ближний свет, освещенность на разном расстоянии от фары, люкс

Лампа	10 м	20 м	30 м
Маяк H4 P45T	9,23	10,91	8,32
Диалуч H4 24704	6,44	8,32	9,39
OSRAM Truckstar	10,27	10,92	8,70
NEOLUX	9,94	14,58	8,24
Philips Masterlife 13342MLC1	10,26	13,43	10,15
Philips Masterduty 13342MDC1	9,78	13,58	8,67
Bosch Trucklight Maxlife	9,04	11,26	7,95
Bosch Trucklight	9,15	14,63	10,50
OSRAM Bilux	8,71	15,05	9,49

ДАЛЬНИЙ СВЕТ



Дальний свет, освещенность на разном расстоянии от фары, люкс

Лампа	10 м	20 м	30 м
Маяк H4 P45T	28,33	84,78	92,13
Диалуч H4 24704	19,68	75,19	101,89
OSRAM Truckstar	30,01	81,90	97,09
NEOLUX	38,97	114,68	103,27
Philips Masterlife 13342MLC1	31,62	122,62	114,39
Philips Masterduty 13342MDC1	26,11	152,85	125,52
Bosch Trucklight Maxlife	24,06	87,83	97,24
Bosch Trucklight	24,87	132,63	129,05
OSRAM Bilux	27,28	137,11	113,02

2014

ММАС

Московский международный
— автомобильный салон —

Ведущее автомобильное
событие года!

с 29 августа по 7 сентября
28 августа - Бизнес-день

Москва
Крокус Экспо



#mmas #mias

www.mas-expo.ru

Организаторы:



КРОКУС ЭКСПО
Международный выставочный центр

Под патронатом:



При поддержке:



Генеральный спонсор:



Спонсор:



Генеральные информационные партнёры:



10-я международная выставка
автомобильной индустрии

ИНТЕРАВТО



реклама

28-31 августа 2014 года

+7 (495) 727-26-31
www.interauto-expo.ru

Крокус Экспо



Автокомпоненты и запчасти

Автохимия

Автоаксессуары



Автоэлектроника

Гаражное и сервисное
оборудование

МВЦ «Крокус Экспо»: 65-66 км МКАД (пересечение МКАД и Волоколамского шоссе), станция метро «Мякинино»

Организатор:

КРОКУС ЭКСПО
Международный выставочный центр

Генеральные
информационные партнёры:

АВТО РАДИО **Зарулем**

Официальный
информационный партнёр:

АВТО МИР **ТЕСТ-ДРАЙВ**

Информационный партнёр
МВЦ «Крокус Экспо»:

БВ

12+



КУПИТЬ НЕЛЬЗЯ ОТРЕМОНТИРОВАТЬ. ПРОСТАЯ ГРАММАТИКА

Павел Краев,
Игорь Губарь

Генераторы и стартеры – это те агрегаты, которые чаще ремонтируют, чем меняют.

Сами по себе и стартеры, и генераторы являются надежными устройствами. Рабочий ресурс стартеров дизельных двигателей европейских грузовиков в среднем составляет половину ресурса ДВС и достигает шести-семи лет. Если дизель «миллионник», то и агрегат должен выдержать 500–600 тысяч км пробега. Практика показывает, что при нормальной эксплуатации автомобиля выход устройств из строя маловероятен. А вот неправильные действия очень быстро выводят стартер из строя.

Для нас, впрочем, все эти причины не столь важны, как результат и задача – вернуть автомобиль в строй. И тут есть несколько вариантов. Самый простой – купить новый агрегат. Он может быть дорог и не всегда доступен. Заказывать и ждать целый месяц? А машина будет стоять? Тем, кто работает

на достаточно крупном предприятии, где есть своя ремонтная база и все вопросы решаются по мере поступления, без задержки и проблем для вас, – чуть проще... Но, согласитесь, ситуация несколько фантастическая. Есть еще и третий путь, пожалуй, самый доступный – покупка «бэушного» агрегата. Тут, впрочем, все не столь однозначно...

Как стать первопроходцем

Сразу оговоримся: мы не рассматриваем в этой статье стоимость услуг по снятию / установке генератора или стартера. Тут вариантов множество, и они сами по себе могут послужить темой для статьи. Потому что одно дело – выполнять эту работу самостоятельно, совсем другое – обращаться в сервис, который может быть официальным,

специализированным или универсальным. Понятно, что и стоимость, и качество могут сильно различаться.

Если говорить о приобретении новой запчасти, то, естественно, мы обращаемся в магазин. Цены в торговых сетях и на интернет-ресурсах лежат в достаточно широком диапазоне и формируются, исходя из отпускных цен фирмы-изготовителя. Понятно, что в большинстве случаев оригинальная продукция OEM имеет значительно более высокий ценник. Тем не менее, самый дорогостоящий вариант – покупка нового стартера с лейблом вашего авто, по-любому, имеет право на жизнь. К примеру, если на новом автомобиле стоимостью в четыре миллиона рублей стартер убили одним из вышеописанных способов, то поставить неоригинал, не говоря уж о вос-

становленном или просто б/у, рука не поднимется.

Для приобретения, как правило, сейчас пользуются интернет-магазинами запчастей. Там дешевле, а качество то же самое. Даже меньше шансов нарваться на контрафакт, чем на авторынках или в небольших магазинчиках. Из числа интернет-ресурсов, осуществляющих торговлю запчастями как в Москве, так и в других регионах России, можно рекомендовать www.at-parts.ru, www.exist.ru. Поиск запчастей на указанных ресурсах облегчается наличием каталогов производителей, позволяющих самостоятельно оперативно подобрать нужную деталь.

По сусекам

На автомобили, которые массово завозили в Россию «серым импортом» или част-

ным порядком, найти запчасть на разборке порой проще, чем в магазине. Да и с любыми массовыми моделями, даже с отечественными марками, дело обстоит так, по крайней мере в крупных населенных пунктах, где есть и спрос, и предложение. Запчасть на разборке сто-

ит значительно дешевле нового оригинала, при этом в большинстве случаев она именно оригинальная. Если же сравнивать стоимость с новыми неоригинальными деталями, то цена (особенно если речь идет о малоизвестных «европейских» и китайских брендах)

может вплотную приближаться к цене на разборке.

Но тут встает вопрос, насколько велик риск нарваться на дефектный агрегат при приобретении его с разборки. Поскольку продавцы подержанных запчастей не смогут выжить, «впаривая» заведомо никудаш-

ный товар, большая часть сложных агрегатов проходит какой-то контроль. Ну и гарантию, как правило, две недели покупателю дают... Не впечатляет? Что делать, такова плата за снижение стоимости в разы. Но есть еще один способ сэкономить: отдать испорченный узел в ремонт.

Разница в ценах на оригинал, неоригинал и запчасть с разборки, руб.*

Модель	Цена оригинального	Цена неоригинала	Цена на разборке
Ford Transit 2006-, 2.2 Diesel	26 668	От 8 774	3 500
ГАЗЕЛЬ Бизнес, УМЗ-4216, 90/110 А	3500/4700	От 2500	1 500

*Цены приведены по региону Москва на конец июня 2014 года, по данным интернет-ресурсов.

Вторая старость

О второй молодости восстановленного механизма говорить не приходится. Замена щеточного узла или игольчатых подшипников, бендикса или реле не делает генератор или стартер новым. Но обычно компании, занимающиеся ремонтом и восстановлением, проверяют полностью весь агрегат и выявляют все проблемные участки. Так что в результате данной операции обновляются все слабые его узлы, а это уже чего-то стоит. Кстати, стоит не так уж и много. Возьмем тот же генератор от Ford Transit в неоригинальном варианте, который новым оценивается почти в 9 тысяч руб. (неоригинал от малоизвестного производителя) или в 14 – 15 тысяч, если речь идет о десятке ведущих брендов. Восстановленный можно приобрести за 4500 руб., но в большинстве случаев такая цена действительна при условии обмена на ваш неисправный, по типу системы trade-in. Получается на тысячу дороже «темной лошади» с разборки. Стоит оно того? Наверное, да, если брать деталь в компании, отвечающей за результат. Основной параметр оценки надежности тут – срок гарантии, который сервисмены дают на восстановленную запчасть. Во многих случаях она составляет 6 месяцев. Это, скажем так, минимальный срок, при котором имеет смысл обмен. Если меньше, то точно – нет. Но лучше поискать фирмы, гарантирующие годовой срок

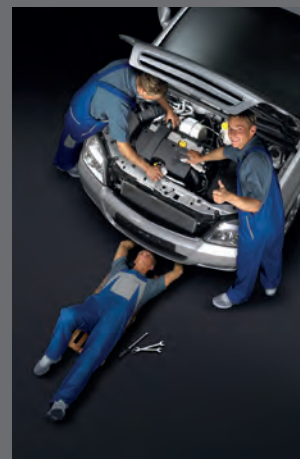
работы восстановленного узла. Причем гарантия дается целиком на стартер или генератор. Еще один момент: обычно компании, предлагающие trade-in, сами и занимаются ремонтом и восстановлением. Стоит поинтересоваться, какие комплектующие они используют для ремонта. Обычно это качественная продукция от производителей первого-второго эшелона. Если для восстановления используются детали неизвестных производителей, пусть даже и дешевые, сотрудничество с такой компанией можно рассматривать лишь в самом безвыходном положении. Еще один плюс такого подхода к замене умершего агрегата – минимум времени. Приехал в пункт приема – получил исправную деталь, поехал устанавливать.

Если же время терпит, можно обратиться в «хирургию» и отдать узел в ремонт.

Доктор сказал: «Резать»

Любой стартер или генератор, конечно, при условии целостности корпуса, можно вернуть к жизни. Внутренности профессионалу заменить несложно, вопрос во временных затратах и конечной стоимости операции. Мы приведем таблицу, которую можно принимать за образец и делать скидки на месторасположение мастерской и степени, так сказать, престижности. Некоторые ремонтники предлагают услугу курьера, который приедет на место, заберет генератор или стартер и вернет после ре-

монта. Эта услуга иногда стоит символические деньги, скажем 100 рублей. При выборе места для ремонта надо руководствоваться теми же принципами, что и при выборе компании для обмена неисправного агрегата на восстановленный. Тем более, что в большинстве случаев и те и другие услуги предоставляют одни и те же организации. Обратите внимание, что в случае ремонта срок гарантии может отличаться от срока гарантии на восстановленную запчасть, а самое главное – она дается лишь на замененные комплектующие. Компании, уважающие себя и своих клиентов, обязательно продиагностируют полностью стартер или генератор, выявив все проблемные места (обычно эта услуга бесплатная при условии продолжения сотрудничества – обмена на исправный или ремонт), и только потом озвучат стоимость ремонта. Если проблемы не велики, то, может, и имеет смысл согласиться на замену исчерпавшего свой ресурс элемента на новый, но тут надо понимать, что в случае поломки другого элемента опять придется восстанавливать работоспособность узла: гарантия, как уже говорилось, распространяется только на замененные комплектующие. Но чаще всего получается так, что стоимость ремонта не намного ниже стоимости обмена, при котором и гарантия шире. Так что trade-in, пожалуй, является наиболее выгодным с экономической точки зрения способом замены неисправного узла на работающий.



Когда на сервис?

Владельцам современных автомобилей определить, что с генератором начались проблемы, несложно, подскажет значок Check Engine, загоревшийся на панели. Если есть возможность считать коды, то можно понять что именно привело к этому, и если генератор, то пора на диагностику посерьезней. Остальным автовладельцам следует обращать внимание на «лампочку заряда», которая может начать помаргивать, скажем, на холостых. Само по себе это не означает, что генератор уже при смерти. Часто достаточно побрызгать на него и на провода влаговывесняющей смазкой, чтобы сигнал неисправности пропал, но если не пропадает или лампочка загорелась постоянным светом, то рекомендация одна – в сервис.

Как «убить» генератор

– Мойка высокого давления

На хороших мойках недаром висят таблички, на которых ясно написано, что администрация не несет ответственности, если ваш мотор не заведется, после того как его помойте. Про генератор это надо писать аршинными буквами и добавив: не просто – не заведется, а будет выведен из строя!

– Раллизм

Если при виде лужи, а тем более брода у вас возникает желание надавить на газ и изобразить из себя Леба или Мяккиненна, внимательно читайте нашу статью, она вам непременно понадобится. Возможно, сразу после лужи. Обильно залитый грязной водой генератор может отказать внезапно и навсегда.

– Конструктивные недостатки

Тут все понятно, проблема лишь в том, что проявляться они могут только в определенных условиях, скажем, на морозе. Это может быть тем, что называют «плавающей неисправностью» и что крайне непросто диагностировать. Приходится менять все детали, на которые падает подозрения и которые хоть косвенно причастны к функционированию узла.

– Заводской дефект

Тут тоже все однозначно, кроме разве того, что в агрегатах «второго эшелона», то есть не отмеченных значком OEM, подобные дефекты встречаются чаще. Ну, и о контрафакте забывать не стоит. Поддельвают запчасти и сейчас, равно как и выдают неизвестно как восстановленные за новые.

– Мертвый аккумулятор и перебор энергопотребителей

Старый, неверно подобранный или поврежденный аккумулятор будет заставлять генератор работать с увеличенной отдачей, сокращая ресурс. Особенно это касается щеточного узла, подшипников, любых контактов и нагруженных электронных компонентов. Сотворить из машины новогоднюю елку немудрено, а последствия аналогичны тем, что бывают в случае слабого аккумулятора.

