

# АВТО запчасти

рекламно-информационное издание

ИЦЕНЫ

№3  
март  
2014

коммерческий транспорт



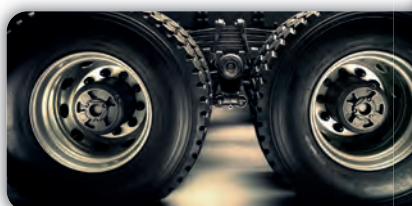
**ONNURI**  
made in korea

[www.gahbin.com](http://www.gahbin.com)

**ONNURI**

**КОРЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО  
ПО ПРИЕМЛЕМЫМ ЦЕНАМ !!!**

**MADE IN KOREA**



Новинки шинной промышленности

12



Фильтры для грузовиков –  
важные моменты

18



DAF, Scania, Volvo –  
нелегкий выбор седельного тягача

24





# Офис



*Партнерская  
программа от  
[autohoft.com](http://autohoft.com)*

*Партнерская программа от [autohoft.com](http://autohoft.com)*

## Оптовые продажи



*Постоянно на складе более 50-ти тыс.  
Отправки во все регионы РФ. Прямы*





# КАЛЬНИЙ

# КИТАЙ



**Сеть розничных  
магазинов**



[www.ad-k.ru](http://www.ad-k.ru)  
[www.autohoft.ru](http://www.autohoft.ru)

\*Каталоги на китайские авто

есяч номенклатурных позиций!  
е поставки! НИЗКИЕ ЦЕНЫ!





# Продажа шин для китайских, корейских и европейских грузовиков



**Hankook**  
driving emotion



**HEADWAY**



**FESITE**



**AONAITE**





Компания «Драйв Лайтинг», специализирующаяся на оптовой продаже автомобильных ламп, была основана в марте 2008 года в Москве.

С 2008 года - официально зарегистрированный дистрибутор всемирно известной компании **General Electric** на территории РФ.

Автомобильные лампы **General Electric** устанавливаются на сборочных линиях таких концернов, как: Daimler, BMW, Chrysler, GM, Ford, VAG и др. На сегодняшний день компания «Драйв Лайтинг» является лидером по поставкам автомобильной лампы OEM **General Electric** для заводов-производителей светотехнической продукции для **АвтоВАЗа** и **КАМАЗа**.

Особое внимание также уделяется и вторичному рынку, благодаря чему сейчас лампа **General Electric** широко представлена в абсолютном большинстве регионов РФ.

С 2012 года компания является официально зарегистрированным дистрибутором торговых марок **Philips** и **Narva**.

Со времени образования Philips в начале XX века отдел автомобильного освещения постоянно разрабатывает новые технологии и решения в области освещения. Каждый из продуктов Philips и Narva имеет различные преимущества — от увеличенного срока службы до улучшенной производительности по сравнению с обычными лампами или показателями энергопотребления.

**Наша миссия:** предоставление потребителям РФ качественной продукции мировых лидеров в области автомобильного света.

**Наши поставщики:** заводы GENERAL ELECTRIC (основное производство в Венгрии), заводы PHILIPS и NARVA (Германия, Польша, Италия и др. страны), KOITO (Япония).

**Наши партнеры:**

- оптовые компании,
- розничные магазины и сети,
- сети АЗС,
- автосалоны и автосервисные предприятия,
- заводы, выпускающие автомобильную светотехническую продукцию,
- автомобильные заводы,
- автоколонны, автопарки, троллейбусные парки,
- предприятия по продаже и обслуживанию мототехники.

**ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ ВСЕХ, КТО СТРЕМИТСЯ РАЗВИВАТЬ СВОЙ БИЗНЕС ТОЛЬКО С ЛУЧШИМИ МИРОВЫМИ ПРОИЗВОДИТЕЛЯМИ АВТОСВЕТА!**





# СОДЕРЖАНИЕ



## ПРАВО НА ВЫБОР **24**

Седелный тягач из Европы: какой лучше



## НОВОСТИ АВТОБИЗНЕСА **4**

### А также:

**10** Вокруг оси.

Инновации компании BPW

**15** Ремонт проколов

в момент проколов. Шинный герметик Kevlon

**34** Современные кули. Грузовики из Китая от компании АДК



## АКСЕССУАРЫ

**12** Тренд шинного рынка: экономия денег автопарка

## ЗАПЧАСТИ

**18** Разбираемся с воздушными фильтрами



## ОСОБОЕ МНЕНИЕ

Конкуренция на рынке грузовых запчастей

# 8

Издательский Дом «Здесь и Сейчас»

Рекламно-информационное издание  
«Автозапчасти и Цена» №3 2014

**18+** АВТОзапчасти **Здесь и Сейчас**

Учредитель – ООО фирма «Веда»  
111024, г. Москва,  
2-я Кабельная ул., д. 2, стр. 30

Адрес редакции:

115193 г. Москва, ул. Южнопортовая, д. 18

Отпечатано в ООО «Вива-Стар».

107023, г. Москва,

Электрозаводская ул., д. 20, стр. 3

Тираж 50 000 экз.

Выходит ежемесячно.

Распространяется бесплатно.

Подписано в печать: 07.03.2014

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор)  
Регистрационный номер:  
П/И № ФС77-40875 от 13.07.2010

Внимание рекламодателей!

Вместе с документами на рекламу представляйте в редакцию копию лицензии, если ваша деятельность подлежит лицензированию.

Передача материалов допускается только с разрешения ООО фирма «Веда». При передаче ссылка на журнал «Автозапчасти и Цена» обязательна.

За содержание материалов, предоставленных рекламодателями, редакция ответственности не несет.

Рукописи не рецензируются и не возвращаются. Мнение редакции может не совпадать с точкой зрения авторов.

Директор ИД «Здесь и Сейчас»

Олег Иванов +7 (495) 710 03 07  
+7 (926) 294 72 15, E-mail: ioi@carexpo.ru

Главный редактор

Алексей Чуприков +7 (495) 710 03 07  
+7 (926) 616 72 85, E-mail: glavred@autozap.biz

Ответственный секретарь

Мария Иванова +7 (495) 955 10 44  
+7 (926) 294 72 10, E-mail: imm@carexpo.ru

Руководитель отдела рекламы

Кристина Ахмедова +7 (495) 955 10 45  
+7 (926) 616 72 79, E-mail: hku@carexpo.ru

Отдел рекламы

Алексей Завьялов +7 (495) 710 22 62  
+7 (926) 616 72 93, E-mail: zav@carexpo.ru

Ольга Образцова +7 (495) 955 10 44  
+7 (926) 616 72 84, E-mail: ooi@carexpo.ru

Лидия Веденская +7 (495) 677 68 52  
+7 (926) 616 72 81, E-mail: vlv@carexpo.ru

Александр Филимонов +7 (495) 955 10 28

+7 (926) 616 72 87, E-mail: fav@carexpo.ru

Геннадий Ладур +7 (495) 710 22 58

+7 (915) 208 40 09, E-mail: lgl@carexpo.ru

Представительство

в г. Брянск, Орёл, Смоленск, Калуга:

Сергей Фролов +7 (980) 318-44-93

E-mail: fsa@carexpo.ru

Дизайн

Александр Голомысов +7 (926) 525 10 62

E-mail: adv@carexpo.ru

Отдел распространения +7 (926) 294 72 16

По вопросам сотрудничества:

тел: +7 (495) 710 03 07

факс: +7 (495) 677 68 52

E-mail: ioi@carexpo.ru, hku@carexpo.ru

www.autozap.biz



  
**ISUZU**

  
**FUSO**

  
**HYUNDAI**

  
**KIA MOTORS**



на правах рекламы



## АВТОЗАПЧАСТИ

Широкий ассортимент.  
Возможность выбора между  
оригинальными запчастями и аналогами.  
Выгодные условия сделок.

## АВТОТЕХЦЕНТР

Гарантированное качество обслуживания.  
Высокая квалификация специалистов.  
Использование современного оборудования.  
Гибкая ценовая политика.

## ПРОДАЖА КОММЕРЧЕСКОГО ТРАНСПОРТА

**ИМПЕРИЯ  
АВТО**

Москва, Боровское ш., д. 13

**+7 (495) 647-03-22**

автозапчасти  
[zapchasti@ipr-auto.ru](mailto:zapchasti@ipr-auto.ru)

автотехцентр  
[sto@ipr-auto.ru](mailto:sto@ipr-auto.ru)



## С «автоматом» по городу



Компания Allison, производитель автоматических трансмиссий для автобусов, отмечает рост доли транспорта с АКПП в автобусных парках. Скажем, анализируя изменение состава одного из крупнейших парков Северо-Западного округа России — ОАО «Третий парк», работающего в Санкт-Петербурге и Ленинградской области, она заметила, что при покупке новой техники предпочтение отдается как раз машинам с АКПП. Всего у перевозчика более 1600 автобусов, из них 300 — с «автоматом». В 2011 году в эксплуатацию поступило 80 автобусов Golden Dragon 6125 с АКП Allison, и еще 100 автобусов MAZ 103 с автоматическими трансмиссиями

Allison было приобретено в 2012 году. На основе положительного опыта эксплуатации этих автобусов в 2013 году компания приобрела еще 120 новых MAZ 103 с АКП Allison T325R.

Такая тенденция не может не радовать — ведь в городском режиме, с пробками и частыми остановками, основная нагрузка ложится как раз на коробку передач. А если она ручная, то неизбежен ускоренный выход из строя сцепления, что приводит к более частой замене этой детали, то есть налицо потеря денег и увеличенные простои. Отражается же все это на пассажирах, вынужденных оплачивать повышенные расходы автобусных парков.

## Главное — не спешить

Согласно законодательству, все грузовики массой свыше 3,5 тонн и пассажирские автобусы должны были быть оснащены тахографами еще до 23 января 2012 года. Но, поскольку не было ясно, что конкретно устанавливать, многие и не торопились. И правильно. Поскольку сейчас вышел приказ, регламентирующий установку приборов и определяющий наказание за их отсутствие. В силу приказ вступит с 1 апреля сего года. Тем, чьи уже установленные тахографы не соответствуют требованиям, придется приборы заменить. Вот такие последствия точного исполнения закона в срок!