– Климат

Перепады температур не приведут к мгновенной поломке генератора, но постоянно выпадающий конденсат способен навредить, если сразу давать максимальную нагрузку. Достаточно прогреть машину полминуты или воспользоваться защитным спреем, и проблем не будет.

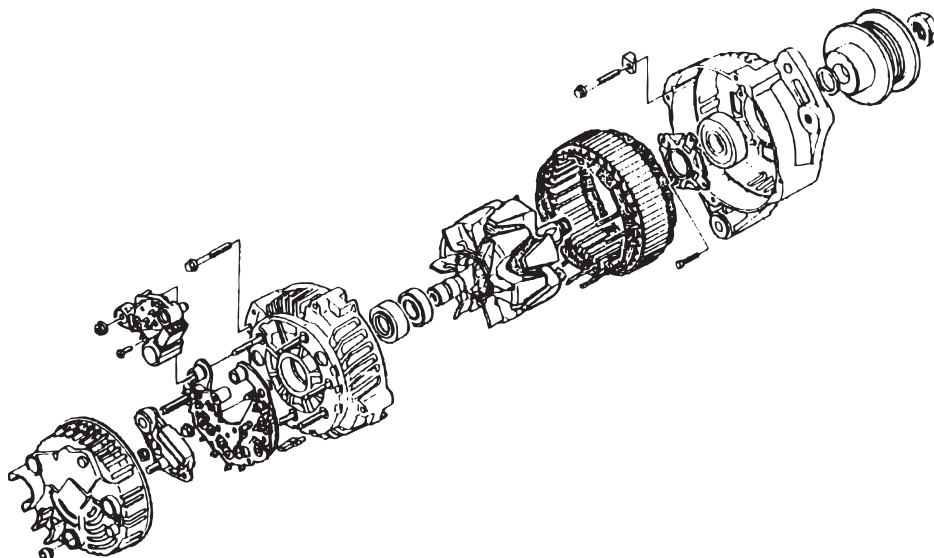
Пример стоимости работ по ремонту стартеров и генераторов (с одного из сайтов), руб.

Диагностика, разборка генератора или стартера, проверка узлов, сборка (при условии отказа от ремонта)	200
Диагностика, разборка генератора или стартера грузовых автомобилей и спецтехники, проверка узлов, сборка (при условии отказа от ремонта)	400
Комплексный ремонт стартера легковых автомобилей	400
Комплексный ремонт генератора легковых автомобилей	400
Комплексный ремонт стартера (до 8 кВт) грузовых автомобилей и спецтехники	800
Комплексный ремонт стартера (от 8 кВт) грузовых автомобилей и спецтехники	1200
Комплексный ремонт генератора (до 150А) грузовых автомобилей и спецтехники	800
Комплексный ремонт генератора (от 150А) грузовых автомобилей и спецтехники	1200
Диагностика, разборка генератора или стартера, определение неисправностей, оценка необходимого ремонта (без сборки).	Бесплатно
Ремонт статорной обмотки стартера	500
Ремонт щеточного узла стартера	600
Восстановление бендикса легкового стартера	600
Восстановление бендикса грузового стартера	1000
Ремонт ротора легкового генератора	600
Ремонт ротора грузового генератора	1200
Ремонт статора легкового генератора	600
Ремонт статора грузового генератора	1200
Восстановление ЛКП статора генератора	500
Ремонт реле-регулятора генератора	400
Ремонт диодного моста генератора	800
Ремонт втягивающего реле стартера	600
Иные технические работы, не предусмотренные настоящим перечнем (восстановление крепежа, фурнитуры; очистка поверхностей, удаление коррозии и пр.)	от 400

Но это, как вы понимаете, лишь стоимость работы. К этому еще нужно добавить цену заменяемых элементов, которые бывают недешевы.

Цены на запчасти к стартерам и генераторам от известных производителей, руб.

Якорь	от 750	Регулятор напряжения	От 630
Статорная обмотка	от 600	Выпрямительный блок	От 750
Втягивающее реле	от 800	Статорная обмотка	От 700
Бендикс	от 350	Ротор	От 750
Щеточный узел	от 450	Шкив и обгонная муфта	От 200
Щетки	от 150	Подшипник генератора и ролика	От 150
Втулка	от 50	Ремкомплект вакуумного насоса	От 200
Щетки	от 75	Регулятор напряжения с выходом COM	От 2400
Щеточный узел	От 450		



АВТО КОМПОНЕНТ 2014

АВТОКОМПОНЕНТ ГОДА

В НОВОМ ФОРМАТЕ

подробности на сайте
www.avtokomponentgoda.ru

ЧЕТВЕРТАЯ НЕЗАВИСИМАЯ
ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ
В СФЕРЕ ДОСТИЖЕНИЙ
БРЕНДОВ АВТОКОМПОНЕНТОВ
НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ

Победители и финалисты премии
будут названы во время
интернет-трансляции заседания жюри

в Москве, 19 августа 2014 года

Вручение наград состоится на выставках MIMS – 25, 26 августа и «Интеравто» – 28, 29 августа

Миссия Премии

Содействие развитию производства и продажи автокомпонентов,
повышению их качества и стимулированию развития отрасли
автокомпонентов на российском рынке.

На соискание Премии

Выдвигаются компании – производители автокомпонентов,
продвигающие свою торговую марку (бренд) на территории
Российской Федерации, заполнившие заявку на участие.

Номинации премии «Автокомпонент года-2014»

Подшипник	Тормозные колодки	Амортизатор	Фильтр	Аккумулятор	Свечи зажигания	Глушитель	ШРУС
Стартер	Генератор	Радиатор	Сцепление				
Шаровая опора	Автолампы	Ремень					
Насос системы охлаждения	Рулевой наконечник	Тормозной диск	Высоковольтные провода				

на правах рекламы

Организаторы:

ИД «Здесь и Сейчас»

журнал «Автозапчасти и Цены»

On-line-партнер

Автомобильный портал

Аналитический партнер

ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ
Здесь и Сейчас

АВТО
запчасти

CarExpo
www.carexpo.ru

АВТОСТАТ
АНАЛИТИЧЕСКОЕ АГЕНТСТВО

+7 (495) 710-03-07

+7 (495) 677-68-52

E-mail: avtokomponent@carexpo.ru

www.avtokomponentgoda.ru

Как «убить» стартер

- Жестокий запуск.

При пуске двигателя продолжаем удерживать ключ зажигания в положении «Пуск» и через непродолжительное время наблюдаем результат – характерный визг, который издает умирающий стартер. Стартер вращается в среднем раз в двадцать быстрее маховика двигателя. Исходя из этого, нетрудно прикинуть скорость вращения, которую придаст бендиксу маховик, если холостые обороты двигателя 1500 об/мин. Вспотевшему и удивленному стартеру ничего больше не остается, как перегреться, заклинить, и потянуть за собой букет проблем, уничтожая щётки, щёткодержатели, кольцо планетарного редуктора. В процессе разрушения якорь нагревается до синевы. Затем визг сменяется невнятным бормотанием, а из-под капота тянется дымок. Операция убийства закончена с гарантией. Еще вариант, приводящий к аналогичному результату, – длительное (более рекомендованных 5 – 10 секунд) прокручивание стартером неисправного двигателя. Не запускается, а мы рады стараться, вдруг схватит. Аккумулятор разряжается, стартер разогревается до критических температур.

- Электромобиль.

Заглох двигатель на перекрестке, закончился бензин, заезжаем в гараж. Мало ли еще причин, чтобы врубить передачу, повернуть ключ зажигания и прокатиться с помощью стартера. Если это не станет его лебединой песней, то подорвет здоровье основательно. Перечень проблем такой же, как и при первом способе убийства.

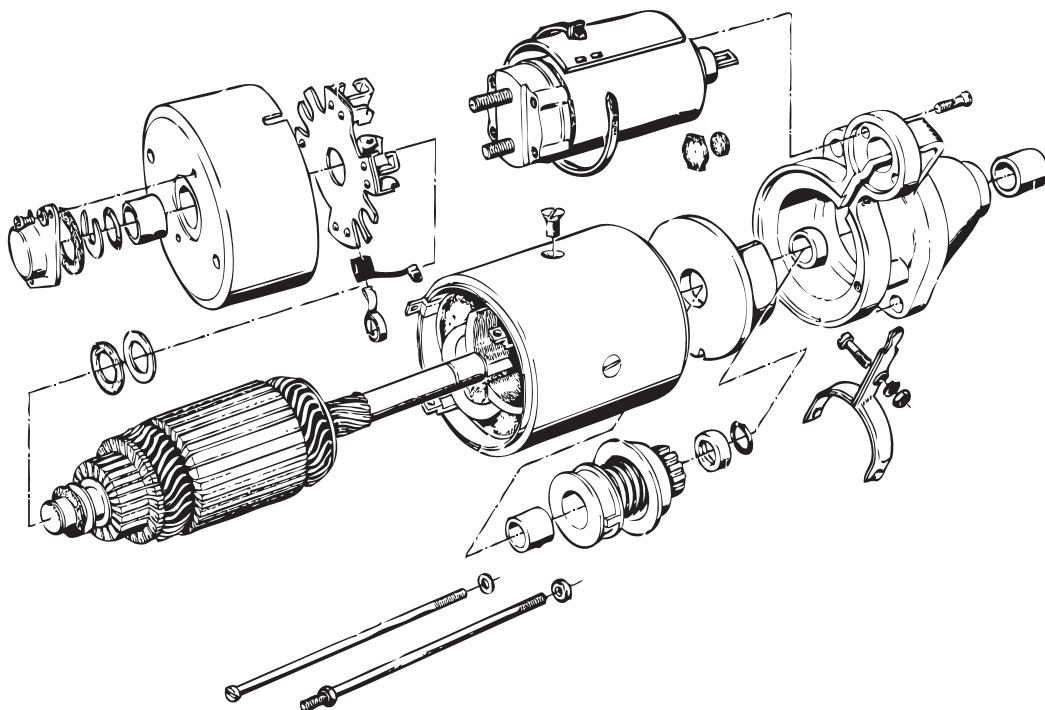
- Специально для дизелей.

Дополнительный способ убить стартер – использовать дизели для запуска в зимнее время, когда на залитой летней солярке в хороший мороз уже не заведешься, «эфир» (эфиросодержащие жидкости). Стартеру такой способ может сильно не понравиться. Неправильная регулировка ТНВД, и получаем детонацию, в результате которой венец маховика совершает обратные удары по бендиксу. Ломается не только бендикс, но и передняя часть стартера.

Разница в ценах на оригинал, неоригинал и запчасть с разборки, руб.

Вариант	Стоимость	Оперативность	Гарантия	Ресурс
Покупка новой запчасти в оригинальном варианте	Максимальная	Возможно ожидание до месяца	В зависимости от марки, обычно — год при условии установки в сертифицированном сервисе	Проблемы в течение расчетного срока службы маловероятны
Покупка нового неоригинала	От 100% до 30% стоимости оригинала	Обычно есть в наличии, если надо ждать, то не очень долго (от пары дней до трех недель)	На усмотрение производителя (если таковой имеется на территории РФ), если нет – две недели от магазина при условии установки в сертифицированном сервисе	Сильно зависит от производителя; изделия мировых брендов, стоимость которых приближается к оригиналу, с большой долей вероятности отходят весь расчетный срок
Покупка на разборке	От 50 % до 20% стоимости оригинала	Чаще всего бывают в наличии; если нет – сроки ожидания непредсказуемы	Две недели	Непредсказуем
Восстановленный, покупка или обмен по системе trade-in	Примерно 25% от стоимости оригинала	Если нет в наличии, сроки ожидания непредсказуемы	Зависит от компании; рассматривать стоит те, в которых от полугода, оптимально – год; дается на весь агрегат	Чаще всего сравним с ресурсом нового, но в любом случае не меньше года (см. гарантию)
Ремонт	От совсем небольших сумм (что редко), до 50% стоимости оригинала	В большинстве случаев делается в присутствии заказчика в течение одного – трех часов	Зависит от компании. Рассматривать стоит те, в которых от полугода. Дается на замененные комплектующие	Непредсказуем; то, что замененный элемент выйдет из строя ранее расчетного срока службы, маловероятно, но в генераторе / стартере есть и другие элементы

Вывод можно сделать следующий. Компании по ремонту стартеров и генераторов предлагают вполне адекватные условия и гибкие варианты восстановления работоспособности. С экономической точки зрения, самым привлекательным, пожалуй, является trade-in (обмен неисправного агрегата на восстановленный). С точки зрения уверенности и надежности, он может сравниться с приобретением новой запчасти, причем качественные аналоги обойдутся значительно дороже, а у дешевых запчастей малоизвестных производителей может оказаться значительно меньший ресурс. Который, к тому же, не поддерживается гарантией. ■



БЕЗОПАСНОСТЬ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ - ВЫБОР ПРОФЕССИОНАЛОВ

Одной из самых интересных новинок сезона 2014/ 2015, по мнению экспертов рынка автомобильных ламп, является галогенная лампа головного освещения МАЯК ULTRA H7. Можно с уверенностью сказать, что это лучшая лампа по соотношению «цена/ качество», обладающая безупречными характеристиками. Предлагая такую продукцию наивысшего уровня качества по доступной цене, МАЯК ULTRA последовательно вносит свой весомый вклад в обеспечение безопасности дорожного движения.

Производственные линии, на которых изготавливается серия МАЯК ULTRA, являются не только одним из крупнейших производств автоламп в мире, но прежде всего, одним из самых современных. Контроль качества осуществляется на всех стадиях производственного процесса, начиная с закупки комплектующих. Это хорошо заметно на сроке службы ламп МАЯК ULTRA, который достигает 1200 часов по сравнению со средним сроком службы ламп в данном ценовом сегменте, не превышающем 500 часов. Уровень яркости, составляющий в среднем 1700lm, также впечатляет.

МАЯК ULTRA уделяет большое внимание совершенствованию ламп для грузовых автомобилей. Важным показателем для использования в дальнемагистральных перевозках является максимальная рабочая температура, которая у ламп серии МАЯК ULTRA составляет 650 градусов по Цельсию. Для того, чтобы сделать данную продукцию доступной для большинства водителей-профессионалов, например, в лампе МАЯК ULTRA H4 24V 75/70W используется классическое твёрдое стекло высокого качества. При этом, особая технология позволяет обеспечивать мощный световой поток и сохранность пластиковых элементов фар от ультрафиолетового излучения.



www.automayak.com



Денис Миронов,
фото фирмы-производителя

ДВА ЛИТРА — ОПТИМА

Есть мнение, что содержание и ремонт автомобилей Subaru обходится весьма не дешево для их владельцев. Посмотрим, во что выльется проведение технического обслуживания второго поколения Impreza.

«Автосалонам не беспокоить» — именно такая фраза часто звучит в конце объявлений о продаже интересующих нас машин японской марки Subaru. Владельцы Impreza предпочитают лично продать авто, взяв за него максимальную цену, и, как показала практика наших телефонных торгов, не готовы уступать ни копейки. Объясняется это тем, что легковушка пользуется устойчивым спросом и долго не застаивается на досках объявлений. Скажем

больше. Появившееся в 2007 году третье поколение машин, как это ни странно, продается более вяло. Как утверждает народная молва: фанаты марки не в восторге от этих машин. Причины в данном материале мы разбирать не станем. Наша цель — оценить рынок машин второго поколения и подсчитать стоимость обслуживания именно этих авто. Для объективности мы сузили сектор поиска, обозначив его рамки машинами 2005 — 2007 годов в

кузове седан. Брать более старые экземпляры, пожалуй, не стоит. Даже хваленую японскую технику наши дороги и сервис со временем «ушатывают» до состояния металлолома, хоть и не утрачивающего способность передвигаться своим ходом. Самые лояльные цены на автомобили, разумеется, фигурировали в сети Интернет.

Так, нам удалось найти пару машин по очень привлекательной цене. Чтобы проверить, не улыбнулась ли нам удача, на

смотрины Impreza 2005 года с 1,5 литровым 105-сильным мотором и автоматической коробкой передач решили съездить незамедлительно. Хорошие экземпляры уходят быстро. Действенным стимулом стала и объявленная продавцом цена в 235 000 рублей. Да и комплектация, в которую входило все необходимое — от климатической системы до приличного мультимедиа, заставляла торопиться. Также понравилось то, что по оригинальному(!) паспорту

технического средства у машины было всего два владельца. А это большой плюс, ведь большая часть машин продается с дубликатами ПТС, выданными взамен «утерянных», «утраченных» или тех, где уже не осталось места для «прописки» очередного владельца. Разумеется, на место осмотра с собой мы взяли прибор для измерения лакокрасочного покрытия и зеркало на телескопической ручке для осмотра днища авто.

Опуская подробности, скажем, что чуда не случилось. Как показала простейшая диагностика, а по сути — тщательный осмотр кузова, машина была восстановлена после серьезной аварии, о чем свидетельствовали разные маркировки на стеклах: год их выпуска, кроме двух боковых, не соответствовал году выпуска машины. Скорее всего, мы осматривали перевертыша. О том, что авто перекрашивался, а на его отгритованные кузовные детали была от души нанесена выравнивающая шпатлевка, подтвердил и толщиномер. Но больше всего огорчила складка, обнаруженная на правом переднем лонжероне. Как обстоят дела с углами установки колес этого экземпляра Impreza, оставалось только догадываться. В общем, если вы обнаружили машину 2005 года существенно дешевле 300 000 рублей, не стоит думать, что вам неслыханно повезло. Скорее всего, вам будут «впаривать» хорошо битый и не совсем качественно восстановленный экземпляр. Да, и никогда не «ведитесь» на малые пробеги. Если за семь — девять лет автомобиль, согласно данным объявления, не накатал и 100 000 км, то, скорее всего, кто-либо из его предыдущих владельцев воспользовался услугами многочисленных фирм, «корректирующих» пробег авто. Увы, но, как показала практика, сегодня умельцы, обнуляющие электронные одометры, научились стирать данные о несанкционированном проникновении в электронную систему автомобиля даже из самой «глубокой» памяти. Прогресс не стоит на месте, в том числе и в сфере незаконных услуг автобизнеса.

Итак, на какие деньги стоит ориентироваться, отправляясь на рынок за Subaru Impreza? Если речь идет о машинах

2005 года, то стартовой суммой можно считать 330 000 рублей, а если рассматривать экземпляры 2007 года выпуска, то плясать нужно от четырехсот тысяч в национальной валюте.

Теперь о том, какую модификацию предпочесть. Напомним, что с типом кузова мы определились, — седан. За его сохранность, разумеется, относительно экземпляров, не побывавших в аварии, беспокоиться не стоит. Заводское лакокрасочное покрытие и качественный металл не дают коррозии ни единого шанса зацепиться. Если на кузове вы обнаружите рыжих «пауков», то это говорит о том, что именно в этом месте была деформация металла и проводились кузовные работы, причем некачественно. Информация о том, что на нижней кромке крышки багажника некоторые владельцы машин после нескольких лет эксплуатации обнаруживали «ржу» (по данным интернет-ресурсов, где публикуются отзывы владельцев авто), не отражает общей картины. А если на некоторых седанах и возникает коррозия багажника, то это единичные случаи, не вписывающиеся в общую тенденцию. Не возникает проблем и с электрооборудованием. Сделано оно на совесть, и сырьем не делает электрику капризной даже спустя долгие годы эксплуатации машины в неблагоприятном климате.

Что касается трансмиссии машин, то, в зависимости от модели и мощности моторов, их стыковали либо с пяти- или шестиступенчатыми механическими, либо с автоматической коробкой передач. Нареканий ни по первым, ни по вторым нет — редкий случай в автомобильной практике. Однако стоит отметить, что случаи, когда у сверхнадежной механики, сопряженной с одним из мощных моторов в линейке, в буквальном смысле слова «смыливались» синхронизаторы, бывали. Но виновна в этом не техника, а спортивные амбиции владельца автомобиля. Кстати, именно на «горячих» версиях WRX и STI, которые созданы, чтобы «позажигать», ищите дефекты кузова, вызванные столкновениями. У аккуратных водителей долгожителями являются не только коробки, но и агрега-

ты сцепления. Примеров, когда узел выхаживал по 150 000 км, масса. Как утверждают механики мультибрендовых сервисов, даже у нерадивых шоферов сцепление держится по сто тысяч километров!

Теперь о моторах. На нашем рынке продаются машины, под капотами которых можно встретить один из четырех силовых агрегатов. Самый младший в линейке 1,5-литровый 105-сильный мотор. Такой, конечно, не наделит Impreza спортивным характером, но вполне достаточен, чтобы чувствовать себя в потоке транспорта более чем уверенно. Кроме того, данный силовой агрегат, по словам все тех же сервисменов, не доставляет своему владельцу хлопот, надежен и достаточно экономичен. Справедливости ради отметим, что именно для данного мотора инженерами компании-производителя была доработана программа управления. Апгрейд производился в момент проведения регламентного технического обслуживания. Поводом же для модернизации программы послужило топливо, которое не соответствовало требованиям производителя силового агрегата. От некачественного бензина «дурили» датчики кислорода. Были зафиксированы и случаи выхода из строя каталитических нейтрализаторов выхлопных газов. Заметим, что данная проблема ранее была на многих современных машинах, и каждый из производителей занимался ее решением.

Чтобы получить динамичную машину и при этом иметь возможность выбора трансмиссии (АКП или МКП), стоит обратить внимание на 2-литровый движок мощностью 160 л.с. Разумеется, он уже не будет таким экономичным, как упомянутый выше, но то, что этот ДВС не подведет в эксплуатации, сомневаться не приходится: проверено практикой. Именно его мы и рекомендуем, на нем и будем строить обзор компонентов, необходимых для обслуживания машины. Важно, что и с точки зрения налогового бремени 160 лошадей не разорят своего владельца. Для тех же, кто не привык размениваться в мелочах и имеет свободные средства, стоит об-

ратить внимание на «горячие» моторы. Таких два. Оба имеют рабочий объем 2,5 литра, но различаются мощностью: 230 и 280 л.с. Плата за удовольствие — относительно высокий расход топлива и «тяжелый» налог. Приобретая машины с самыми мощными моторами, обязательно проведите их полную диагностику в специализированном техническом центре. Если после покупки окажется, что мотор был перегрет и прокладки его головок блока цилиндров потеряли герметичность, то затраты на ремонт могут повергнуть вас в уныние. В этом отношении Subaru не относится к дешевым вариантам авто, где для подобных операций можно даже не извлекать мотор из подкапотного пространства. Кроме того, простой заменой прокладки ГБЦ, как правило, дело не заканчивается, и часто ремонт требует шлифовки поведенной привалочной плоскости головки.

Фильтр масляный

В очередной раз мы рекомендуем не превышать наработку моторного масла и фильтра более 10 000 км. Дело в том, что, несмотря на широкое предложение моторных масел самого высокого класса качества SN, по классификации американского института нефти (API), топливо низкого качества, которого, увы, еще предостаточно в некоторых регионах России, способно окислить присадки и быстро состарить масло. Поскольку продукты окисления и износа необходимо эффективно отсеивать, то и фильтр требуется менять не реже указанного выше интервала. Как водится, цена оригинальных расходников не радует. За масляный фильтр Subaru с нас запросили 370 — 390 руб. Цена заоблачная, даже учитывая высокие стандарты, предъявляемые компаниями к комплектующим.

Самыми доступными заменителями оригинала оказались аналоги от TSN. За нужную нам модель фильтра на рынке просили от 90 до 110 рублей. В верхний предел указанной ценовой рамки вписывается и продукция Patron, Japan Parts, Hola и Ashika. Если увеличить верхний предел до 120 руб., то можно присмотреться к филь-

трам Dextrim, Asam, Finwhale, Amd и SCT. Пожалуй, если хотите сэкономить, то стоит обратить внимание на представителей второй группы. Однако можно увеличить допустимую на покупку фильтра сумму до 150 рублей и дополнить список альтернативы продукцией таких уважаемых брендов, как Filtron, LYNXauto, Sakura. С небольшим отрывом от них, в среднем по 170 рублей, торгуются Fiamm, Fram, Knecht (Mahle Filter). А вот чтобы купить продукцию Mann Filter, UFI Filters и Bosch, нужно иметь как минимум 230 рублей. Однако даже самая дорогая альтернатива окажется как минимум на 40% дешевле, чем оригинальный фильтр. При этом, покупая продукцию лидеров отрасли, вы абсолютно не рискуете нанести какой-либо вред мотору. Поэтому никакого смысла платить за оригинал нет.

Заменяя масло и фильтр, не забудьте проверить состояние уплотнения сливной пробки поддона двигателя. Если кольцо деформировано, то замените его новым. Благо стоит деталь сущие копейки. За оригинал торговцы просят 35 – 40 рублей, а альтернатива, например от фирмы Ajusa, обойдется в четвертной. Экономить на уплотнении не стоит. И наконец, последнее: при заворачивании пробки не прилагайте к ней чрезмерного усилия, иначе можно повредить резьбу в поддоне. А ее восстановление – это совсем другие деньги. Недаром на сервисах, дорожащих своей репутацией, пробку поддона затягивают динамометрическим ключом.

Фильтр воздушный

К ценам на воздушные фильтры подход такой же. Судите сами. Оригинальный расходник большинством продавцов оценивался не менее чем в 770 рублей. Снизить затраты в шесть(!) раз позволит покупка фильтра TSN, который можно найти по 150 рублей. Всего на червонец дороже мы обнаружили аналог от Amd. А продукцию Mando, Blue Print, Japan Parts и Patron можно приобрести по 180 – 185 руб. Если перейти рубеж в две сотни «деревянных» то имеет смысл присмотреться к продукции таких брендов, как Fram, LYNXauto, Bosch, Nipparts и Fiaam. Под-

няв планку до четверти тысячи рублей, можно купить фильтры Kolbenschmidt, Knecht (Mahle Filter), Filtron, Goodwill или Purflux. Лидерами по стоимости среди «альтернативщиков» являются «немцы» Mann Filter и Bosch, за которые торговцы просили не менее 260 рублей.

Фильтр салона

Самым дорогим из фильтров, которые придется приобрести владельцу Subaru Impreza, является элемент фильтрации воздуха системы вентиляции салона. Оригинальное изделие обойдется не менее чем в 1250 рублей. На четверть тысячи дешевле стоит продукция Micro, Knecht (Mahle Filter). А если разделить цену оригинала пополам, то можно купить



продукцию Bosch, LYNXauto, Corteco. Самыми же дешевыми, всего по 150 – 200 рублей, оказались фильтры TSN, Goodwill, Blue Print.