Приказами Минтранса установлено, что тахографы должны использовать средства криптографической защиты информации. Это обязательно для всех категорий транспорта, перечисленных в приказе. Однако оснащение машин будет происхо-



дить в несколько этапов. В первую очередь с 1 апреля 2014 года тахографами с криптографией должны быть оснащены грузовые автомобили, перевозящие опасные грузы. Затем с 1 июля 2014 года — автобусы и грузовики с максимальной массой более 15 тонн. Для грузовиков с максимальной разрешенной массой от 12 тонн, не использующихся для перевозки опасных грузов, тахографы с блоком криптографии станут обязательными с 1 сентября 2014 года, а для грузовых автомобилей с массой от 3,5 до 12 тонн — с 1 апреля 2015 года. На машинах, оснащенных тахографами еще на производстве, если они выпущены до 1 апреля 2014 года, а также на автомобилях, на которых тахографы установили до 24 февраля этого года, заменить аппаратуру на ту, у которой есть блок криптографической защиты, необходимо до 1 января 2018 года.

## Жизнь только начинается



Немецкая компания Kögel, производящая полуприцепы для грузового транспорта, отмечает свое 80-летие. Она намерена отпраздновать свой юбилей в виде распределенных по всему году мероприятий и акций для клиентов, сотрудников, поставщиков и всех тех, кому интересна компания. Сотрудники Kögel обещают новинки и сюрпризы.

В истории Kögel было немало инноваций, которые устанавливали новые стандарты или вводили новые принципы в отрасли. К ним относятся, в частности, первый рефрижераторный полуприцеп с полностью пластмассовой конструкцией (1961), первая сменная грузовая платформа с опорными стойками (1965), первый несущий самосвальный кузов из алюминия (1966) или запатентованный полуприцеп-самосвал с центральной осью (1974), первые седельные полуприцепы облегченной конструкции (1982), первая катафоретическая установка для оптимальной защиты рам полуприцепов от коррозии (2001), удлиненный на 1,3 метра Euro Trailer (2005), CNG-Trailer (2012) и многое другое.





**AVTO-TORG**<sup>TM</sup>  
WWW.AVTO-TORG.RU



**ПРИНАДЛЕЖНОСТИ И АКСЕССУАРЫ**  
ДЛЯ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ ИМПОРТНОГО И ОТЕЧЕСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Оптовая продажа | Регулярные поставки | Широкий ассортимент | Приемлемые цены | Бесплатная доставка по Москве и Московской области

**Автозапчасти**



**Аксессуары**



**Зеркала**



**Инструменты**



**Оптика**



**Пневмооборудование**



**Ремни и тросы**



**Электрооборудование**



г. Москва, ул. Курганская, д. 3а

E-mail: [info@avto-torg.ru](mailto:info@avto-torg.ru)

(495) 228-71-30, (495) 467-67-91  
(495) 466-51-71, (495) 469-16-52

на правах рекламы



**KEVLON**  
TECNOLOGÍA ANTIPINCHAZOS

**БУДЬ СПОКОЕН, ВОДИ УВЕРЕННО!**



на правах рекламы

ПРОКОЛЫ – постоянная угроза, часто дорогостоящая.

Все виды транспорта. Все виды шин.

Используя герметик KEVLON, вы экономите время и деньги.

Система антипрокола KEVLON. Устранение проколов 9-20 мм в зависимости от серии герметика

**Герметик KEVLON**  
**это ваш лучший**  
**страховой полис**  
**от проколов**

г. Санкт-Петербург, ул. Седова, д. 5, офис 333  
[www.kevlon.ru](http://www.kevlon.ru)

8 (812) 412 82 03, 8 (921) 903 15 47



## Обманчивая внешность

С 2014 года корпорация «Богдан» сменила поставщика основных агрегатов для своего 8-метрового автобуса А201 на шасси Hyundai. Новый «Богдан А221» изготовлен с использо-

ванием элементной базы Ashok Leyland, но спереди практически не изменился. Колесная база осталась неизменной — 4,2 м, а длина увеличилась на 22 см (8,1 м против 7,88 м). Вес

автобуса тоже вырос и значительно, на целую тонну, и теперь его масса составляет 6250 кг. Обновленная модель оснащается дизельным двигателем Ashok Leyland объемом 5,7 л с мощностью 160 л.с. и крутящим моментом в 550 Н·м. Напомним, что у предшественника стоял менее мощный дизель Hyundai объемом 3,9 л. Шасси Ashok Leyland позволило совсем по-другому сконструировать салон. Если в прежней версии салон был рассчитан на 48 пассажиров (24 места для сидения), то в новом А221 разместятся уже 62 человека, но при этом количество сидячих мест сократилось до 18, плюс еще дополнительно имеется 5 от-

кидных сидений. Кроме того, заднюю площадку удалось сделать без ступеней и с более широким дверным проемом, что в версии на агрегатах Hyundai было невозможно из-за другой конфигурации заднего моста. «Богдан А221» стал чуть дешевле и обойдется в версии Euro-3 в 410 тыс. гривен, против А201 за 420 тыс. грн (450 тыс. грн в исполнении Euro-4). На 30% возросшая пассажироместность, более удобная посадка и высадка пассажиров позволяют быстрее окупать машину в эксплуатации.

Вот только, удастся ли российским водителям опробовать эту модификацию, — большой вопрос.



## Расширение

В Набережных Челнах состоялось открытие нового производственного корпуса совместного предприятия КАМАЗа и немецкого концерна ZF Friedrichshafen AG — «ЦФ КАМА».



На новых производственных площадях КАМА разместит собственное термическое производство, сможет расширить номенклатуру моделей коробок передач и их деталей. До 2016 года общие инвестиции в совместное предприятие, начиная с момента его основания, составят около 90 миллионов евро, а его производственные мощности возрастут в 2,5 раза.

## Наказали?

«Российский производитель грузовиков КАМАЗ с начала 2014 года не поставляет автомобили на Украину и приостановил сертификацию ряда автомобилей для украинского рынка», — сообщили в пресс-службе компании.

Поставки грузовиков были прекращены из-за сложной обстановки в стране, а как следствие — девальвации гривны

и удорожания стоимости автомобиля для конечных покупателей. В конечном итоге это может привести к падению продаж. При этом сам КАМАЗ не сильно пострадает от потери рынка Украины: по итогам 2013 года общие продажи составили 43,8 тысячи грузовиков. На экспорт было отправлено 5,7 тысячи единиц, в том числе в Украину — 700 штук. Таким образом, доля продаж предприятия в Украине не превышает 1,5% общего объема.



## Старый друг лучше...



Челябинский тракторный завод ищет альтернативу поставкам запчастей с Украины.

В конструкции челябинских бульдозеров используются гидронасосы производства украинской компании «Гидросила». В конце февраля от руководства украинской компании пришли заверения, что, несмотря на сложную политическую и экономическую ситуацию, они гарантируют поставки своим уральским партнерам в течение двух месяцев. Именно на такой срок на складах предприятия в России есть необходимый запас продукции. Однако менеджмент Челябинского тракторного завода уже начал поиски аль-

тернативных поставщиков необходимых агрегатов на территории России.

Руководство завода подчеркнуло, что стоимость комплектующих у нового поставщика будет, скорее всего, выше. Но в конечном счете от разрыва отношений больше пострадают украинские партнеры, для которых челябинский тракторный гигант был стратегическим партнером.

В самой «Гидросиле» заверили, что пока никаких проблем с производством и поставками у предприятия нет, и работа идет в плановом режиме. Тем не менее, в ближайшее время завод намерен увеличить количество продукции на складах в России, «на всякий случай».





---

**Автомобильные лампы**

**ООО «Драйв Лайтинг» 127550, Россия, Москва, ул. Б. Академическая, д. 44**

**тел.: (495) 363-02-35, (499)976-04-39**

**[info@lampaavto.ru](mailto:info@lampaavto.ru)**

**[www.lampaavto.ru](http://www.lampaavto.ru)**



*Вы знаете этого человека. Его имя известно. Он давно в бизнесе и понимает, о чем говорит. Но он захотел остаться инкогнито. Не все участники нашего рынка столь толерантны, чтобы махать перед ними красной тряпкой.*



# ГРУЗОВЫЕ ЗАПЧАСТИ. КОНКУРЕНТНАЯ БОРЬБА НАКАЛЯЕТ РЫНОК

Дмитрий Леонтьев

**В ближайшие годы успех обеспечен тому, кто будет использовать современные технологии, создавать свои товарные группы и бренды и повышать качество сервиса клиента**

Рынок автозапчастей к грузовым автомобилям вплотную приблизился к насыщению. Фактически в этом году он превратился в тесную полянку, на которой толкутся несколько десятков поставщиков. При этом большинство участников рынка чувствуют себя несколько «голодными» и всячески пытаются этот голод утолить. Это касается всех — и российских, и зарубежных компаний.

## **Выйти без потерь — невозможно**

Все что-то предпринимают, чтобы ухватить более лакомый

кусочек. Методы конкурентной борьбы — от самых примитивных до высокотехнологичных. Многие попытки, впрочем, заканчиваются обратным результатом. Например, зарубежные поставщики нахватили себе по несколько десятков российских дилеров. В результате последние стали «уплотнять» друг друга даже в пределах одного региона. Заигрались с ценами так, что оказались на грани рентабельности, и уже подумывают, куда бы лучше переметнуться, пока не начали работать в минус. Дело усложняется тем неприятным фактом, что выйти из данного бизнеса без

потерь практически нереально. Цена входа поднялась до полумиллиона евро (причем это точечный вход только в одну нишу), а полноценный входной билет стоит уже 3 — 4 миллиона. Вернуть эти деньги в любой момент, реализовав складские запасы, просто невозможно.

## **«Кот kota — ниже живота»**

Усилилась конкуренция в регионах. Крупные поставщики начали открывать там свои склады и представительства, а окрепшие регионалы в свою

очередь стремятся в центр. Этот процесс не обходится без пикантных историй. Некоторые акулы бизнеса — поставщики с большой сетью — взяли на вооружение интересную схему. Сначала входят в доверие к местными оптовиками, но через год-два, изучив местный рынок и набрав нужную базу, переманивают у них всех клиентов. Правда, случается и обратное. В филиал федеральной сети приходит менеджер региональной компании. Демонстрирует всяческое желание трудиться на новом месте, но через год-полтора, узнав все «ходы-выходы», быстро и эффективно банкротит





филиал и возвращается обратно в материнскую фирму уже с новым багажом и новыми крупными клиентами. На этом пути в принципе легко обжечься. Так, например, многие мелкие компании, устав платить в России за многие позиции втроедорога, пытаются сами, в частности через прибалтийских товарищей, выходить на немцев и везти затем сюда в три раза дешевле. Не так давно была очередная попытка, но, когда грузовик пришел в Россию, после растаможки и логистики цена оказалась выше, чем у официального дилера. Сделка лишилась смысла, учитывая комплекс мероприятий, совершённых компанией самостоятельно, и затраченное время на налаживание цепочки взаимодействий. Отбирать корм у крупных сетевиков в лоб никак не получается.