Свечи зажигания

Чтобы машина безотказно заводилась зимой, мастера мультибрендовых сервисных центров рекомендуют менять свечи зажигания каждые 20 000 км, а если в вашем регионе не всё в порядке с топливом, то интервал стоит сократить до 15 тысяч. Справедливости ради отметим, что нормальным ресурсом запальников является пробег 30 000 км.

Экономить на свечах сложнее, чем на фильтрах. Так, при стоимости оригинальной детали примерно в 650 рублей за штуку аналоги от Denso (Iridium Tough) или NGK обойдутся всего рублей на 50 дешевле. Уменьшить расходы удастся, разве что отдав пред-

почтение продукции фирмы Bosch. Свечи данного бренда нужной нам модели можно найти рублей по 350. То есть на покупке «запальников» экономится максимум 40% цены оригинала. В фильтрах экономия составляла сотни процентов.

Тормозные колодки

Оригинальные тормозные колодки передней/задней осей стоят достаточно дорого: 4,5 и 3,2 тысяч рублей за комплект, соответственно. Далее мы приводим стоимость только комплекта колодок для передних тормозных механизмов. Цену комплектов для задней оси вычисляем, вычитая из стоимости 20 – 25%. По словам сервисменов, родные комплек-

тыющие не только демонстрируют отменные фрикционные свойства и, соответственно, гарантируют эффективное замедление автомобиля, но и сохраняют стабильность свойств при разогреве до критических температур, бережно относятся к тормозным дискам. Последнее важно, так как диски стоят недешево, причем, как и их замена. Однако какими бы замечательными ни были родные детали, у них есть достойные конкуренты в стане производителей альтернативных запасных частей. Так, продукция такого уважаемого и авторитетного производителя компонентов тормозных систем, как TRW, обойдется всего в 1800 рублей за комплект. Экономия по отношению к оригиналу в этом случае уже составляет более 50%. И при этом владелец автомобиля приобретает запасные части, по своим свойствам, качеству и рабочим характери-

стикам практически не уступающие оригиналу. Дороже на 800 рублей, в среднем по две с половиной тысячи, торговались колодки передней оси от компании Ate. Данная фирма, так же как и упомянутая выше, пользуется уважением среди мастеров станций технического обслуживания и автолюбителей. Примерно посередине ценового диапазона, заданного упомянутыми выше брендами, располагается продукция Galfer – 2100 руб. Если у вас возникнет желание сэкономить на обслуживании тормозов, но при этом не потерять в качестве и надежности, то присмотритесь к продукции Otto Zimmermann. Нужный нам комплект колодок можно найти за полторы тысячи рублей. Весьма бюджет-

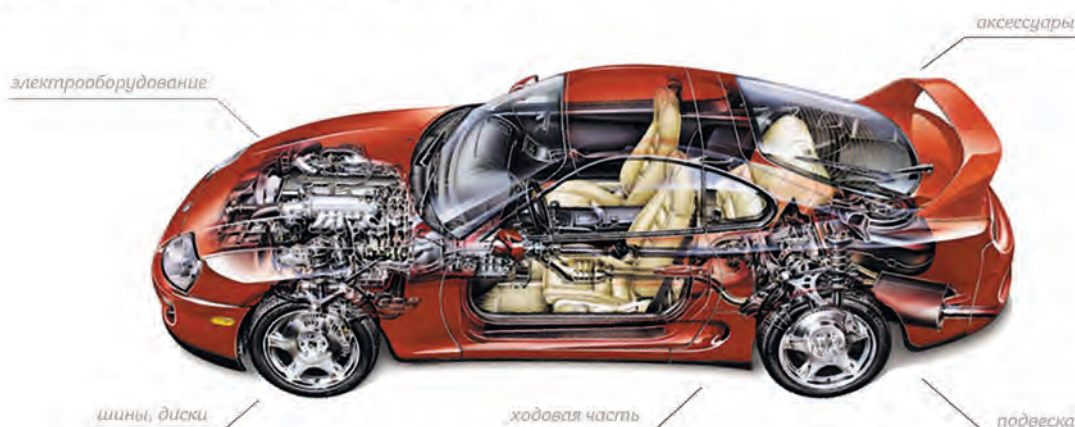
но! Примерно в те же деньги обойдется и продукция Brembo, Delphi или LPR. А можно ли еще больше снизить затраты? Да, это реально. Для этого достаточно, например, приобрести комплекты колодок Metelli или Bosch, за которые просят примерно тысячу рублей. Но и это не предел. Комплект колодок Sangsin потянет не более чем на 800 руб. А вот на этом, пожалуй, стоит остановиться. Идти в бюджетный сегмент, когда речь идет о тормозах, мы не станем и вам не советуем. Тем более что варианты для разумной экономии мы вам привели. Держитесь данных рекомендаций.

Сервис

Обслуживать 7–9-летнюю машину в официальном сервисе – желающих найдется немного. Уж больно «злые» у официалов расценки. Практически все машины интересующего нас

АВТОМОБИЛИ

торгово-выставочный комплекс



автомобильные запчасти для иномарок
новые и подержанные автомобили



Россия, г. Москва, ул. Южнопортовая, 22
100 м от метро «Кожуховская»
500 м от 3-го транспортного кольца

www.tvka.ru

по вопросам аренды и рекламы обращаться:
тел.: +7 (495) 958 96 71, 958 92 89
факс: +7 (495) 958 96 54, E-mail: tvka@yandex.ru



Автозапчасти из Кореи

www.avtomedon-m.ru

8(495) 987-13-53



возраста проходят техническое обслуживание на мультибрендовых СТО. Такие не только ведут лояльную ценовую политику в отношении своих клиентов, но и часто предлагают альтернативные запасные части, если таковых у клиента не окажется в наличии. Это очень удобно, особенно когда в процессе ремонта или обслуживания окажется, что перечень производимых работ расширился вследствие обнаруженных в ходе диагностики дефектов или неисправностей. Кстати, о диагностике. Довольно приличная

по своему объему обойдется у неофициалов примерно в 700 — 800 рублей. Что касается самого ТО, то регламентные работы потянут примерно на пять тысяч рублей. Итого вместе с диагностикой и технологической мойкой готовы выложить около шести тысяч в национальной валюте. Почему мы акцентировали ваше внимание на проведении диагностических работ? Да потому, что, например, вовремя замеченный люфт переднего подшипника избавит вас от этой проблемы примерно за пять тысяч рублей, без учета

стоимости запасных частей. А если на болезнь закрыть глаза, то очень скоро вам придется раскошелиться на гораздо более ощутимую сумму.

Итог

Если не брать в расчет расценки фирменных СТО и отдавать предпочтение мультибрендовым мастерским, то обслуживание и ремонт Subaru Impreza обойдется не дороже, чем Toyota Camry, о которой мы говорили в майском номере. С запасными частями и расходниками, учитывая достаточно

большое предложение от альтернативных производителей, также проблем не возникнет. Так, минимальная сумма на расходники для проведения технического обслуживания составляет всего 3500 рублей. Весьма скромная цифра. Прибавим к ней стоимость работ и получим без малого десять тысяч рублей. Если же вести расчеты по тарифам, близким к максимальным, то полный комплекс — запчасти плюс работа — потянет на 16 000 руб., что в принципе так же не является неподъемной суммой. ■



ООО "Радиатор"
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ
ВЕДУЩИХ ЗАВОДОВ - ИЗГОТОВИТЕЛЕЙ

www.tdradiator.ru
e-mail: info@tdradiator.ru

- БЕНЗОНАСОСЫ
- ДИСКИ СЦЕПЛЕНИЯ
- КАРБЮРАТОРЫ
- ПОРШНЕВЫЕ ГРУППЫ
- ПЖД, ОНВ
- РАДИАТОРЫ
- СЕРДЦЕВИНЫ

Представляет Торговую Марку



МАКСИМАЛЬНЫЙ РЕСУРС

АВТОЗАПЧАСТИ

■ АМОТИЗАТОРЫ	■ МОТОРЫ ОТОПИТЕЛЯ
■ ВАКУУМНЫЕ УСИЛИТЕЛИ тормозов	■ НАСОСЫ ГУР
■ ВКЛАДЫШИ	■ РЫЧАГИ РЕГУЛИРОВОЧНЫЕ
■ ДОМКРАТЫ гидравлические	■ ТОРМОЗНЫЕ КАМЕРЫ
■ ЗЕРКАЛА боковые	■ ФИТИНГИ
■ КАРДАННЫЕ ВАЛЫ	■ ШЛАНГИ ТОРМОЗНЫЕ
■ КРЕСТОВИНЫ карданного вала	■ ЭНЕРГОАККУМУЛЯТОРЫ



ООО "Радиатор", г. Москва, ул. Кетчерская, 13
 тел./факс (495) 726-59-55, 726-59-38, 726-59-06
 г. Ижевск: тел. (3412) 90-11-40, 90-11-41, г. Пермь: тел. (342) 294-09-71, 294-09-72



«ПРОБКИ» И СРОК СЛУЖБЫ МАСЛА

Смена масла в двигателе – операция необходимая и неизбежная. Но, когда и после какого пробега его менять? Казалось бы, ответ на этот вопрос чётко и полностью определен, о нем говорит «букварик», прилагаемый к автомобилю. Срок проведения очередного технического обслуживания жёстко привязан в жизненному циклу моторного масла.

Где-то это 10 000 км, где-то – 15, а кое-кто пытается поднять и выше! И рассматривает такое увеличение межсервисного интервала как удачный маркетинговый ход. Заметьте – всё в километрах пробега! А теперь вспомните, как вам приходится ездить по городу? Не ездить, а все больше – стоять в «пробках»! Пробег – минимальный, а мотор работает. Вместе с ним – и масло тоже. Но к показаниям одометра-то ничего не прибавляется!

Итог: состояние масла в городе становится непредсказуемым. Вроде, до следующего ТО еще ездить и ездить, а в поддоне – непонятная жижа, давно потерявшая свои функциональные свойства, а то – и вовсе гудрон, убивающий мотор неминуемо и безжалостно.

Поведение масла на трассе и в «пробке» существенно отличается. Причин много. Основные – это частота и интенсивность циклов нагрева/охлаждения масла, количество картерных газов, взаимодействующих с маслом в поддоне двигателя, а также содержание в них несгоревшего топлива. При этом, чем меньше обороты, тем больше протечки из камеры сгорания и ниже качество сгорания топлива. Значит, в «пробочных» режимах картерные газы становятся наиболее агрессивными.

Естественно, качество сгорания и температуры в зонах трения определяют темп образования загрязнений внутренних поверхностей двигателя. И тут тоже все не просто: на режимах высоких нагрузок масло горит больше, стало быть, и отложений дает много. Но при этом работает механизм температурной самоочистки мотора. А на «пробочных» режимах грязь образуется, но не выгорает – температур не хватает.

Два основных браковочных параметра моторного масла, по которым оценивает-

ся остаток его ресурса: его вязкость и щелочное число. В процессе работы масла кинематическая вязкость сначала падает, потом, с определенного момента, начинает расти. Важно, чтобы этот параметр, как на минимуме, так и на максимуме, не выходил за пределы, определенные классом по SAE. При работе двигателя на режиме холостого хода динамика изменения кинематической вязкости существенно более выражена. Очевидно, это объясняется попаданием в картер двигателя большего количества несгоревшего топлива. И это вполне подтверждается динамикой изменения еще одного важного параметра масла – его температуры вспышки. В режиме холостого хода снижение этой температуры очень значительно. Так, после 40 часов работы двигателя в режиме «трасса» температура вспышки упала с 234°C до 228°C, а в режиме «пробка» – до 196°C.

Щелочное число по мере наработки масла в двигателе монотонно падает, но в режиме «пробки» динамика его изменения более выражена. Оно и понятно: на режиме холостого хода резко растут протечки из камеры сгорания в картер, причем эти газы содержат большое количество несгоревшего топлива, ведь эффективность его горения на этом режиме низка.

Итак, длительная работа двигателя в режимах холостого хода и малых оборотов, характерных для городского цикла эксплуатации, приводит к быстрому

старению моторного масла. Но при исчислении срока его замены эти режимы практически не учитываются. Однако указать точную цифру километража, на котором следует заменить моторное масло при работе двигателя в «пробках», очень сложно. Это зависит от слишком большого количества параметров, часто носящих случайный характер. Поэтому в качестве общей рекомендации можно посоветовать либо проводить замену масла по его фактическому состоянию, либо сократить рекомендованный срок замены в полтора-два раза.

Может ли помочь в этом случае обработка двигателя триботехническим составом, например группы «СУПРОТЕК»? Да, может! Обработка улучшает качество уплотнения цилиндро-поршневой группы двигателя, уменьшая тем самым массу картерных газов. Кроме того, формирование антифрикционного слоя на поверхности цилиндров и шеек коленчатых валов приводит к снижению уровня контактных температур, следовательно, уменьшает темп окисления масла. Ну и, важным является то, что защитные свойства слоев, сформированных препаратом «СУПРОТЕК», понижают общие требования двигателя к качеству моторного масла. Поэтому даже в случае ускоренного старения моторного масла и потери им функциональных свойств летальные последствия для двигателя не наступят. ■

ООО «НПТК «СУПРОТЕК»

Технические консультации специалистов по телефону:

8-800-200-06-61 (звонок по России бесплатно)

более подробная информация на сайте

www.suprotec.ru



НЕ ГРУЗА РАДИ...

Павел Краев

Уже не легковая. Наличие бортового кузова свидетельствует о конкретном назначении пикапов – перевозка грузов. Грузовая ли? Возможно. Но, представим себе, как дорожный, но самый покупаемый в мире американский пикап Ford F-150, с солидным расходом топлива и затратами на техническое обслуживание, будет использоваться для грузоперевозок чисто в коммерческих целях. По меньшей мере, это не рентабельно. Так, кому же нужны такие машины?

Что за «пепелац»

С самого зарождения пикапостроения и до 70-х годов прошлого столетия эти автомобили являлись абсолютно утилитарными. Это был статусный атрибут американских фермеров, незаменимый в хозяйстве для развозных работ. Ну, и чтобы было, на чем красиво нарисоваться на местном «сейшене». В наши дни пикапы можно разделить на несколько групп:

- **Легковые** — коммерческие модели, основа для которых — обычные легковые автомоби-

ли. Кроме открытого кузова, приваренного к кабине, все технические составляющие полностью соответствуют тому авто, которое было взято за основу для легкового пикапа.

- **Компактные** — наиболее распространенный класс, который характеризуется рамным шасси, небольшой двухместной кабиной, зависимой задней подвеской. Двигатель, как правило, дизельный.

- **Полноразмерные** — рамные крупные модели длиной 5–7 м и шириной до 2 м. Габариты внушительные, приближа-

ются к размерам грузовиков. Вместительная кабина с двумя рядами сидений, на которых легко размещаются шесть человек.

- **Гиганты** — редкость в мире. В России не водятся подавно. Основу пикапов-гигантов составляют военные автомобили. Кузов может оснащаться самосвальным механизмом. Единственная реальная функция гигантов — демонстрация. Демонстрация возможностей своего производителя.

В США еще выделяют группу среднеразмерных пикапов, ко-

торую в Европе относят либо к компактному, либо к полноразмерному.

Пределом мечтаний многих американских фермеров и россиян, с определенной сферой деятельности, увлечениями и жизненной позицией, являются полноразмерные пикапы. Это уже не просто доступные «рабочие лошадки» 80–90-х годов 20-го столетия, незаменимые помощники фермеров и им подобных людей свободного физического труда. Сегодняшние пикапы — это солидные роскошные авто с массой

хромированных деталей, «полным фаршем». Помимо основного предназначения у пикапа появилась другая статусность — показатель успешности владельца, что дорогого стоит.

Портрет российского пикаповладельца

Кто же в настоящее время является счастливым обладателем полнорамных дорогих пикапов, которые, ввиду своей специфичности и дорогого ценника, массово в Россию не поставляются? За границей это обычно трудяга-фермер, средний зажиточный класс. В России, конечно, тоже есть очень успешные предприниматели, которые предпочитают стандартной Газели «забугорное чудо». И таких, поверьте, немало. Но все-таки большинство владельцев пикапов у нас — городские жители, люди не столько высокого достатка, сколько приверженцы активно-экстремального образа жизни, увлекающиеся сами туризмом, альпинизмом, водными видами активного отдыха и привлекающие к этому семью, друзей, коллег по труду и бизнесу. Их пикапы везут всю честную компанию числом до шести человек; в кузове — туристическое снаряжение, велосипеды, каяки и тому подобное, на трейлере — квадроциклы, катера. Или вместо трейлера тянут российские пикапы на буксире дом-дачу на колесах туда, куда этой компании хо-



чется, и на любое расстояние: к морю, в горы, лес, пустыню, тундру. Такой вот, свободный стиль жизни.

Настоящие любимчики

Долгожителем современного пикапостроения (год начала выпуска — 1975-й) и наиболее продаваемым пикапом в мире считают американский Ford F-150. Автомобили с аналогичными техническими характеристиками очень популярны как в мире, так и в России. Эталон популярности, сам Ford F-150 — рамный полноприводный пикап грузоподъемностью 1300 кг, способный буксировать прицеп (трейлер, дом на колесах) весом свыше 4300 кг, с просторной кабиной с двумя

рядами сидений на 6 человек. Двигатель 5,4-литровый 300-сильный Triton V8 с тремя клапанами на цилиндр и изменяемыми фазами газораспределения. Шестиступенчатая АКПП. В стандартной комплектации дисковые тормоза на всех колесах и ABS. Грузовые отсеки разной длины: от 1,68 до 2,44 м. Пять вариантов комплектации салона, от самого простого «рабочего» до самого дорогого — с кожей, деревом и множеством опций. Но и в базовом варианте в комфорте и средствах безопасности водителю и пассажирам не отказано.

По техническим характеристикам, при стоимости в пределах 45 000 у.е., конкурентами легендарного Ford F-150 считаются:

- Chevrolet Silverado 1500 LT Z71 Crew Cab 2014 модельного года. Двигатель V8 EcoTec3 объемом 5,3 л, 6-ступенчатая АКПП;
- GMC Sierra 1500 SLE Z71 Crew Cab 2014 с точно таким же силовым агрегатом, как у Silverado;
- Nissan Titan PRO-4X Crew Cab 2013 модельного года. Двигатель V8 объемом 5,6 л, 5-ступенчатая АКПП;
- Dodge Ram 1500 SLT Big Horn Crew Cab 2013 модельного года. Двигатель «восьмерка» HEMI объемом 5,7 л, 8-ступенчатый «автомат»;
- Toyota Tundra SR5 CrewMax 2013 модельного года. Двигатель V8 объемом 5,7 л, 6-ступенчатая АКПП.



Популярность Ford F-150 в мире вне всяких сомнений. Рекорд по продажам пикапа был установлен в 2001 году, когда было реализовано 911 597 единиц. Автомобиль можно брать, что называется, «не глядя», а вот на ближайших конкурентов посмотреть стоит. Причем посмотреть именно на рабочие характеристики автомобилей, а не на то, чем они нафаршированы, поскольку и так ясно, что с этим всё более чем нормально.

Кто занимает пьедестал

Когда предки выбирали не железную, а рабочую лошадку из костей и мяса, то смотрели не на ее попону, если таковая и была, а на возраст, мощь, скорость и сколько она овса кушает.

Используя опыт пращуров, имеет смысл сравнить пикапы, как рабочих лошадей, по показателям экономичности и рабочих характеристик, таких как разгонная динамика, длина тормозного пути, грузоподъемность. Возможно, от этого будет больше пользы, чем от сравнения количества режимов климат-контроля, и позволит лучше ориентироваться и сформировать собственное мнение, нужен ли вам такой автомобиль или не стоит и тратить.

Расход топлива

Экономичность полнорамных пикапов, возможно, не основной показатель. Пикаповоды знают, что берут по определению не экономичный автомобиль, расход топлива которого существенно превышает 10 л на 100 км. Тем не менее, результаты замера расхода груженных пикапов очень даже любопытны. С грузом, который способен везти/буксировать пикап, расход топлива значительно увеличивается, а на сколько — ответили американские эксперты после проведенных испытаний. Чтобы выяснить это, пришлось заставить пикапы преодолеть путь суммарной протяженностью около 580 км.



Перед испытаниями все автомобили заправили «под горлышко», к трем грузовичкам прицепили трейлеры весом 3 856 кг. Перед началом движения водители включили кондиционеры, перевели селекторы АКПП в положение «D», а на пикапах с прицепами дополнительно активировали режим «Tow/Haul» и стройной

колонной по шоссе начали преодолевать первые 290 км. При этом через каждые 58 км колонна останавливалась. Водители пересаживались, чтобы минимизировать погрешность измерений, поскольку существовала разница веса испытателей и манеры езды. После преодоления первых 290 км по замкнутому марш-

руту, автомобили вновь были заправлены, до полного бака, на той же АЗС, что и в первый раз; испытатели перецепили трейлеры к тем пикапам, что в первый раз ехали порожняком, и колонна вновь преодолела расстояние 290 км. Режим движения — две трети маршрута шоссе, треть — город.

Средний расход топлива, л/100 км

Автомобиль	Налегке	Балл	С прицепом	Балл	Итого
Chevrolet Silverado	11,00	3	18,67	6	9
GMC Sierra	10,18	6	18,82	5	11
Nissan Titan	14,17	1	20,63	3	4
Dodge Ram 1500	10,84	4	22,62	1	5
Toyota Tundra	12,92	2	19,93	4	6
Ford F-150	10,55	5	21,58	2	7

Самый экономичный из представленной пятёрки — GMC Sierra, с общим количеством 11 баллов, второе место — Chevrolet Silverado (9 баллов), а Ford F-150 оказался лишь третьим (7 баллов).



Если качество одинаковое



Зачем платить больше?



14-я специализированная выставка

АВТОМИР

САРАТОВ. 2014

18 - 20 сентября

Место проведения: ТЕАТРАЛЬНАЯ ПЛОЩАДЬ



ТЕСТ-ДРАЙВЫ

КОНКУРСЫ:

- АВТОСТАЙЛИНГ
- ДРИФТ
- АВТОАЭРОГРАФИЯ

АВТОМОБИЛИ

АВТОЗАПЧАСТИ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

АВТОЭЛЕКТРОНИКА. ТЮНИНГ. АКСЕССУАРЫ

МАСЛА, СМАЗКИ, АВТОХИМИЯ

МОТОЦИКЛЫ И МОТОТЕХНИКА

ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ СТО

Организатор:



ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
СОФИТ-ЭКСПО
ТЕЛ.: (8452) 205-470, 206-926
<http://expo.soft.ru>
<http://vk.com/softit.expo>

Разгонная динамика и торможение

Кто управлял инертным автомобилем, выезжая на главную дорогу на сложном перекрестке, резко снижал скорость в экстремальной дорожной ситуации, подтвердит, что от динамики разгона и торможения сильно зависит и безопасность движения. Поведение пикапов не сравнить с возможностями легковых вариантов авто, но величины этих характеристик, безусловно, не должны приближаться и к грузовикам. Испытания на определение лучших показателей проводились так же тщательно, как и при проверке на экономичность.

Динамика разгона замерялась в идентичных условиях и трех вариантах нагрузки пикапов:



- порожняком;
- с грузом в кузове весом 544 кг;
- с прицепом весом 3 856 кг.

В каждом из вариантов было проведено три заезда с одним

пассажиром в кабине. В автомобилях стекла были подняты, кондиционер отключен. Привод на передние колеса и противобуксовочная система

отключены. Во время тестов на легке АКПП была переведена в режим «Drive», а с грузом и прицепом был активирован режим «Tow/Haul».

Время разгона до 96 км/ч, сек

Автомобиль	Налегке	Балл	С грузом 544 кг	Балл	С прицепом 3856 кг	Балл	Итого
Chevrolet Silverado	7,5	3	9,3	1	18,5	1	5
GMC Sierra	7,9	2	8,7	4	18,1	3	9
Nissan Titan	8,0	1	8,8	3	18,3	2	6
Dodge Ram 1500	7,0	6	9,0	2	17,0	4	12
Toyota Tundra	7,2	4	8,4	5	18,5	1	10
Ford F-150	7,1	5	8,3	6	17,0	4	15

По количеству баллов первое место за это испытание принадлежит Ford F-150 — 15 баллов, на втором месте Dodge Ram 1500 — 12 баллов; третье место заняла Toyota Tundra — 10 баллов.

Испытания на динамику торможения проводились в следующем порядке. Пикапы разгоняли до 96 км/ч и затем резко тормозили, вначале порожняком, после с грузом в кузове весом 544 кг. И так несколько заездов, из которых в зачет шло лучшее время.

Тормозной путь со скорости 96 км/ч, м

Автомобиль	Налегке	Балл	С грузом	Балл	Итого
Chevrolet Silverado	42,06	4	44,50	3	7
GMC Sierra	41,76	5	43,59	5	10
Nissan Titan	43,89	2	44,81	2	4
Dodge Ram 1500	43,28	3	44,81	2	5
Toyota Tundra	45,72	1	47,24	1	2
Ford F-150	40,23	6	44,20	4	10

По результатам теста первое место делят GMC Sierra и Ford F-150: по 10 баллов; второе достается Chevrolet Silverado: 7 баллов; третье — Dodge Ram 1500: 5 баллов.

Ну, собственно, что и требовалось доказать. Проигрывая местами, в целом Ford F-150 становится победителем, набрав в общем зачете 32 балла. Прямо в спину лидеру

дышит его соотечественник (почему это не удивляет?) — GMC Sierra с 31 баллом. Лидеры нашего обзора намного обгоняют остальных участников: у ближайших к ним

Dodge Ram 1500 и Chevrolet Silverado лишь, соответственно, 22 и 21 балл. Тоже, кстати «американцы». А вот «японцы» оказались в самом конце с 18 (Toyota Tundra) и 14

(Nissan Titan) баллами. Хотя, если для вас важна не сумма показателей, а лишь часть из них, то предпочтения могут пойти вразрез с общей тенденцией рынка. ■

Турбокомпрессоры для России

Производитель турбокомпрессоров и обладатель торговой марки ООО «Турбо Инжиниринг» представляет новую линейку турбокомпрессоров для российских грузовых автомобилей.

С 01.06.2014 года начато серийное производство турбокомпрессоров данных типов. Проведена полная адаптация на применяемую технику с учетом эксплуатации в российских погодных условиях.