### Прибыль не менее 100%

Высокотехнологичные способы конкурентной борьбы

— это формирование связи потребитель — поставщик, например путем сращивания сервисных сетей (ТО и ремонт грузовой техники) и оптовика. Одни добиваются этого уникальными предложениями, в которые входят: персональный менеджер, пакет скидок и преференций. Другие — с помощью удобного программного обеспечения. Уйти от примитивной ценовой конкуренции можно и другим путем — начав формировать собственные товарные потоки, основанные на собственных брендах. Эта тенденция сегодня на пике. Причем не только у крупных оптовиков, но даже у небольших, не имеющих собственной филиальной сети.

Самый эффективный способ для мелкой и средней компании участвовать в нынешней конкуренции — это вычислить товарную группу, ценообразование которой не поддается давлению извне. Для данной категории лучше всего подхо-

дят редкие позиции с уже устоявшейся высокой ценой. При удачном маркетинге прибыль составляет не менее 100%. Это лучший вариант для небольших мобильных компаний, которые не могут поставить свое существование в зависимость от нестабильной конъюнктуры рынка.

### Не попади в сеть

Огромной проблемой до сих пор остается плохая прозрачность и предсказуемость рынка. Например, некая иностранная компания продает в России ПГУ (пневмогидроусилитель) по 5 рублей всем желающим. Между тем, один завод по сборке грузовиков получает от них эту деталь по 2,50. Все бы хорошо, но затем эти «льготные» ПГУ вдруг всплывают на рынке по 3,20. В итоге баланс нарушается и чей-то бизнес страдает. Негативную роль играют и крупные клиенты, особенно если это торговые сети супермаркетов. По сути,

их политика может уничтожить контрагента. Не столько из-за предельно низких цен, которые они выторговывают, сталкивая лбами поставщиков, сколько из-за огромных, чрезвычайно жестких и «хитрых» штрафных санкций, прописанных в договоре. Многие на этом обожглись. Причем штраф выставляется в тот момент, когда сеть еще порядком должна оптовому, и, следовательно, у последнего практически нет рычагов повлиять на ситуацию. Либо оптовик признает штраф, либо теряет еще больше.

P.S. Чтобы иметь хорошую прибыль, сегодня крупная компания должна серьезно улучшать компетенцию персонала, поскольку начинается эпоха конкуренции в сфере качества сервиса для клиента. А оптовик должен поменьше каждый год придумывать новую товарную группу, которая бы страховала его от ценовой конкуренции с крупными «акулами».







# ВЫГОДА В КАЖДОЙ ДЕТАЛИ

**Немецкая компания BPW Bergische Achsen KG известна на российском рынке в первую очередь своими ходовыми системами для прицепной техники сегмента «премиум».**

Лидирующие позиции BPW занимает благодаря своим инновациям. Подтверждением этому является подвеска для магистральных прицепов последнего поколения BPW ECO Air Compact (EAC). На фоне предложения конкурентов подвеска EAC выделяется своей модульной конструкцией. Предложенное решение позволяет уменьшить общее

число компонентов на 50%. Рычаг подвески состоит из двух литых частей, между торцами которых зажата четырёхугольная балка моста. Такая конструкция обеспечивает оптимальное распределение нагрузок в месте соединения, длительный срок службы и высокую ремонтопригодность. Четырёхугольные балки осей BPW сваривают из двух про-

филей П-образного сечения по уникальной технологии. Профили имеют переменную толщину полок — от 10 мм на стенках до 20 мм на углах. Это решение называется Q.U.A.D. Оно обеспечивает снижение веса оси благодаря оптимизации распределения нагрузок при изгибе (который при нагрузке неизбежен) и кручении балки. BPW — единственный

производитель осевых агрегатов в мире, который при их изготовлении учитывает возможный развал колес, что позволяет изначально снизить износ шин в процессе эксплуатации.

В подвеске для магистральных прицепов EAC используется новый асимметричный сайлентблок, оптимизированный для улучшения ходовых свойств прицепа: снижения передаваемой дорожной вибрации и износа шин, вызванного изменениями геометрии подвески при движении, главным образом боковыми силами.

Для подъёмной оси EAC используется новый двухсторонний механизм подъема. Пневмоцилиндры механизма подъема оси монтируются на кронштейнах рычагов. На конце штоков пневмоцилиндров установлены вращающиеся





ролики. Они воздействуют на стойки, упорная поверхность которых имеет специальный профиль. Двухсторонний механизм подъема оси облегчает конструкцию на 12 кг и сокращает время монтажа в два раза.

Подвеска EAS предназначена для ходовых систем с осевой нагрузкой до 9 тонн. Осевой агрегат EAS может использоваться как с дисковыми, так и с барабанными тормозами, с одинарной ошиновкой, с диаметром колёс 19,5 и 22,5 дюймов.

Продукция BPW — это не только прицепные оси. Компания предлагает также опорные устройства для полуприцепов. Опорные устройства BPW имеют оригинальную конструкцию — сплошную крепежную пластину, делающую опору более универсальной и стойкой к воздействию боковых нагрузок. Отличает опоры BPW от продукции конкурентов катафорезная окраска KTL. Технология KTL, в отличие от привычной порошковой окраски, позволяет надежно защищать не только внешние, но и внутренние поверхности от коррозии.

Алюминиевые колёсные диски ECO Wheel, которые производит BPW, совершенно справедливо считать в конечном счете выгодными для перевозчика в плане затрат на эксплуатацию. Такие колёсные диски изготавливают методом последовательной штамповки из куска алюминиевого сплава в виде «шайбы». Многократная штамповка приводит к увеличению прочности материала,



как это происходит при ковке, поэтому такие колёса называют иногда кованными.

По сравнению со стальными дисками, алюминиевые ECO Wheel дают до 50% экономии в весе (практически вне зависимости от размера), отличаются превосходной теплопроводностью (в 3 раза больше стали), что увеличивает ресурс тормозов, а также, что немаловажно, имеют более высокую прочность. Примечательно, что экономия в весе осуществляется за счет неподдресоренных масс и может достигать более 300 кг.

Компания BPW также представляет на рынке продукты из полимеров, которые изготавливаются на принадлежащем компании заводе HBN-Teknik A/S в Дании. Там выпускают крылья, стаканы пневморесор, ресиверы и другие продукты из полимеров. Крылья изготавливаются из полипропилена — материала более выносливо-

го к минусовым температурам и стойкого к нагреву, чем полиэтилен. Многие всемирно известные производители, такие как Mercedes-Benz, Iveco, DAF, MAN, VW, устанавливают эту продукцию на свои автомобили.

Самой последней инновацией BPW, которая также применяется на заводе HBN-Teknik A/S, является технология производства деталей из армированного стекловолокном пластика GFK (Glasfaserverstarktem Kunststoff). Подобная инновация используется для производства ресиверов и «стаканов» пневморесор. Продукты из GFK значительно легче предшествующих моделей и им не страшна коррозия, а значит, нет угрозы клапанам распределительных устройств. К примеру, применение двух ресиверов объемом по 60 л из полимера, вместо стандартно устанавливаемых на полуприцеп стальных, снижает массу на 60%. Шестидесятилитровый ресивер из GFK, диаметром 276 мм и длиной 1077 мм, весит 6,8 кг. Полимерные стаканы пневморесор позволяют еще на 17 кг снизить массу стандартного трехосного полуприцепа.

Уменьшение массы транспортного средства всегда способствовало увеличению полезной нагрузки. Однако после вступления в действие требований Euro-6 масса тягачей увеличилась в среднем на 200 кг за счет установки на них средств нейтрализации отработанных газов. ■

Компания BPW Bergische Achsen KG, применяя инновации в процессе производства, предлагает эффективные решения, которые позволяют уменьшить общую массу компонентов полуприцепа (или прицепа), за счет чего увеличить массу перевозимого груза. В целом это позволяет компании BPW заботиться о повышении конечной прибыли клиента, сокращая его промежуточные затраты.

#### Москва (RU)

141402, Московская область, г. Химки, Ленинградское шоссе, 25 А.  
Тел./Факс: +7 (495) 771-61-77  
+7 (495) 771-61-78  
info@bpw-ost.ru

#### Челябинск (RU)

454085, ул. Танкистов, д. 177 А  
Тел./Факс: +7 (351) 772-80-50  
+7 (351) 772-38-10  
cheljabinsk@bpw-ost.ru

#### Санкт-Петербург (RU)

192236, ул. Белы Куна, д. 30, лит. А, оф. 1201  
Тел./Факс: +7 (812) 309-00-97  
n.kalevich@bpw-ost.ru

#### Минск (BY)

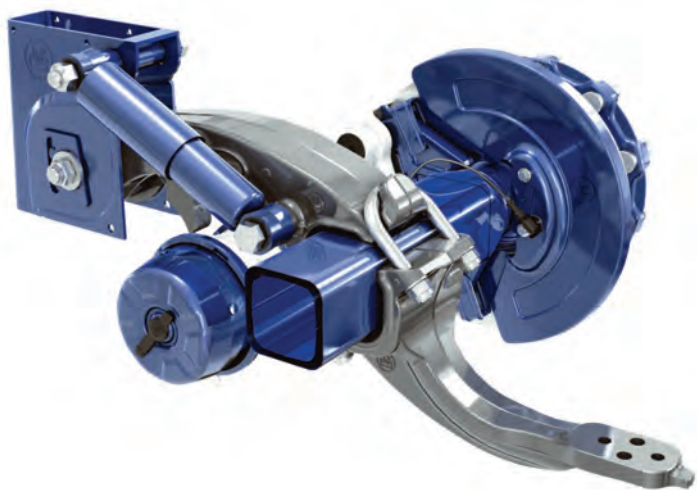
220024, Минский район, п/у Колядичи, ул. Бабушкина, д. 90, офис 405  
Тел./Факс: +375 (17) 291-07-85  
info@bpw-ost.by

#### Алматы (KZ)

050004, ул. Кунаева, д. 18, офис 3  
Тел.: +7 (777) 017-20-37  
info@bpw-ost.kz

#### Киев (UA)

03680, ул. Семьи Сосниных, д. 3, офис 312  
Тел./Факс: +380 (044) 537-27-95  
+380 (044) 502-41-50  
pavel.suskin@bpw-ost.kiev.ua





# РАЗОРИТЬСЯ НЕ ПОЛУЧИТСЯ



Андрей Карасев

Коммерческие шины все сокращают и сокращают стоимость эксплуатации транспорта. Экономят топливо (это заявление присутствует практически у всех новинок), поддерживают возможность восстановления протектора. В общем производители коммерческих шин заботятся о кошельках владельцев автопарков, что не может не радовать. В целом известных производителей новинок не так много, так что на этом фоне резко выделилась компания Continental: по несколько новых моделей практически во всех сегментах коммерческих шин.