Наименование турбокомпрессора	Производитель аналога	Установлен на двигатель	Применяемость
4043978ТИ	Holset 4043978, 4044974, 4956031, 4955964, 4043974, 2835143	Cummins ISBe 185л.с.	Евро-3 Камаз, ПАЗ 43253
4043982ТИ	Holset 4043982, 2834176, 4043980, 4955908	Cummins 6ISBe 185,210,270,285	КАМАЗ
3773121ТИ	Holset 3773121, 2834188, 2834187, 3773122, 3774234	Cummins ISF 2.8	Газель Бизнес, FOTON
3774196ТИ	Holset 3774196, 2836258, 2832804, 3774227, 3767998	Cummins ISF 3.8L	Валдай

Высокое качество продукции проверено в процессе испытаний в лабораторных условиях и непосредственно на технике.
Самая конкурентная цена на рынке!



Общество с ограниченной ответственностью
«Торговый Дом «ГРУЗОВИК»
запчасти для грузовиков

ЗАПЧАСТИ КАМАЗ – МАЗ

«ЮЖНЫЙ ПОРТ»



В НАЛИЧИИ И ПОД ЗАКАЗ

БЕСПЛАТНАЯ ДОСТАВКА В РЕЖИМЕ СКОРОЙ ПОМОЩИ

ПРОДАЖА И ОТПУСК ТОВАРА В ОДНОМ МЕСТЕ

ШИРОКИЙ АССОРТИМЕНТ



115088, г. Москва, 2-й Южнопортовый проезд,
дом 14/22, строение 3

тел./факс: +7 (495) 958-92-26
958-92-66, 958-97-09

www.ooo-gruzovik.ru e-mail: mail@ooo-gruzovik.ru



ЗАПЧАСТИ МАЗ КАМАЗ

www.inomaroknet.ru

E-mail: mail@inomaroknet.ru



Магазин №1

М.О., внешняя сторона 31-й км МКАД,
ТБК «АВТО-31», пав. А1-7
Тел.: (495) 772-83-34, 8 905 771-29-80
Факс: (495) 781-83-78

Магазин №2

М.О., г. Королев,
ул. Северная, д. 4
Тел./факс: (495) 516-87-73
Тел.: (926) 751-11-68

Магазин №3

32 км МКАД
ТЦ «Truck-32»
Тел.: (925) 530-10-02



ТОРГОВАЯ КОМПАНИЯ 103

АВТОКЭМП

ВСЁ ДЛЯ ВАШЕГО АВТО

(495)926-2222 www.kemp103.ru



Powered by:

automechanika
MOSCOW

Международная выставка запасных частей, автокомпонентов,
оборудования для технического обслуживания автомобилей

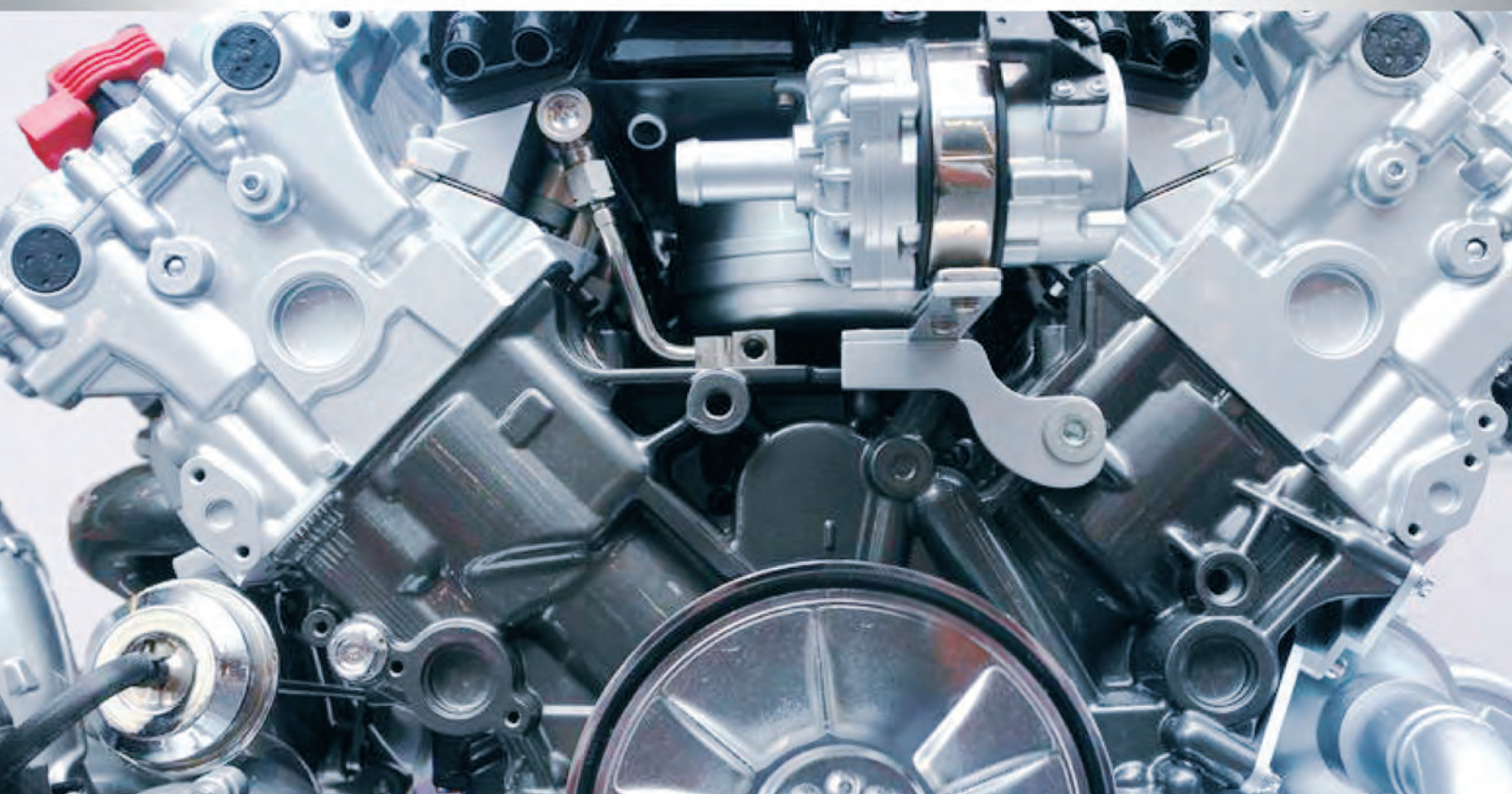
25 – 28 АВГУСТА 2014, МОСКВА, ЦВК «ЭКСПОЦЕНТР»

В рамках выставки:

25 АВГУСТА 2014

V Международный форум

«Автомобилестроение и развитие рынка автокомпонентов в России»



Получите бесплатный билет **www.mims.ru**

Организаторы:



ITE Moscow
+7 495 935 7350
motor@ite-expo.ru



messe frankfurt

Messe Frankfurt RUS
+7 495 649 8775
automechanika@messefrankfurt.ru



МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА

 **AUTOTRANS/14**

ГРУЗОВИКИ / АВТОБУСЫ / СПЕЦТЕХНИКА

8—11 СЕНТЯБРЯ 2014

РОССИЯ / МОСКВА / МВЦ КРОКУС ЭКСПО

WWW.COMTRANSEXPO.RU

на правах рекламы

ОРГАНИЗАТОР



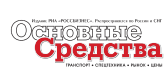
ПРИ ПОДДЕРЖКЕ



ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР ВЫСТАВКИ



МЕДИАПАРТНЕРЫ



РЕКЛАМА

ТОРГОВЫЙ ДОМ "КОНТУР"

АВТОЗАПЧАСТИ
для всех автомобилей

- НОМЕРНЫЕ АГРЕГАТЫ, ПРИЦЕПЫ КУЗОВА, КАБИНЫ
- КВАДРОЦИКЛЫ, СКУТЕРА, ВЕЛОСИПЕДЫ (а также их обслуживание и ремонт)
- товары для ДОМА, ДАЧИ, САДА и ОГОРОДА а также услуги АВТОСЕРВИСА

КРУГЛОСУТОЧНО

г. Балашиха, 28 км Горьковского шоссе,
тел.: (495) 525-60-19, 521-71-71, www.kontur-group.ru

МИЛЛИОН запчастей и аксессуаров






АВТОМОЛ

ТОРГОВЫЙ КОМПЛЕКС

55 км МКАД
448-57-58
www.avtomol.ru

www.turbotrade.ru | +7 (916) 421-97-91
+7 (495) 926-27-39

КОМПАНИЯ TURBO TRADE

официальный дилер Mahle и Hitachi

Продажа, ремонт, экспертиза и диагностика любых турбокомпрессоров.
Продажа и установка на легковые автомобили двигателей и коробок передач.
Продажа запасных частей на легковые автомобили.

Приглашаем на выставку Интеравто-2014!

Ждём всех с 28 по 31 августа 2014 года в Москве, в выставочном зале Крокус Экспо, пав. 1, зал 4, стенд М340. В период выставки для клиентов действуют специальные скидки!

115201, г. Москва, Котляковская, д. 4 | Skype: turbo-trade2, skype_te2 | E-Mail: office-тt@yandex.ru

ЭЛЕКТРООБОРУДОВАНИЕ для АВТОМОБИЛЕЙ И ТРАКТОРОВ

КОРНЕТА-М

www.avtocom.com
E-mail: korneta-m@yandex.ru

Москва
(495) 435-71-55
(495) 435-73-10



КАРДБЕЛ

Запчасти для любой техники

Мы в Интернете: www.kardbel.ru

+7 (495) 225-27-40
+7 (495) 660-15-58
+7 (495) 225-27-28

Запчасти по низким ценам заводов-изготовителей в Москве, Смоленске, Набережных Челнах, Ростове-на-Дону

ОАО «Белкард» (ОАО «ГЗАА») Карданные валы и крестовины, амортизаторы и тормозные камеры	ОАО «Гидромаш» Гидроцилиндры, ремкомплекты, седельные устройства
РУП «БААЗ» Амортизаторы, домкраты 2,5 т, 5 т, 15 т, 25 т, реактивные штанги, пальцы и сухари, шкворни и втулки	РУП «Багу» Гидроусилители рулевого управления, насосы ГУР, цилиндры ГУР, насосы механизма опрокидывания кабины (МОК)

АВТОЛАМПЫ

ДУАЛУЧ automotive www.aedcl.com ООО «Авто-электро ДИАЛ»

Собственная торговая марка "ДУАЛУЧ". Автотехцентр "Зенит Авто". Полный спектр услуг по обслуживанию и ремонту автомобилей МАЗ «Зубренок».

Производители клемм АКБ, контактных колодок, гнездовых и штыревых пучков проводов.

Автотехцентр "Зенит Авто". Полный спектр услуг по обслуживанию и ремонту автомобилей МАЗ «Зубренок».

г. Королев, мкр. Первомайский, ул. Советская, д. 39
Тел.: 8 (495) 510-8665
Тел.: 8 (495) 515-7475
www.zenitauto.ru

HYUNDAI

Автозапчасти для легковых и грузовых автомобилей.
1-й Кабельный пр-д
Тел.: 8 (495) 673-8197
Тел.: 8 (495) 673-4008

OPEL

Все для OPEL
м. Сокольники,
ул. Жебрунова, 4
Тел.: 8 (495) 782-2691
Тел.: 8 (495) 741-2606
www.vdopel.ru

NISSAN

Nissan - 23 км МКАД
Тел.: 8 (495) 979-3991
Nissan - Коньково
Тел.: 8 (495) 778-1230
Тел.: 8 (495) 979-2851
www.nissan-rus.ru

КРАЗ

ООО «Спаннер»
Поставка запасных частей, комплектующих и агрегатов к автомобилям КрАЗ, МАЗ, ЗИЛ, УРАЛ
Тел.: 8 (495) 972-0894
Тел.: 8 (800) 775-2994
ул. Южнопортовая, д. 32
www.spanner.ru

МАЗ

Автотехцентр «Зенит Авто»
Полный спектр услуг по обслуживанию и ремонту автомобилей МАЗ «Зубренок».

ООО «Спаннер»
Поставка запасных частей, комплектующих и агрегатов к автомобилям МАЗ, КрАЗ, ЗИЛ, УРАЛ
Тел.: 8 (495) 972-0894
Тел.: 8 (800) 775-2994
ул. Южнопортовая, д. 32
www.spanner.ru

АВТО запчасти

СКАЧАЙ ЖУРНАЛ
БЕСПЛАТНО!

Google play



Доступно в
App Store



Структура распространения журнала «Автозапчасти и Цены» в Московском регионе

ООО «Авто-электро ДИАЛ»

г. Москва, ул. Трофимова, д. 33, тел.: +7 (495) 679-89-89

«Южный порт» авторынков

г. Москва, ул. Трофимова, д. 33, влад. 36, пав. 33, тел.: +7 (495) 958-91-30

«Автомобили» автомагазин

г. Москва, Южнопортовая, д. 22, тел.: +7 (495) 958-96-71

Кунцевский авторынков

ТК «АвтоМОЛЛ»

ООО «Автомедон»

большая сеть оптовых региональных фирм и автомагазинов М.О., Красногорский р-н, д. Гольево, ул. Центральная, д. 3, тел.: +7 (495) 987-13-53

ООО «ПАСКЕР ЛТД» автозапчасти для отечественных

и иностранных автомобилей ОПТОМ.