## Continental EcoPlus HT3



Шина для прицепов Continental EcoPlus HT3 – это ведущая модель совершенно нового семейства шин для прицепов и полуприцепов, производство которого началось в январе 2014 г. Особое внимание тут уделено топливной экономичности. Для этого сопротивление качению, по сравнению с предшественником, снижено на 25%. То есть, если взять усредненный прицеп с шестью колесами, экономия топлива, опять же в сравнении с шинами предшествующего поколения, составит примерно 1,9 л на 100 км, что при годовом пробеге в сотни тысяч километров даст ощутимую выгоду владельцу.

Разработчики позаботились и об увеличении срока службы шины. Технология AirKeeper, которая предотвращает снижение давления в шине, износостойкий протектор, улучшенная конструкция брекерного пояса и возможность восстановления рисунка протектора методом нарезки дают возможность дольше использовать покрывки, что в конечном итоге также приводит к экономии денег.



## Goodyear KMAX

Осенью прошлого года Goodyear объявил о запуске линейки шин KMAX, которая в первую очередь призвана увеличить срок замены покрышек. Шины KMAX характеризуются увеличенным пробегом, при этом не уступая конкурентам по таким важным показателям, как расход топлива и управляемость. Эта линейка сменит уже известные шины Goodyear Long Haul и Regional Haul.

В серию входят модели KMAX S для рулевой оси, KMAX D для ведущей оси и прицепные шины KMAX T. По сравнению с предшественниками – Goodyear RHS II и RHD II+ – KMAX имеют преимущество по пробегу до 35%, что позволяет автопаркам использовать их дольше, получая при этом отличные показатели независимо от сезона, среди которых лучшая управляемость и полное соответствие стандартам для зимних шин (для шин ведущей оси).

Шины прошли испытания в реальных условиях, после которых транспортники отдельно отметили увеличение срока службы шин по сравнению с конкурентами, отличную управляемость и сцепление на различных типах дорожных покрытий, в различных погодных и климатических условиях. Особо отмечено, что Goodyear KMAX обладает и отличным поведением на заснеженном покрытии, что позволяет использовать их круглогодично.

Как и другие грузовые шины Goodyear, покрышки семейства KMAX подлежат восстановлению протектора. Версии TreadMax шин KMAX D и T запускаются одновременно с новыми шинами, которые они полностью копируют. Они создаются на основе каркасов, разработанных с применением новейших технологий Goodyear, с использованием тех же рисунков протек-



тора и материалов, что и новые шины, поэтому их характеристики практически не отличаются.

## Goodyear FUELMAX



Еще одна новая линейка от Goodyear призвана экономить топливо при больших

пробегах. Для того чтобы добиться этого, не ущемляя других характеристик, разработчики применили технологию IntelliMax Groove (в шинах FUELMAX S): за счет «скрытого» рисунка протектора, впрессованного в шину, снижается сопротивление качению. По сравнению с предшествующей серией шин, Goodyear LHS II и LHD II, покрышки FUELMAX сопротивляются качению на 10% меньше, а результаты практических испытаний показали, что шины Goodyear FUELMAX помогают сэкономить на топливе более 1000 евро в год при пробегах порядка 150 000 км на каждом автомобиле. Вроде немного, но при большом автопарке экономия получается существенной.

Серия включает в себя шины FUELMAX S для рулевой оси, FUELMAX D для веду-

щей оси и прицепные шины FUELMAX T. Кроме облегченного «хода» они имеют преимущество по пробегу до 15% по сравнению с предшественниками, при этом являются универсальными, то есть подходят как для дальних, так и для региональных перевозок, и имеют отличные показатели управляемости. Так что не просто так на этикетке шин FUELMAX стоят отметки «А» или «В», а также 3 горных пика-снежинки (3PMSF) и маркировка M+S.

Шины Goodyear FUELMAX также подлежат восстановлению, что дополняет им привлекательности среди экономных владельцев грузовых автопарков. Версии TreadMax шин FUELMAX D и T запускаются одновременно с новыми шинами, которые они полностью копируют, и их характеристики ничем не уступают новым шинам.

## Conti UrbanScandinavia H3

Эта новинка предназначена для городских автобусов и легко выдерживает сложности ежедневной работы городского транспорта. Инженеры уверены: конструкция, адаптированная под сложные условия эксплуатации, гарантирует великолепные ездовые качества и высокий уровень сцепления без ущерба для комфорта и безопасности. Прочный каркас со стальными нитями корда, четырехслойными брекерами треугольной компоновки и усиленными боковинами образует жесткую оболочку, которой не страшны контакты с бордюрным камнем на автобусных остановках. Даже на очень мокрых дорогах новая резиновая смесь и рисунок протектора обеспечивают оптимальную курсовую устойчивость и очень низкий уровень шума на протяжении всего срока службы шины.







## MICHELIN X-CRANE +



Эта модель – логическое развитие шины MICHELIN X-CRANE, специально разработанной для вездеходных автокранов. Вездеходные автокраны оснащаются двумя кабинами, ведущими и управляемыми мостами, количество которых может достигать до десяти, а также обладают грузоподъемностью до 1200 т и максимальной скоростью 80 км/ч при движении по до-

рогам общего пользования. При этом им может потребоваться преодолеть большие расстояния по дорогам и бездорожью, маневрировать в ограниченных пространствах и транспортировать тяжелые грузы. Изначально для таких непростых условий эксплуатации была разработана шина MICHELIN X-CRANE.

Ее преемник – шина MICHELIN X-CRANE+ с индексом скорости F (80 км/ч), по заявлению производителя, унаследовала все преимущества предшественника, в частности образцовый для сегмента тормозной путь. Асимметричный рисунок протектора позволяет одинаково эффективно использовать шину как на дорогах общего пользования, так и на рабочих площадках: небольшие блоки в центральной части протектора повышают точность рулевого управления на твердом покрытии, а большие блоки по наружным краям обеспечивают необходимую тягу на рыхлом грунте. Понятно, что новинка получилась лучше предшественника. Она отличается, например, увеличенным сроком службы, повышенной безопасностью и комфортом.

Благодаря улучшенной геометрии зоны прилегания шины к ободу облегчен монтаж и демонтаж покрышки, что ведет к уменьшению времени на эти операции, то есть уменьшает простои техники. Новый состав резиновой смеси, из которой делается протектор, снижает износ на 20% по сравнению с предшественником и делает его более равномерным, что в конечном счете снижает вибрацию и делает передвижение по твердым покрытиям более комфортным. Особое строение каркаса обеспечивает снижение нагрева плечевых зон шины, что также благоприятно сказывается на ходимости, а более прочный стальной корд повышает безопасность и стойкость к повреждениям.

MICHELIN X-CRANE+ позволяет произвести восстановление протектора методом нарезки, что делает шину привлекательной и в экономическом плане

**Шина MICHELIN X-CRANE +  
предлагается в следующих размерах:**

- 385/95 R25
- 445/95 R25
- 525/80 R25



## Continental HTR 2 XL 385/65 R 22.5

Эта новая шина для прицепов с повышенным индексом допустимой нагрузки разработана специально для региональных грузовых перевозок и рассчитана для установки на полуприцепы. Continental HTR 2 XL типоразмера 385/65 R 22.5 предназначена для односкатной ошиновки, вместо двускатной, покрышками типоразмера 275/70 R 22.5. По заявлению производителя, эта шина обладает повышенной несущей способностью (еще бы – одна заменяет две) и отличается продолжительным сроком эксплуатации в купе с пониженным сопротивлением качению. Иначе говоря, мы получаем снижение расхода топлива и увеличенные интервалы между покупкой новых покрышек.



## Continental Harbor

Новая линейка включает в себя специальные шины для всех видов транспорта, использующихся в портовой логистике, включая порталные и контейнерные погрузчики, порталные краны, терминальные тягачи и прицепы, а также большиегрузные вилочные погрузчики. Почти все шины новой линейки изготовлены с использованием технологии V.rly. Она используется для создания особо прочных шин с боковиной, которая может в три раза превосходить по толщине боковины обычных радиальных шин. В результате техника менее склонна к опрокидыванию и другим возможным инцидентам, что особенно актуально при перевозке грузов, уложенных в высокие штабеля, например с помощью порталных погрузчиков. В то же время снижается вероятность «слипания» у техники со двоянными шинами.



# АВТО запчасти рекламно-информационное издание И ЦЕНЫ

Заполните данную анкету, пришлите ее в редакцию, и Вы будете ежемесячно бесплатно получать журнал по почте

1. Название организации:

2. Ф.И.О. руководителя организации:

3. Почтовый адрес:

4. Контактный телефон (с указанием кода города):

5. E-mail:

6. Сайт в интернете:

7. Вид деятельности:

- Производство  Розничная торговля  
 Оптовая торговля  Другое

8. Ответственный за рекламу (Ф.И.О., тел.):

9. Как Вы получили этот номер журнала?

Прислать заполненную анкету Вы можете  
 по факсу: +7 (495) 677-68-52  
 или по E-mail: [imm@carexpo.ru](mailto:imm@carexpo.ru)



Общество с ограниченной ответственностью  
 000 «Торговый Дом «ГРУЗОВИК»  
 запчасти для грузовиков

## ЗАПЧАСТИ КАМАЗ – МАЗ

«ЮЖНЫЙ ПОРТ»



### В НАЛИЧИИ И ПОД ЗАКАЗ

БЕСПЛАТНАЯ ДОСТАВКА  
 В РЕЖИМЕ  
 СКОРОЙ ПОМОЩИ

ПРОДАЖА  
 И ОТПУСК ТОВАРА  
 В ОДНОМ МЕСТЕ

ШИРОКИЙ  
 АССОРТИМЕНТ



115088, г. Москва, 2-й Южнопортовый проезд,  
 дом 14/22, строение 3

тел./факс: +7 (495) 958-92-26  
 958-92-66, 958-97-09

[www.ooo-gruzovik.ru](http://www.ooo-gruzovik.ru) e-mail: [mail@ooo-gruzovik.ru](mailto:mail@ooo-gruzovik.ru)

# НЕЗАМЕТНЫЙ ШИНОМОНТАЖ

Многообразен мир средств, позволяющих ремонтировать свой автомобиль. В отличие от ставших уже традиционными методов ремонта колес, герметик KEVLON дает возможность совершать дальние расстояния без боязни оказаться в пути с проколотым колесом и вдали от пунктов шиномонтажа.