г. Москва, Черницынский проезд, д. 3, тел.: +7 (495) 961-33-88

«АвтоПаскер» сеть автомагазинов:

г. Москва, б-р Маршала Рокоссовского, д. 40,

тел.: 8 (499) 169-20-70, 169-83-00

г. Москва, ул. Сталеваров, д. 26/1,

тел.: 8 (495) 303-86-11, 303-85-75

МО, г. Дзержинский, ул. Угрешская, д. 5 А НОВЫЙ МАГАЗИН,

тел.: 8 (901) 570-74-54

г. Электросталь, ул. Красная, д. 30,

тел.: 8 (496) 570-31-03, 8 (926) 602-23-56

г. Электросталь, пр-т Южный, д. 5, корп. 1,

тел.: 8 (49657) 3-34-67

Павлово-Посадский р-н, д. Кузнецы, д. 76А,

Горьковского ш., 68 км, тел.: 8 (49643) 74-174, 8 (901) 509-31-99

г. Павловский-Посад, ул. Герцена, д. 11, тел.: 8 (49643) 2-00-54

г. Павловский-Посад, ул. Большая Покровская, д. 58,

рынок «Южный», тел.: 8 (49643) 2-15-94

г. Орехово-Зуево, ул. Урицкого, д. 92, стр. 1, ТЦ «Баррикада»,

тел.: 8 (4964) 22-29-22

г. Орехово-Зуево, ул. Красина, д. 5, тел.: 8 (4964) 25-55-45

г. Ликино-Дулево, ул. Калинина, д. 4/1, тел.: 8 (4964) 18-51-35

г. Егорьевск, пр-т Ленина, д. 2, тел.: 8 (49640) 3-38-57

г. Егорьевск, 4-й мкр-н, д. 1, тел.: 8 (49640) 2-07-01

г. Воскресенск, ул. Цесиса, д. 19, ТЦ «Олимп»,

тел.: 8 (49644) 1-58-01

г. Воскресенск, ул. Советская, д. 2-п

(напротив Воскресенского УВД), тел.: 8 (49644) 9-60-08

г. Шатура, ул. Войкова, д. 1, тел.: 8 (49645) 3-00-58

г. Истра, ул. Московская, д. 41 А, тел.: 8 (495) 994-41-61

г. Серпухов, ул. Ворошилова, д. 163, тел.: 8 (4967) 76-22-28

г. Серпухов, ул. Ворошилова, д. 58, НОВЫЙ МАГАЗИН!

бывший м-н «Каморка», тел.: 8 (4967) 76-47-53

г. Коломна, пр-т Кирова, д. 15, тел.: 8 (496) 616-01-31

г. Коломна, Окский пр-т, д. 1, тел.: 8 (496) 618-75-87

г. Ногинск, ул. Комсомольская, НОВЫЙ МАГАЗИН,

тел.: 8 (926) 628-65-28

г. Петушки, ул. 3-го Интернационала, д. 24,

тел.: 8 (49243) 2-59-99

Владимирская обл., г. Гусь-Хрустальный,

ул. Старых Большевиков, 11 тел.: 8 (49241) 3-20-30

г. Владимир, ул. Куйбышева, д. 26/Д, тел.: 8 (4922) 47-49-79

г. Владимир, ул. Верхняя Дуброва, 40б, тел.: 8 (4922) 40-61-30

г. Александров, ул. Институтская, 1, НОВЫЙ МАГАЗИН!

тел.: 8 (49244) 9-36-70

г. Орел, ул. Комсомольская, д. 356, тел.: 8 (4862) 73-37-85

г. Орел, Московское ш., 142а, тел.: 8 (4862) 44-29-34

г. Воронеж, Ленинский пр-т, д. 174/8,

тел.: 8 (4732) 39-44-44, 39-44-76

г. Воронеж, ул. Кольцовская, д. 246, тел.: 8 (4732) 616-309

г. Рязань, проезд Речников, д. 2, тел.: 8 (4912) 27-27-47, 27-33-70

г. Рязань, Куйбышевское ш., д. 19 (ТЦ «Норд»),

тел.: 8 (4912) 40-20-17

г. Нижний Новгород, ул. Ванеева, д. 231, тел.: 8 (831) 435-90-97

Нижегородская область, г. Кстово, пл. Ленина, д. 5а,

тел. (83145) 9-58-31, 220-00-41

Нижегородская область, г. Дзержинск, ул. Чапаева, д. 71/1,

тел.: 8 (8313) 28-05-15

Республика Чувашия, г. Чебоксары, Вурнарское шоссе, 10,

тел.: 8 (8352) 63-53-54, (8352) 64-15-10

«Техком. «Автомаг» сеть автомагазинов

г. Москва, Варшавское ш., д. 170"Г", тел.: +7 (495) 388-55-36

«Техком. «Грант» сеть автомагазинов

г. Люберцы, Новорязанское ш., д. 3, тел.: +7 (495) 913-14-29

«Техком. «Тайм» сеть автомагазинов

г. Москва, Реутовская, д. 19"А", тел.: +7 (495) 370-05-15

«Кореана» сеть автомагазинов

г. Москва, Походный пр-д, д. 24, тел.: 8 (925) 081-57-24

г. Москва, Алтуфьевское ш., д. 79В, тел.: 8 (926) 913-55-06

г. Москва, Зеленоград, ВКЗ, Сосновая Аллея, д. 7, блок А,

тел.: 8 (925) 081-57-30

г. Клин, ул. Чайковского, д. 79А, стр. 2, тел.: 8 (925) 081-57-27

г. Дмитров, ул. Профессиональная, д. 72А,

тел.: 8 (925) 081-57-22

г. Наро-Фоминск, ул. Московская, д. 11Б, тел.: 8 (926) 913-55-08

г. Сергиев Посад, пр-т Красной Армии, д. 1А,

тел.: 8 (926) 913-55-28

г. Ногинск, ул. 3-го Интернационала, д. 169, ТК «Наш дом»,

тел.: 8 (926) 913-55-14

«КЕМП» сеть автомагазинов

Центральный офис, тел.: +7 (495) 926-22-22

г. Москва, ул. Мневники, д. 16, тел.: +7 (499) 192-53-33

г. Москва, ул. Южнопортовая, д. 22, маг. «Автомобили»,

тел.: +7 (495) 926-81-80

г. Москва, Нагатинская наб., д. 8, тел.: +7 (495) 647-78-99

г. Москва, ул. Озерная, д. 42, ТЦ «Мичуринский»,

тел.: +7 (495) 741-56-11

г. Щелково, Пролетарский пр-т, д. 10, ТД «Щелково»,

тел.: +7 (495) 981-11-22

Подольский р-н, село Покров, д. 150, стр. 2,

тел.: +7 (495) 926-22-22

г. Дубна, пр-т Боголюбова, д. 18, тел.: +7 (495) 981-90-95

г. Ступино, ул. Службина, д. 18, тел.: +7 (496-64) 2-42-73

г. Наро-Фоминск, ул. Московская, д. 10, тел.: +7 (916) 240-77-45

г. Чехов, Симферопольское ш., вл. 9, стр. 1,

тел.: +7 (495) 287-30-27

г. Бронницы, ул. Льва Толстого, д. 9, тел.: +7 (496-46) 6-81-28

г. Воскресенск, ул. Горького, д. 33, тел.: +7 (496-44) 9-50-41

«АВТО-49» сеть автомагазинов

г. Москва, тел.: 8-800-250-49-49

г. Москва, Строгинский б-р, д. 9, тел.: 8 (495) 750-70-71

г. Москва, Химкинский б-р, 13, тел.: 8 (495) 497-34-68

М.О., Ленинградское шоссе, 49 км, тел.: 8 (496) 266-54-53

г. Москва, Дмитровское шоссе, д. 110, тел.: 8 (495) 485-22-54

г. Москва, Коровинское шоссе, д. 24/1, тел.: 8 (495) 486-05-55

г. Москва, Измайловский б-р, д. 10/32, тел.: 8 (495) 465-57-51

г. Москва, ул. Большая Академическая, д. 77/1,

тел.: 8 (495) 482-51-03

г. Москва, Ярославское шоссе, д. 109, стр. 1,

тел.: 8 (499) 183-03-74

г. Москва, пр-т Буденного, д. 20/1, тел.: 8 (495) 365-09-55

г. Москва, ул. Люблинская, д. 157, тел.: 8 (495) 345-23-10

г. Москва, ул. Полбина, д. 6, тел.: 8 (495) 354-35-54

г. Москва, ул. Мусы Джалиля, д. 6/2, тел.: 8 (495) 343-75-02

г. Москва, Алтуфьевское шоссе, д. 16, тел.: 8 (499) 903-79-73

г. Москва, ул. Енисейская, 5/2, тел.: 8 (495) 669-05-30

г. Химки, ул. Молодежная, д. 12/9, тел.: 8 (495) 571-05-47

г. Одинцово, Можайское шоссе, д. 47, тел.: 8 (495) 590-78-68

г. Зеленоград, ул. Солнечная Аллея, корп. 813А,

тел.: 8 (499) 731-28-03

г. Солнечногорск, ул. Красная, д. 170, тел.: 8 (495) 994-39-21

г. Клин, Ленинградское шоссе, д. 8, тел.: 8 (49624) 555-48

г. Клин, Бородинский пр-д, 31/2, тел.: 8 (49624) 233-70

г. Лобня, ул. Катюшки, д. 43, тел.: 8 (498) 684-30-96

г. Дмитров, ул. Профессиональная, д. 129, тел.: 8 (49622) 462-49

г. Мытищи, ул. Хлебозаводская, д. 4, тел.: 8 (495) 588-33-40

г. Мытищи, ул. Юбилейная, д. 3/1, тел.: 8 (495) 582-00-14

г. Сергиев Посад, Московское шоссе, д. 22Б,

тел.: 8 (49654) 919-90

с. Тарасовка, ул. Б.Тарасовская, д. 111/5,

тел.: 8 (495) 995-61-59

г. Королев, ул. Горького, д. 14Г, тел.: 8 (495) 505-94-14

с. Быково, ул. Театральная, д. 10, тел.: 8 (495) 781-42-81

г. Люберцы, ул. Митрофанова, д. 2, тел.: 8 (495) 788-89-79

г. Ногинск, пл. Ленина (за Глуховским рынком),

тел.: 8 (49651) 515-43

г. Орехово-Зуево, ул. Галочкина, д. 2, тел.: 8 (496) 224-44-44

г. Коломна, ул. Яна Грунта, д. 18, тел.: 8 (49661) 211-34

г. Павловский Посад, ул. Кузьмина, д. 34, тел.: 8 (49643) 512-91

г. Реутов, Носовихинское шоссе, д. 14А, тел.: 8 (495) 791-10-10

г. Серпухов, ул. Ворошилова, д. 167, тел.: 8 (4967) 75-36-26

«БИ-БИ» сеть автомагазинов:

г. Москва, ул. Ак. Скрыбина, 14/2, тел.: 8 (499) 784-93-89

г. Чехов, ул. Полиграфистов, д. 1Б, тел.: 8 (496) 725-95-50

д. Елино, Ленинградское шоссе, 34-й км, тел.: 8 (495) 536-90-64

г. Наро-Фоминск, Туннельный пр-д, 7А, тел.: 8 (49634) 3-54-64

г. Обнинск, пр-т Маркса, д. 47, тел.: 8 (48439) 4-08-06

г. Балашиха, пр-т Ленина, д. 18, тел.: 8 (495) 521-99-32

г. Тверь, пр-т Победы, д. 14, тел.: 8 (4822) 43-07-08

г. Тверь, пр-т Калинина, д. 64, тел.: 8 (4822) 42-49-79)

в Северо-Западном регионе

г. Санкт-Петербург

Адмиралтейский район:

ИП Языкова Е. В., Наб. Обводного кан. д. 150,

тел.: (812) 252-17-97

Автозапчасти, пр. Старопетергофский, д. 13,

тел.: +7 (812) 251-42-48

«Лидер-Авто», Наб. Обводного кан., д. 90,

тел.: +7 (812) 388-44-02

«Аккумулятор-Плюс», Наб. Обводного кан., д. 146,

тел.: +7 (812) 252-52-01

ЧП Ефремов, Рижский пр., д. 50, тел.: +7 (812) 251-58-00

Василеостровский район:

«Ремонтник», ул. Уральская, д. 21, тел.: +7 (812) 350-45-29

ООО «ВИБАТ-АВТО», ул. Уральская, д. 16,

тел.: +7 (812) 319-38-40

ИП Шефтель Е. И., ул. Наличная, д. 51, тел.: +7 (812) 350-06-59

Выборгский район:

ИП Мартынов, ул. Литовская, д. 8,

Авторынков «Северный маршал»:

ИП Крылов, Северный пр., д. 7, пав. 4, место 4,

тел. +7 (921) 186-50-70;

Северный пр., 7, сек. 66.