Превентивный герметик шин KEVLON легко заполняет отверстия до 9-20 мм в диаметре, в зависимости от типа герметика. Прокол, образовавшийся во время движения автомобиля, заклеивается практически мгновенно, так что падение давления в шине будет минимально и не приведет к возникновению экстренной ситуации.

Постоянная герметизация обеспечивается благодаря заполнению отверстия волокнами и другими твердыми веществами, входящими в состав герметика. Герметик KEVLON закачивается в шину через ниппель и постоянно остается внутри. Во время движения автомобиля, благодаря своей текучести, раствор растекается по

внутренней поверхности шины, а при проколе центробежная сила вращающегося колеса и внутреннее давление воздуха проталкивают герметик KEVLON в место повреждения, где он застывает, надежно изолируя отверстие.

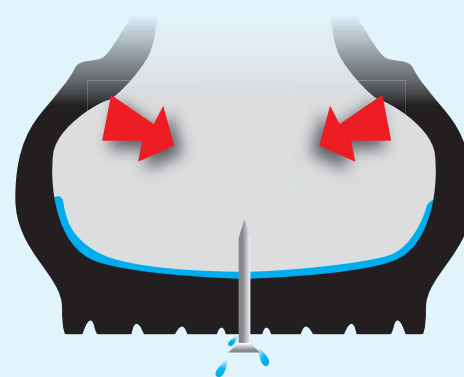
За счет использования гликолевой основы шинный герметик KEVLON превосходно работает при низких температурах (до -40°C), не высыхает внутри колеса, а при демонтаже покрышки легко смывается водой.

Кроме того, KEVLON, находясь внутри колеса, после его первоначального распределения не стекает во время стоянки и не застывает на внутренней поверхности покрышки, что обеспечивает, с одной стороны, его постоянную готовность к ликвидации проколов, а с другой — не меняет балансировку колеса.

Герметик KEVLON пожаро- и экологически безопасен, он состоит из раствора на основе этиленгликоля и натуральных волокон, искусственных волокон, связы-



**KEVLON**  
 TECNOLOGIA ANTIPINCHAZOS



вающих веществ, осушителей, ингибиторов коррозии и других твердых веществ.

Успешно зарекомендовал себя на карьерной, строительной технике, а также на магистральном автотранспорте.

Срок хранения герметика более 5 лет, при соблюдении условий, указанных производителем.

г. Санкт-Петербург,  
 ул. Седова, д. 5, офис 333  
[www.kevlon.ru](http://www.kevlon.ru)

8 (812) 412 82 03, 8 (921) 903 15 47



## Семейство Continental CS20

### Continental CS20

При разработке новых цельнолитых шин для вилочных погрузчиков Continental CS20 особое внимание было уделено снижению потребления энергии в процессе работы.

Также не забыт комфорт и устойчивость при маневрировании и перемещении грузов. Закрытая плечевая зона позволяет минимизировать вибрации и добиться ощутимой плавности хода погрузчика. Сплошные брекеры помогают справляться с большими боковыми нагрузками, повышают курсовую устойчивость при транспортировке тяжелых грузов, частой смене направления движения и на поворотах.

Скольжение погрузчика — бич водителей этого транспорта. Заботливые инженеры разработали рисунок протектора, обеспечивающий, по их уверениям, отличное сцепление и самоочистку.

Continental CS20 выпускается также и в варианте Clean — не оставляющем пятен на полу, для при применения в помещениях, требующих чистоты (пищевая промышленность, химическая, фармацевтика и т.п.).



### CS20 Mileage+

Еще одни шины для погрузчиков, Continental SC20 Mileage+, отличаются долгим сроком службы. Инновационная резиновая смесь, как считают разработчики, дает протектору если уж не вечную жизнь, то, по крайней мере, очень долгую. Протектор обладает высокой устойчивостью к проколам и порезам. То есть, говорят нам маркетологи Continental, SC20 Mileage+ — это надолго.

Данная шина также выпускается и в варианте Clean — не оставляющем пятен на полу, для при применения в помещениях, требующих чистоты (пищевая промышленность, химическая, фармацевтика и т.п.).



### CS20 Energy+

Шины SC20 Energy+ разработаны для эксплуатации внутри помещений и рассчитаны на установку на электрокары. Низкое сопротивление качению позволяет тратить меньше энергии, реже подзаряжать аккумуляторы, снизить простои техники и увеличить срок службы батарей. Кроме этого, легкость хода снижает тепловыделение во время движения, что в свою очередь приводит к повышенной износостойкости шины даже при перевозке тяжелых грузов.





ДИЗЕЛЬ СЕРВИС

**BOSCH**  
Service




ЗЕНИТ АВТО



на правах рекламы

# диагностика и ремонт дизельных двигателей, ТНВД

  
**ЗЕНИТ АВТО**  
ТЕХНИЧЕСКИЕ ЦЕНТРЫ, ЗАПЧАСТИ

м. «Авиамоторная», 1-й Кабельный проезд

Тел.: (495) 783-29-56

[www.zenitauto.ru](http://www.zenitauto.ru)



# БРОНХИ ДЛЯ АВТОМОБИЛЯ

Чистый воздух способствует долголетию, причем не только человека. Пыль, поступающая из атмосферы в работающий автомобильный двигатель, обладает абразивными свойствами и вызывает износ деталей цилиндро-поршневой группы. Только тщательная фильтрация воздуха, который поступает в воздушную систему ДВС, предотвращает снижение его ресурса и откладывает неизбежность капитального ремонта. Дело за малым – качественные фильтрующие элементы и своевременная замена.





Из всех разновидностей фильтрующих элементов в системах очистки воздуха (инерционных, инерционно-масляных, бумажных, пониженного сопротивления) в дизельных двигателях грузовых автомобилей используются сменные бумажные элементы — картриджи, которые размещаются в жестком корпусе воздухофильтра. По конструкции они могут быть цилиндрические, панельные или бескаркасные.

### Пески Аризонщины

Фильтрующие элементы изготавливаются из специальной фильтровальной пористой бумаги, структура волокон которой позволяет задерживать частицы пыли (1–10 микрон), но пропускать воздух. Чтобы воздуха было достаточно, площадь элемента увеличивают: бумажная лента укладывается гармошкой и уплотняется. Скажем, фильтрующий элемент к Mercedes 1838 содержит около 15 кв. м бумаги.

Эксплуатационные свойства воздушных фильтров можно оценить по характеристикам. Нам, потребителям, при покупке следует обращать внимание на то, какой у продукта коэффициент пропускания пыли (количество пропущенной пыли, в %) или коэффициент очистки воздуха (количество задержанной пыли, в %), насколько велика пропускная способность — сколько воздуха пропускает через себя чистый элемент, присутствует ли на упаковке фильтра лейбл стан-

дарта ISO (9001-2000, 16949-2002) либо вообще какого-то стандарта.

Кстати, при испытаниях воздушных фильтров на соответствие ISO производители должны использовать песок пустыни Аризона — таковы правила. Песка, понятно, жителям США не жалко, особенно, когда за него платят, но у нас, например, тратить деньги на то, чего и у себя хватает, не готовы. Поэтому Россия, как обычно, пошла своим путем: используя отечественный ГОСТ, где сказано, что для испытаний нужно применять отечественный литейный кварцевый песок, пропущенный через вибромельницу.

### Умерла, так умерла

В некоторых моделях автобусов (MERCEDES BENZ 0303), грузовых автомобилей (SCANIA G92, P92; VOLVO F12) используется два воздушных фильтра, вставленных один внутрь другого. Тот, что внутри, является «предохранителем» и работает как запасной парашют, в случае выхода из строя (в основном из-за разрыва) основного. Предосторожность не лишняя: всасывающей мощности дизеля в 300–400 лошадиных сил вполне хватает, чтобы разорвать изношенный промасленный фильтрующий слой бумаги. На внутреннем фильтре можно дотянуть до сервиса, но не более, поскольку его эффективность очистки составляет примерно 70%.

Да и вообще, любой воздушный фильтр имеет ограниченный срок службы, в большинстве случаев соответствующий межсервисным интервалам. Соблюдать их необходимо, потому что с течением времени фильтр забивается и в итоге теряет свои фильтрующие способности, что вызывает снижение мощности двигателя, увеличивает расход топлива, а самое страшное — может привести к разрыву фильтрующего элемента, что однозначно вызовет резкий рост износа цилиндрико-поршневой группы двигателя. В нашем случае вредит пыль — настоящий абразив, до 20 кг которого за пробег в 100 000 км может всосать через разорванный фильтр дизель грузовика объемом 16 литров. Между тем по результатам испытаний компании Cummins Inc. для вывода дизеля из строя достаточно всего одного грамма пыли в расчете на лошадиную силу. Так что тянуть с заменой фильтрующих элементов, доводя до «разрыва», снижения мощности и других прелестей, которые могут сделать «незабываемым и увлекательным» очередной длительный рейс, право, не стоит.

Также стоит учитывать, что межсервисный интервал — это период замены фильтра, работающего в стандартных европейских условиях, где грузовики ездят по твердому покрытию, где мало пыли. Если же брать дороги России, то нагрузка на очиститель воз-

духа значительно возрастает. Поэтому менять фильтр лучше почаще.

Распространена практика «донашивать» полузабитый фильтрующий элемент, периодически продувая его сжатым воздухом. Идея не самая лучшая. Одно дело, если пройден солидный участок пыльной дороги или бездорожья (украинские степи, пустыня Кара-Кум), заменить его пока нечем, а ехать надо. Тогда продуть можно. Только под давлением не более двух атмосфер и не снаружи, а изнутри. После продувки обязательно проверить отсутствие повреждений (мелкие отверстия, трещины). Для этого достаточно включить внутри фильтра электрический фонарик — в местах дефектов будут видны лучи света. Но при первой возможности надо поставить новый фильтрующий элемент. Если же сложные условия эксплуатации постоянны, или вы чувствуете, что воздуха движку не хватает, не надо пытаться реанимировать фильтр. Дешевле будет уменьшить интервалы замены.

Наилучший вариант — специальный датчик загрязненности воздушного фильтра, например Filter Minder от компании Fleetguard, который покажет, что настало время обновить очиститель. Если такой датчик не поставлен, то остается опираться только на рекомендованные производителем сроки замены, делать поправку на условия эксплуатации и следить за поведением двигателя.

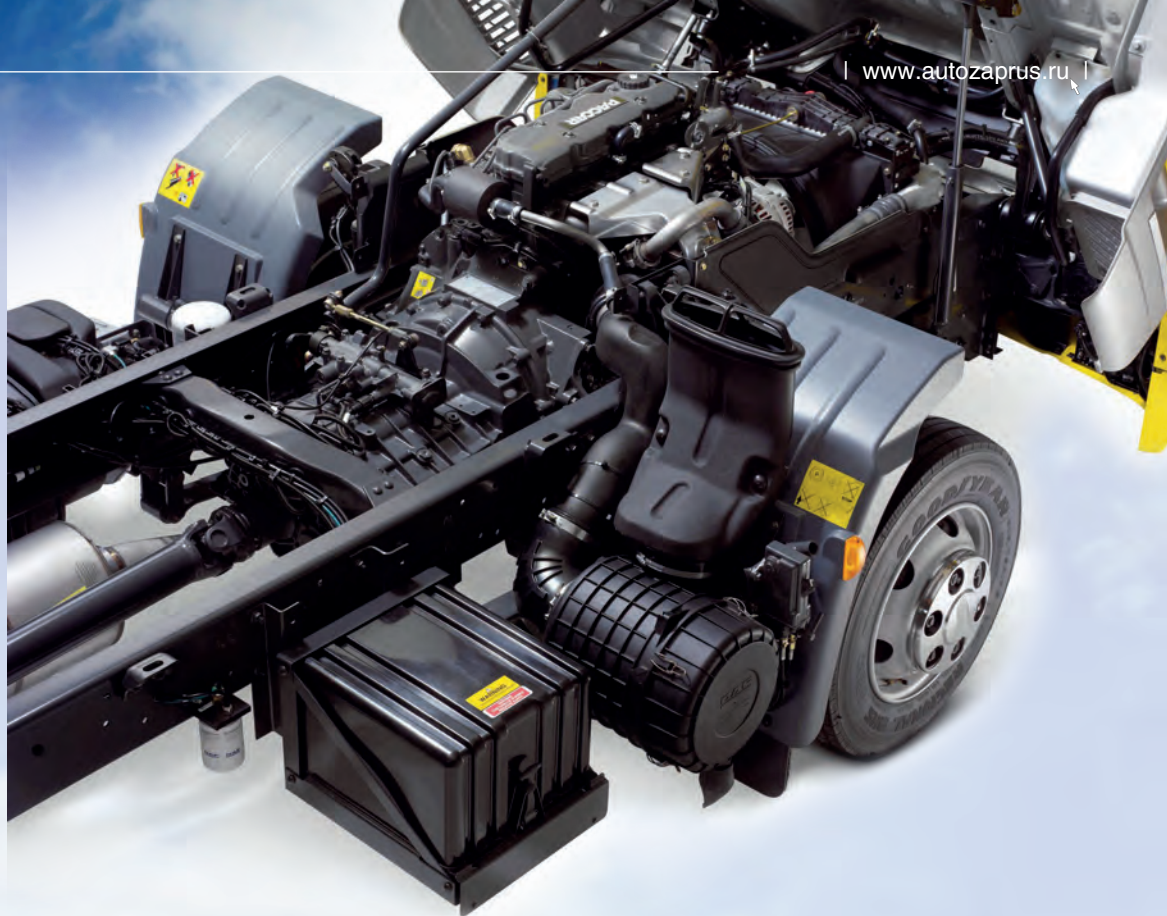




## Счет на десятки

Стоимость сменных фильтрующих элементов колеблется от одной до трех тысяч рублей. При этом на фильтры к одному автомобилю, но от разных производителей, цена может различаться на тысячу и больше. Например, фильтр воздушный на DAF XF95. Если хотите приобрести продукт, произведенный фирмой DIESEL TECHNIC, в рознице потратите 2995 р., то есть практически три тысячи. А польский аналог, от компании FILTRON, обойдется всего в 1680 р. Примерно посередине располагается продукт российского бренда CITRON (между прочим, бывший завод радиодеталей в Краснодарском крае, с 2007 года начавший вдруг производить высококачественные автомобильные воздушные фильтры и успешно конкурировать с производителями вроде Baldwin Filters, известной в мире с 1936 года).

Так, может, разница в качестве? Конечно, сомневаться в продукции известных мировых брендов, таких как Diesel Technic, Baldwin Filters, Donaldson, MANN FILTER, не приходится. Но и подвергать критике качество более дешевых фильтров от отечественных, китайских, турецких и других легальных производителей без железных аргументов также нет резона. Ведь не во всех регионах нашей необъятной и Бескрайней можно вдруг и сразу купить тот же Donaldson, так что в корпуса воздухофильтров грузового транспорта ставятся и успешно «ходят» фильтрующие элемен-



ты фирмы WAX из китайской провинции Гуадун, компании «Кан да Тянь Чэн» г. Урумчи, нашего CITRON...

Но все же разница между дорогим и дешевым должна быть, и она есть. Если ориентироваться на бережную эксплуатацию грузового транспорта, не злоупотребляя без причины ресурсом ДВС, то ее надо знать. Главная характеристика фильтрующих элементов – это эффективность фильтрации, и вот почему. В настоящее время качественные воздушные фильтры для грузовиков имеют эффективность фильтрации от 99,0 до 99,9%. Что дают десятые доли процента, можно увидеть из таблицы:

Эффективность фильтрации фильтрующих элементов, %	Количество пыли, попавшее в двигатель, г/час
99	2,0
99,5	1,0
99,6	0,8
99,7	0,6
99,8	0,4
99,9	0,2

То есть фильтры с эффективностью фильтрации 99,0% пропускают в двигатель в два раза больше пыли по сравнению с теми, чья эффективность фильтрации 99,5%, и в десять раз больше, чем фильтры с показателем 99,9%. При этом в

продажу наверняка поступают товары с эффективностью фильтрации и ниже 99,0%, поскольку даже в европейских странах, к примеру в Польше, установленный стандарт этого показателя «не менее 96%». Вот тут и понадобится информация

**База Перспектива**

**ЗАПЧАСТИ**

**МАЗ КАМАЗ**

www.inomarknet.ru

E-mail: mail@inomarknet.ru



на правах рекламы

### Магазин №1

М.О., внешняя сторона 31-й км МКАД,  
ТБК «АВТО-31», пав. А1-7  
Тел.: (495) 772-83-34, 8 905 771-29-80  
Факс: (495) 781-83-78

### Магазин №2

М.О., г. Королев,  
ул. Северная, д. 4  
Тел./факс: (495) 516-87-73  
Тел.: (926) 751-11-68

### Магазин №3

32 км МКАД  
ТЦ «Truck-32»  
Тел.: (925) 530-10-02



10-я международная выставка  
автомобильной индустрии

ИНТЕРАВТО



Интеравто

+7 (495) 727-26-31  
[www.interauto-expo.ru](http://www.interauto-expo.ru)

28-31 августа 2014 года

Крокус Экспо



Автокомпоненты и запчасти

Автохимия

Автоаксессуары



Автоэлектроника

Гаражное и сервисное  
оборудование

МВЦ «Крокус Экспо»: 65-66 км МКАД (пересечение МКАД и Волоколамского шоссе), станция метро «Мякинино»

Организатор:

**Крокус Экспо**  
Международный выставочный центр

Генеральные  
информационные партнёры:

**АВТО РАДИО** **Зарулем**

Официальный  
информационный партнёр:

**АВТО ММР** **ТЕСТ-ДРАЙВ**

Информационный партнёр  
МВЦ «Крокус Экспо»:

**БВ**

12+



о наличии сертификации ISO или соответствии ГОСТ.

Заслуживает внимания еще один маркетинговый прием, который на деле является «разводом». Бывает, что продавец/менеджер/частный предприниматель, реализующий расходники, предлагает по «демократичной цене» купить воздушный фильтр от другой марки автомобиля, но... «сто пудов – подойдет и на вашу». Скажем, фильтры на грузовики Mercedes-Benz, MAN, IVECO имеют схожие габариты и вроде бы могут быть взаимозаменяемыми. Правда, есть одна тонкость: вес фильтров разный (3,5 кг – Mercedes-Benz, 2,6 кг – MAN, 3,2 кг – IVECO). За счет чего? Правильно, разное количество фильтрующего элемента. Отсюда и разница в цене. Стоит ли, с целью экономии, приобретать на Mercedes фильтр от MAN, если он, гарантировано, прослужит меньше? Возможно, и стоит. Если автомобиль готовится на продажу. Тогда новый хозяин авто, может, и вспомнит о Вас тихим недобрым словом.

### Что такое хорошо

Итак, для бережной эксплуатации автомобиля, рассчитанной на максимальный пробег

между капитальными ремонтами ДВС, целесообразно:

- использовать сменные воздушные фильтры, рассчитанные именно на вашу модель автомобиля;
- выбирать фильтр с учетом производителя и фильтрующих характеристик (изделие

известного бренда и с коэффициентом фильтрации 99,9% уже не редкость);

- периодически производить замену фильтрующего элемента (при нормальных условиях – при плановом сервисном обслуживании, вместе с заменой масла и масляного фильтра, при тяжелых – чаще, по мере необходимости).

### Чего делать не нужно

- Мочить бумажный фильтрующий элемент маслом. Качество очистки не улучшится.

Специальное масло используется в «спортивных» фильтрах для смачивания фильтрующих элементов, изготовленных из поролона и прессованных хлопковых волокон. Пропитка маслом бумажных фильтрующих элементов приводит к забиванию пор и многократному возрастанию сопротивления воздушному потоку. Результатом будет обогащение топливной смеси, рост расхода горю-

чего и повышение токсичности выхлопных газов.

- Мыть бумажный фильтр для повторного использования.

Фильтрующий элемент – расходник одноразовый и не предусматривает восстановления. Если пыль с поверхности бумаги смыть еще можно (хотя эффективнее продуть), то во внутренних порах пыль и грязь останется в любом случае.

- Убирать «лишнюю» начинку фильтра для увеличения мощности двигателя.

Мощность возрастет, но очистительные свойства снизятся. А пропорционально этому значительно снизится и ресурс двигателя.