ИП Аверин Н. Н., Северный пр., д. 7, авторынков, секция 99

Трейддинг-Стар, Комиссара Смирнова, д. 6

ИП Жукова, Сертолово, ул. Заречная, 8
ИП Игнатенков, Сертолово, рынок Регина
«Mobil-экспресс», Лесной пр., д. 78,
тел.: +7 (812) 320-18-72
Автоматизация ООО «ДДК», Выборгское ш., д. 22,
тел.: +7 (812) 293-11-89
Автоцентр «Маршал», «Прайд-МС»,
Северный пр., д. 5, место 34, тел.: +7 (905) 227-08-77
Северный пр., д. 5, место 46, тел.: +7 (921) 923-79-12
Северный пр., д. 7, место 69, тел.: +7 (905) 228-65-25
Автоматизация «К-19», ИП Андреев И. В., ул. Кустодиева, д. 19,
тел.: +7 (911) 088-34-50
СТО «AUTO-SPA», Александра Матросова, д. 1
Калининский район:
ИП Литвинский, Северный проспект, д. 5, сек. 35
ИП Берулова, ул. Ушинского, д. 12, пав. 3, сек. 11
ИП Быстров, ул. Ушинского, д. 12
ПетроАвтоСервис, Лужская ул., д. 3
ИП Берулова, ул. Ушинского, д. 12, пав. 3, сек. 11,
+7 (905) 250-80-56
ИП Амракумов Р. А., ул. Литовская, д. 5,
тел.: +7 (812) 716-62-18
Авторьнок «На Ушинского», ИП Мирошников А. А.,
ул. Ушинского, д. 12, пав. 1, сек. 19; пав. 3, сек. 13; пав. 4,
сек. 13; пав. 5, сек. 10, тел.: +7 (812) 945-45-79
Кировский район:
ООО «Максикар», дорога на Турухтанные острова, д. 12,
тел.: +7 (812) 983-15-90
ИП Ефремова, ул. Зайцева, д. 41
Автоцентр, Краснопутиловская, д. 121,
тел.: +7 (911) 932-82-42
АвтоКама, Огородный пер., д. 21,
тел.: +7 (812) 640-31-51
Автоматизация «1000 авто мелочей для Лады и Нивы»,
ООО «Ренессанс-95»
ул. Калинина, д. 5, к. 1,
тел.: +7 (812) 252-08-76, 786-10-66
«Авто-Ленд», Народного Ополчения, д. 201,
тел.: +7 (812) 759-79-02, 750-36-24
Автоцентр «Маршал», «АвтоЛэнд», Маршала Жукова, пр., 21,
пав. № 6, тел.: +7 (905) 201-76-76
Автоматизация ЧП «Ефремов», Возрождения, д. 21,
тел.: +7 (812) 784-86-89
Автозапчасти «УСЛУГА», ул. Корнеева, д. 12,
тел.: +7 (812) 785-23-73
Красногвардейский район:
ИП Выгодянский, Ириновский пр., д. 1, пав. 1 сек. 112,
тел.: +7 (812) 995-33-22
ИП Крылов, Ириновский пр., д. 1, пав. 1, сек. 102,
тел.: +7 (901-301-70-24
Рынок Автозапчастей, ИП «Байков»,
модуль Г-3, блок 1, комн. 15, пр. Энергетиков, д. 59А
«БИС», ул. Якорная, д. 3,
тел.: +7 (812) 227-71-38, тел.: +7 (812) 227-71-34
«АвтоДруг», пос. Горелово, Красносельское ш., д. 4А,
тел.: +7 (812) 225-03-03
Красносельский район:
ИП Роднов, Маршала Жукова, д. 21, место 6;
Народного Ополчения, д. 201
Автомобилист, Народного Ополчения, д. 28,
тел.: +7 (812) 756-72-00
Авторьнок ИП Мирошников А. А., пр. Народного Ополчения,
д. 28, секция 1, тел.: +7 (812) 945-45-79
ИП Шамоханова, пр. Народного Ополчения, д. 28, место 6
«АвтоДруг», пос. Горелово, Красносельское ш., д. 4А,
тел.: +7 (812) 746-14-90
«Масла, Смазки», Кузнецова пр., д. 30/9
Автофорум, Кузнецова, 30-А
Московский район:
«Масла-Смазки», Варшавская, д. 118,
тел.: +7 (812) 723-02-32
Автоматизация «Автотовары (масла, химия)», ИП Трунова,
ул. Кубинская, д. 76, к. 4,
тел.: +7 (812) 375-37-75

Невский район:
ИП Беспятых, Хрустальная, д. 31, тел.: 8 (921) 361-30-61
«ДиАвто», Седова, д. 5, тел.: +7 (812) 412-82-39
СТО «Стор», ул. Крупской, д. 43, тел.: +7 (812) 920-55-08
ИП Крылов, Ириновский пр., д. 1, сек. 166
«Автозапчасти», Аистов ЧП, просп. Обуховской Обор., д. 48,
тел.: +7 (812) 567-99-46
«Автозапчасти», Дидек ЧП, Ворошилова, д. 3/1,
тел.: +7 (812) 440-87-06
Автозапчасти «УСЛУГА», пр. Обуховской Обороны, д. 259,
тел.: +7 (812) 367-21-31
ООО «ЦББ», Бабушкина, д. 21,
тел.: +7 (911) 240-02-02
ООО «Автолайн», ул. Салова, д. 53,
тел.: +7 (911) 155-10-00
Петроградский район:
ООО «Автосфера», ул. Ленина, д. 20,
тел.: +7 (812) 230-67-68
Приморский район:
СТО «СТАР-Д», ул. Савушкина, д. 89,
тел.: +7 (812) 43-000-34
Авторьнок «Богатырский», ИП Крылов, «Старая деревня»,
пр. Богатырский, д. 14, к. 2, секция 35, 41
ИП Щербаков, Командантский проспект, д. 42А
ИП Марсова, Богатырский пр., д. 14, к. 2, литер Б,
тел.: +7 (921) 339-76-74
Автотовары, ООО «ПромЭкоНор», ул. Планерная, д. 15,
секция 13-а, тел.: +7 (911) 946-02-76
АТО № 4, ул. Школьная, д. 9
«Жуков-2», ул. Парашютная, д. 24
ИП Телегин, Богатырский пр., д. 14
АТО «Плюс», Богатырский пр., д. 12
Алмакаев, ул. Савушкина, д. 89/
Майк Авто, ул. Оптиков, д. 8
ИП Александров, Богатырский пр., д. 10
ИП Андреева, Торфяная дорога, д. 17,
тел.: +7 (906) 227-65-91
Автоматизация «Автотовары», ИП Жуков, ул. Мебельная, д. 2А,
тел.: +7 (812) 987-05-13
«Винтик-Шпунтик», «Нива 4x4», ИП Баранов Э. А.,
пр. Богатырский, д. 10, тел.: +7 (812) 397-47-82
Автозапчасти «Автотехобслуживание – Плюс»,
Богатырский пр., д. 12, тел.: +7 (812) 395-37-46
СТО SKLAD-AUTO.RU, Богатырский пр., д. 12/4,
тел.: +7 (812) 985-01-41, 448-08-55
Фрунзенский район:
ИП Некрасова, ул. Фучика, д. 23, место 153, 196
ИП Голованов, ул. Фучика, д. 23, А/Ц Бест,
тел.: +7 (909) 591-37-20
ИП Колбенков, Софийская, д. 56, тел.: +7 (812) 980-33-11
Авторьнок, секция 52, ИП Янченков П. П., ул. Фучика, д. 17,
тел.: +7 (812) 740-10-64
«Масла и Автохимия», ЧП «Кузьмин», ул. Фучика, д. 19
Автоцентр «Максимум», сек. № 45, тел.: +7 (901) 306-42-73
Магазин «Масла. Смазки», ИП «Романов И. Н.», ул. Салова, д. 40,
тел.: +7 (812) 490-59-26
Центральный район:
ИП Кахаров, Перевозная, д. 5, тел.: +7 (812) 714-82-93
Автоматизация «Автозапчасти», ИП Артемов, Саперный пер., д. 15,
тел.: +7 (812) 272-53-12
Всеволожский район:
Сертолово, Супротек «Сертолово», тел.: +7 (921) 396-22-24
ИП Жукова, Сертолово, ул. Заречная, д. 8
ИП Игнатенков, Сертолово, рынок Регина
Гатчинский район:
ГАТЧИНА, «КЛ-Сервис», Киргетова, д. 6, тел.: +7 (812) 971-12-34
Колпинский район
ИП Мальгин, Колпино, ул. Раумская, д. 1
КОЛПИНО, ИП Князев, ул. Раумская, д. 1, тел.: +7 (812) 460-65-06

«БИ-БИ» сеть магазинов:
ул. Доблести, 28, тел.: +7 (812) 364-11-65
ул. Тельмана, 56/41, тел.: +7 (812) 586-04-39
пр. М. Говорова, 16, тел.: +7 (812) 783-53-58

ул. Есенина, 32, тел.: +7 (812) 517-25-30
пр. Испытателей, 10А, тел.: +7 (812) 395-47-51
пр. Металлистов, 85, тел.: +7 (812) 544-00-36
пр. Просвещения, 75А, тел.: +7 (812) 290-24-36
г. Петродворец, Санкт-Петербургский пр-т, 60,
тел.: +7 (812) 420-25-58
пр-т Славы, 17, тел.: +7 (812) 773-35-56
Индустриальный пр-т, д. 11, тел.: +7 (812) 524-19-43
Шлиссельбургский пр-т, 17, тел.: +7 (812) 707-48-13

«5 Колесо» сеть магазинов:
Центральный район, Синопская ул., д. 30, тел.: +7 (812) 274-59-97
Красногвардейский район, шоссе Революции, 58А,
тел.: +7 (812) 226-48-10
Калининский район, Политехническая, 15А,
тел.: +7 (812) 972-44-71
Невский район, Октябрьская наб., 48, тел.: +7 (812) 931-08-50
Невский район, Дальневосточный., д. 1,
тел.: +7 (812) 448-33-16, 448-33-17
Кировский район, Народного Ополчения, д. 19,
тел.: +7 (812) 376-25-35
Выборгский район, Выборгская наб., д. 51,
тел.: +7 (812) 337-23-98
Фрунзенский район, Пражская, д. 5, тел.: +7 (812) 705-11-11
Приморский район, ул. Планерная, 15, тел.: +7 (812) 959-24-50

Ленинградская область
Сестрорецк, Торгово-сервисный шинный центр «ТРАФИК»,
ООО «ТРАФИК»,
ул. Инструментальщиков, д. 11А, тел.: +7 (812) 715-90-91
Выборг, Магазин «Харакири», ИП «Кудряшова М. В.»,
Московский пр., д. 20, тел.: +7 (921) 395-22-84, 334-97-12
ИП Жукова, Сертолово, ул. Заречная, д. 8
ИП Игнатенков, Сертолово, рынок Регина
Лодейное Поле, ООО «ПромСнабОйл», ул. Карла Маркса, д. 52,
тел.: +7 (921) 646-70-46
Приозерск, ИП Руднов, ул. Леншоссе, д. 33, Универмаг, 2 этаж,
тел.: 8 (921) 316-97-02
г. Сосново, ИП Ковалев, ул. Ленинградская, д. 140,
тел. 8 (951) 669-86-99
Тосненский район, пос. Ушаки, ул. Кирова, д. 109

по городам РФ

Представительства:
г. Брянск, Орел, Смоленск, Калуга – Компания АВТЭКС
г. Брянск, ул. Брянского Фронта, д. 4
тел.: +7 (980) 318-44-93, E-mail: fsa@carexpo.ru

Города Южного Федерального округа:
тел.: +7 (863) 221-58-66, E-mail: tak@carexpo.ru

Компания ООО «СВ-авто»
(производитель автоаксессуаров AVS)
Магазин «Автоматизация», г. Пятигорск, ул. Ермолова, 12а,
тел.: +7 (8793) 31-97-33
Магазин «Автомир», г. Георгиевск, ул. Калинина, д. 139,
тел.: +7 (87951) 6-51-54
Магазин «Автозапчасти», г. Минеральные Воды,
ул. Железноводская, д. 15, тел.: +7 (903) 443-83-71

А также: Москва и М.О., Нижний Новгород, Архангельск, Кали-
нинград, Мурманск, Петрозаводск, Санкт-Петербург, Барнаул,
Екатеринбург, Иркутск, Кемерово, Красноярск, Магнитогорск,
Новосибирск, Омск, Тюмень, Челябинск, Альметьевск, Ижевск,
Казань, Киров, Набережные Челны, Нижнекамск, Оренбург,
Пенза, Пермь, Самара, Тольятти, Саратов, Сыктывкар, Ульяновск,
Чебоксары, Уфа, Белгород, Брянск, Владимир, Вологда, Во-
ронез, Иваново, Калуга, Кострома, Курск, Липецк, Орел, Рязань,
Смоленск, Тамбов, Тверь, Тула, Ярославль, Астрахань, Волгоград,
Краснодар, Ростов-на-Дону, Саратов, Ставрополь, Сургут, Пенза,
Комсомольск-на-Амуре, Магадан, Надым, Нарьян-Мар, Нефтею-
ганск, Нижневартовск, Салехард, Сургут, Ухта, Чита, Томск


ISUZU


FUSO


HYUNDAI


KIA MOTORS



на правах рекламы



АВТОЗАПЧАСТИ

Широкий ассортимент.
Возможность выбора между
оригинальными запчастями и аналогами.
Выгодные условия сделок.

АВТОТЕХЦЕНТР

Гарантированное качество обслуживания.
Высокая квалификация специалистов.
Использование современного оборудования.
Гибкая ценовая политика.

ПРОДАЖА КОММЕРЧЕСКОГО ТРАНСПОРТА

ИМПЕРИЯ АВТО

Москва, Боровское ш., д. 13

+7 (495) 647-03-22

автозапчасти
zapchasti@ipr-auto.ru

автотехцентр
sto@ipr-auto.ru



KOREASTAR

KOREASTAR

**ПОЛНЫЙ АССОРТИМЕНТ ДЕТАЛЕЙ НА
ВСЕ МАРКИ КОРЕЙСКИХ АВТОМОБИЛЕЙ**

K KOREASTAR

MADE IN KOREA