К сожалению, бережное отношение к коммерческому автотранспорту в России встречается далеко не сплошь и рядом. Именно поэтому на прилавках магазинов имеются и пользуются спросом фильтры совершенно иного качества. Автомобиль от этого сразу не ломается, разве что пробегает меньше. А если повезет, то его успевают продать. Причем покупатель получает не только автомобиль б/у, но и дорогостоящий капитальный ремонт двигателя ранее, предусмотренного производителем. ■





При поддержке:



**9-13**  
апреля

**2014**

# МИР АВТОМОБИЛЯ

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

СКК

Премьеры  
от мировых  
автогигантов

Целевая маркетинговая программа:  
«АВТОДЕГУСТАЦИЯ», «ALL ROAD DAY»,  
«Style&Drive», «VIP-показ» и др.

**100 000**  
покупателей

Беспрецедентная  
стоимость  
целевого  
контакта!



## УТРОЙ АМБИЦИИ!

Организатор:



Место проведения:

196 105, г. Санкт-Петербург,  
пр. Ю. Гагарина 8,  
ст м. Парк Победы, СКК

Выставка работает:

с 10:00 до 20:00  
9 апреля:  
с 10:00 до 17:00

Контакты:

(812) 777 04 07,  
(812) 718 35 37,  
mirauto@orticon.com

Подробнее  
на сайте:

[www.FAREXPO.RU](http://www.FAREXPO.RU)





# ТЯГУЧКИ ИЗ ЕВРОПЫ

Павел Краев

**Знаменитые концерны европейского автопрома прочно и надолго обосновались на отечественном рынке. Каждый из них имеет представительства, развитую дилерскую сеть и технические центры. Выпуск многих марок автомобилей, в том числе Volvo, в недавнем прошлом стартовал и в России. Это сделало европейский автомобиль еще более доступным для автоперевозчика и позволило максимально облегчить реализацию его права на выбор.**

Транспортная компания — рядовой трудяга-предприниматель грузоперевозчик, владея суммой денег в несколько миллионов российских рублей на покупку седельного тягача, самым тщательным образом обдумывает, как выгоднее получить это приобретение. Это понятно: кормилицу покупают. При этом надо еще учесть стоимость последующего гарантийного,

послегарантийного обслуживания, ремонта. Не забудем на всякий случай и цену последующей продажи отслужившего грузовика.

Если выбор остановился на схожих по цене и характеристикам **DAF CF85.350, Scania P112GA4x2NA 340 Griffin, Volvo FM12**, то поможем детальнее прояснить, какое из этих удовольствий дешевле и приятнее.

## Кто есть кто

**DAF CF85** — чистокровный европеец. Дитя голландской DAF Trucks N.V. Собран в стенах родной компании на заводе в г. Эйнховен.

**Scania Griffin** — уже не европеец. Выпуск в Европе четвертой серии тягачей, к которой принадлежит «Гриффин», прекращен, но продолжается в Бразилии, где много диких

обезьян. Оттуда и экспортируются морем.

**Volvo FM12** — «швед» с российской регистрацией. С 2009 года собирается на отечественном заводе «Калуга-Юг». Перенос производства автомобилей, как вид экспансии на «непаханный» российский рынок в настоящее время, используют многие европейские компании. Шведский концерн Volvo Group в их числе.



## Технические характеристики и комплектация

Марка тягача	DAF CF85/340	Scania P112GA4x2NA 340	Volvo FM12 4x2
Страна производства	Голландия	Бразилия	Россия
<b>Двигатель</b>			
Марка	DAF XE250C1, Euro3	Scania DC11 03 340, Euro 3	Volvo D12D 340, Euro 3
Число цилиндров	6 в ряд	6 в ряд	6 в ряд
Рабочий объем, л	12,58	11	12
Макс. мощность, л.с./об./мин	340/1900	340/1900	340/1900
Макс. крутящий момент, Нм/об./мин	1600/1000–1500	1600/1100–1300	1700/950–1400
<b>Трансмиссия</b>			
Коробка передач	ZF16S151	GR900	VT2014
Число передач	16	9	9
Передаточное число гл. передачи	3,07	3,4	3,08
Блокировка дифференциала	есть	есть	есть
<b>Ходовая часть</b>			
Тормоза перед/зад	дисковые	барабанные	барабанные
<b>Подвеска</b>			
спереди	рессорная у всех		
сзади	пневматическая, с регулировкой у всех		
Высота седла, мм	1150	1170	1155
<b>Максимальная нагрузка на оси, т</b>			
переднюю	7,5	7,1	7,1
заднюю	13	13	13
Топливный бак	стальной	стальной	алюминиевый
емкость, л	560	450	600
<b>Электрооборудование</b>			
Мощность генератора, А	80	65	80
Емкость АКБ, Ач	2x175	2x175	2x225
Кабина	низкая	низкая	низкая
Подвеска	механическая	пневматическая	механическая
Число спальных полок	2	1	1

Таким образом, имеем три модели бюджетного класса, в базовой комплектации сходные по техническим характеристикам и комплектации. Каждый автомобиль оснащен дизельным двигателем Euro3 мощностью 340 л.с., механической КПП, низкой кабиной с минимальным и достаточным набором типовых опций и удобств. На официальных сайтах компаний-производителей есть более подробная информация. Вопрос, какому из автомобилей грузоперевозчики отдадут предпочтение, как обычно, лежит в плоскости нюансов и финансов.

### Покупка

Для покупки автомобиля трудных путей с сомнительной выгодой лучше не искать. Надежнее обратиться к официальным дилерам. Все три лидера европейского автопрома имеют в России дилерские центры. Разница лишь в их количестве. По состоянию на 2013 год у Volvo Group и Scania CV AB таких центров более 50, у DAF Trucks N.V. – всего 13. Информацию о расположении ближайшего дилерского центра, условиях приобретения, кредитных программах, скидках и прочих «завлекалках» исчерпывающим образом пред-



Марка тягача	Цена нового	Цена 2007-2008 гг. (пробег 500-600 тыс. км)
DAF CF85.350	3 956 000 р.	1 800 000 – 1 900 000 р.
Scania Griffin	3 490 000 р.	1 350 000 – 1 500 000 р.
Volvo FM12	3 552 000 р.	1 250 000 – 1 500 000 р.



## Параметры и стоимость ТО за пробег 300 000 км (цены ориентировочные, без учета НДС и с учетом курса евро)

Марка тягача	DAF CF85	Scania Griffin	Volvo FM12
Пробег до первого ТО, км	8000	20000	9000
Количество обязательных заездов на ТО за 300 000 км	5	13	7
Периодичность замены масла в двигателе, км	75 000	45 000	45 000
Количество замен масла в двигателе	5	6	6
Стоимость нормо-часа, евро (р.)	22 (1100)	22 (1100)	22 (1100)
Общее время, затраченное на ТО, нормо-часы	23	37	40
Общая стоимость расходных материалов и запчастей, евро (р.)	2073 (99 504)	2439 (99 504)	2624 (125 952)
Общая стоимость проведения ТО, евро (р.)	2579 (124 000)	3254 (156 192)	3504 (168 192)
Количество авторизованных СТО на территории РФ	13	более 50	более 50

ставляют официальные сайты дилеров и компаний-производителей. Правда, на таких сайтах цена не освещается, вероятно, для того, чтобы потенциальный клиент звонил по указанным телефонам, поскольку шансов вербально убедить клиента совершить покупку значительно больше. Размер первоначальных инвестиций приведем в таблице. При этом цена может меняться с изменением курса евро.

Как видно, для покупки необходимо и достаточно обладать суммой в 3,5 – 4 миллиона рублей. В случае крайней необходимости можно воспользоваться лизингом и кредитными программами, об условиях которых можно уз-

нать на тех же официальных сайтах. На сайтах отыщется и калькулятор расчета кредита или покупки в лизинг. Но, это в любом случае переплата, растянутая во времени, и не каждый предприниматель-индивидуал повесит себе такое ярмо на шею – проще купить автомобиль с пробегом. Пятилетний автомобиль в тех же дилерских центрах (если верить данным с сайтов) продается за полтора-два миллиона российских рублей. Volvo и Scania при этом находятся примерно в одинаковом ценовом диапазоне – от 1 350 000 до 1 500 000 р., а DAF дороже – до 1 900 000 р. При достаточной расторопности на распродаже или по акции можно купить

грузовики с пробегом на 50–100 000 р. дешевле.

### Техническое обслуживание

Любой грузовик живет своей жизнью и бывает на СТО не всегда по плану. Расходы на техническое обслуживание и ремонт конкретного автомобиля отличаются и зависят от условий эксплуатации. Да и дорожные сюрпризы никто не отменял. Но расходы на плановое ТО, которые полезно учитывать при выборе техники, имеют вполне конкретные величины.

Периодичность технического обслуживания автомобилей в сервисных центрах, как

правило, рассчитывается программным способом, с учетом конкретной модели и условий эксплуатации. При этом, для Scania Griffin количество посещений станции ТО больше практически вдвое, поскольку в период между заменой моторного масла должна быть проведена смазка шасси. Для DAF CF количество ТО наименьшее, что связано с более длинным периодом между заменами моторного масла – раз в 75 000 км. Остальные операции и периодичность ТО привязаны именно к замене масла. Поэтому стоимость обслуживания DAF наименьшая и составляет 124 000 р., что на 44000 р. дешевле, чем у наиболее дорогой по стоимости ТО Volvo FM12.





# VII Международный Автотранспортный Фестиваль



**23-25**  
апреля 2014

Московская область,  
Коломна,  
Автоколонна 1417



[www.expobus.ru](http://www.expobus.ru)

## Мир автобусов 2014

Автобусы • Сервис • IT-решения  
Инфраструктура • Тренинги

– Бесплатный трансфер –



8 800 333 1417  
8 496 616 7979



[info@expobus.ru](mailto:info@expobus.ru)

При участии  
Participants



EvoBus



SETRA



NEOPLAN



OMNIplus



HIGER

ГРУППА ГАЗ  
РУССКИЕ АВТОБУСЫ

SCANIA



Mercedes-Benz



## Пьедестал

Таким образом, затраты на покупку автомашины и два-три последующих года ее эксплуатации грузоперевозчику обойдутся:

**DAF CF85.350 – 4 080 000 р.;**

**Scania Griffin – 3 646 000 р.;**

**Volvo FM12 – 3 720 000 р.**

### DAF CF

С большим отрывом по суммарной стоимости затрат занимает вершину пьедестала, Scania Griffin – на его нижней ступени, а Volvo FM находится посередине, при этом ближе к дешевому Scania. Если бы эти цифры полностью отражали экономическую составляющую проекта, то на этом можно было и закончить обзор. Но стоит сказать о перспективе и существующих отличиях между тремя марками, которые также могут повлиять на выбор.

**DAF CF85** имеет цену самую высокую продажную и самую низкую – по техническому

обслуживанию. При этом автомобиль рассчитан на самый большой ресурс – 1,5 млн. км до капитального ремонта, соответственно, и самую длительную эксплуатацию.

**Кроме того, эта модель DAF:**

- оборудована 16-ступенчатой коробкой передач (у остальных 9-ступенчатые). А это – экономия топлива;
- имеет два спальных места в кабине, а не одно. Это также большой плюс для дальнoboйщиков.

### Scania Griffin

Самая дешевая, но будет заезжать на СТО чаще, а это увеличивает простой. Из положительных моментов следует отметить следующие:

- наилучшая шумоизоляция. По некоторым отзывам, «как в легковом автомобиле»;
- оборудована четырехточечной пневмоподвеской кабины, что обеспечивает лучшую управляемость на неровной дороге. Это позво-

ляет «Грифину», не сбавляя хода, преодолевать неровности, на которых Volvo потряхивает, а DAF откровенно трясет.

### Volvo FM

Наиболее дорогостоящая в техническом обслуживании. В остальном автомобиль полностью адаптирован к условиям эксплуатации:

- полностью русифицированная панель управления;
- противобуксовочная система, которую из этой тройки имеет только Volvo;
- патентованный моторный тормоз VEB (Volvo Engine Brake) на порядок результативней, чем у DAF и Scania, оборудованных обычными заслонками в выхлопной системе; это незаменимое устройство при эксплуатации в горных условиях;
- шикарный комплект инструментов, который также входит в комплектацию.

Дополнительным плюсом при выборе седельного тягача является наличие автосервиса, который у Volvo безупречный и развитый даже в отдаленных регионах. Этим DAF порадовать пока не может, хоть и стремится. В какую сумму может обойтись обслуживание машин этой марки при значительной удаленности от сервисного центра?

С другой стороны, можно успешно эксплуатировать грузовик любой марки, в том числе и с хорошим пробегом, имея под боком технический центр европейского грузового транспорта с шикарной авторазборкой.

Вместе с тем, выбор любого из этих тягачей достойный и может удовлетворить запросы многих отечественных грузоперевозчиков, постепенно отвыкающих от «совдеповских» МАЗов и КАМАЗов. ■





18-20  
АПРЕЛЯ

Крокус Экспо

2014

[www.tuning-show.ru](http://www.tuning-show.ru)

# МОСКОВСКОЕ ТЮНИНГ ШОУ



12+  
реклама

МВЦ «Крокус Экспо»: 65-66 км МКАД (пересечение МКАД и Волоколамского шоссе)  
ст. м. «Мякинино» (выход на территорию выставочного центра)  
тел.: +7 (495) 727-26-31, [www.tuning-show.ru](http://www.tuning-show.ru)

Организатор:

**Крокус Экспо**  
Международный выставочный центр

Генеральный  
информационный партнёр:

**АВТО  
РАДИО**

Официальные  
информационные партнёры:

**Зарулем** **АВТО  
панорама** **ТЕСТ-ДРАЙВ**

Информационный партнёр:

**5КОЛЕСО**

Информационный партнёр  
МВЦ «Крокус Экспо»:

**БВ**



26 – 28 марта  
2014 года



23-я Международная  
специализированная выставка

## «АВТОНОМНЫЕ ИСТОЧНИКИ ТОКА»

### Организаторы:

- Международная ассоциация производителей химических источников тока
- Национальная ассоциация производителей источников тока «Русбат»



### Тематика выставки:

- свинцово-кислотные стартерные, тяговые и стационарные аккумуляторы
- щелочные аккумуляторы всех типов
- литиевые источники тока, гальванические элементы и батареи, накопители энергии
- технологическое и диагностическое оборудование, материалы и комплектующие изделия для производства источников тока, оборудование для вторичной переработки аккумуляторов
- зарядные устройства и различные аксессуары для аккумуляторов

### Дополнительная информация:

тел./факс: +7 495 940 1820  
e-mail: interbat@mtu-net.ru  
http://www.interbat.ru

### Время работы:

26–27 марта 2014 10.00 – 17.00  
28 марта 2014 10.00 – 13.00

### Место проведения:

г. Москва, ул. Новый Арбат, 36/9  
Здание Правительства Москвы  
Универсальный зал

# Специализированная экспозиция АВТОСПЕЦТЕХНИКА

9–12 АПРЕЛЯ 2014

Санкт-Петербург

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ | Ленэкспо

СТРОИТЕЛЬНАЯ,  
КОММУНАЛЬНАЯ,  
ДОРОЖНАЯ  
ТЕХНИКА

15 693\* посетителя

более 6 000 м<sup>2</sup>

JCB, Volvo, Caterpillar, Komatsu, Liebherr,  
Hitachi, New Holland, Bobcat, Shantui  
и другие ведущие бренды

\* — Количество уникальных посетителей выставки ИНТЕРСТРОЙЭКСПО в 2013 году



В рамках выставки:  
ИНТЕРСТРОЙЭКСПО  
МЕЖДУНАРОДНАЯ СТРОИТЕЛЬНАЯ ВЫСТАВКА



ОРГАНИЗАТОРЫ:



www.interstroyexpo.com



**ЗАПРОСИТЕ УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ:** тел.: +7 (812) 380-60-17 | e-mail: build@primexpo.ru



# ЗАПЧАСТИ

**IVECO**

Daily Stralis  
Eurocargo Trakker



**HYUNDAI**

Porter HD 65|72|78  
County HD 120

г. Москва, (м. Щелковская), ул. Байкальская, д. 6  
тел.: +7 (495) 466-26-31, 8 961 012-41-20  
e-mail: abc077@mail.ru www.abc99.ru

**КАРДБЕЛ** Мы в Интернете: [www.kardbel.ru](http://www.kardbel.ru)  
Запчасти для любой техники +7 (495) 225-27-40  
+7 (495) 660-15-58  
+7 (495) 225-27-28

**Запчасти по низким ценам заводов-изготовителей в Москве, Смоленске, Набережных Челнах, Ростове-на-Дону**

ОАО «Белкард» (ОАО «ЗДА»)	Карданные валы и крестовины, амортизаторы и тормозные камеры	ОАО «Гидроماش»	Гидроцилиндры, ремкомплекты, седельные устройства
РУП «БААЗ»	Амортизаторы, домкраты 2,5 т, 5 т, 15 т, 25 т, реактивные штанги, пальцы и сухари, шкворни и втулки	РУП «Багу»	Гидроусилители рулевого управления, насосы ГУР, цилиндры ГУР, насосы механизма опрокидывания кабины (МОК)

## КРАЗ

**ООО «Инвест-Престиж»**  
Запчасти и ремонт  
КрАЗ, МАЗ, УРАЛ.  
Продажа готовых агрегатов.  
МО, г. Видное  
Тел.: 8 (962) 990-0064  
Тел.: 8 (916) 188-2300  
[www.razdatka-most.ru](http://www.razdatka-most.ru)

**ООО «Спаннер»**  
Поставка запасных частей, комплектующих и агрегатов к автомобилям КрАЗ, МАЗ, ЗИЛ, УРАЛ  
Тел.: 8 (495) 972-0894  
Тел.: 8 (495) 710-0627  
ул. Южнопортовая, д. 32  
[www.spanner.ru](http://www.spanner.ru)

## МАЗ

**ООО «Спаннер»**  
Поставка запасных частей, комплектующих и агрегатов к автомобилям МАЗ, КрАЗ, ЗИЛ, УРАЛ  
Тел.: 8 (495) 972-0894  
Тел.: 8 (495) 710-0627  
ул. Южнопортовая, д. 32  
[www.spanner.ru](http://www.spanner.ru)

**Автотехцентр «Зенит Авто»**  
Полный спектр услуг по обслуживанию и ремонту автомобилей МАЗ «Зубренок».  
г. Королев, мкр. Первомайский, ул. Советская, д. 39  
Тел.: 8 (495) 510-8665, 515-7475  
[www.zenitauto.ru](http://www.zenitauto.ru)

АВТОМОБИЛЬНЫЙ ПОРТАЛ



[carexpo.ru](http://carexpo.ru)

[www.turbotrade.ru](http://www.turbotrade.ru)

+7 (916) 421-97-91  
+7 (495) 926-27-39



КОМПАНИЯ  
**TURBO TRADE**

официальный дилер Mahle и Hitachi

Продажа, ремонт, экспертиза и диагностика любых турбокомпрессоров.  
Продажа и установка на легковые автомобили двигателей и коробок передач.  
Продажа запасных частей на легковые автомобили.

**ООО «Турбо Трейд» расширяет направления своей деятельности!**

**Открыт сервис для:** квалифицированной установки (смены) турбокомпрессоров на автомобиле; диагностики турбокомпрессоров не снимая с автомобиля; замены двигателя со скидкой при его покупке в нашей компании; турботюнинга автомобилей Шевроле Нива, Нива-214, УАЗ-Патриот.

Расширен ассортимент турбокомпрессоров для сельскохозяйственной техники.

Организация представительств в регионах РФ!

115201, г. Москва, Котляковская, д. 4 | Skype: turbo-trade2, skype\_te2 | E-Mail: office-tt@yandex.ru

[autotechnology.ru](http://autotechnology.ru) ГЛОНАСС

**СПУТНИКОВАЯ СИСТЕМА GPS/ГЛОНАСС СЛЕЖЕНИЯ ЗА ТРАНСПОРТНЫМ СРЕДСТВОМ**



8 499 717 4356 • [info@autotechnology.ru](mailto:info@autotechnology.ru) • [www.autotechnology.ru](http://www.autotechnology.ru)

**МИЛЛИОН запчастей и аксессуаров**



**АВТОМОЛЛ**  
ТОРГОВЫЙ КОМПЛЕКС

55 км МКАД  
448-57-58  
[www.avtomol.ru](http://www.avtomol.ru)

**ТОРГОВЫЙ ДОМ «КОНТУР»**

**АВТОЗАПЧАСТИ**  
для всех автомобилей

- НОМЕРНЫЕ АГРЕГАТЫ, ПРИЦЕПЫ  
КУЗОВА, КАБИНЫ

- КВАДРОЦИКЛЫ, СКУТЕРА, ВЕЛОСИПЕДЫ  
(а также их обслуживание и ремонт)

- товары для ДОМА, ДАЧИ, САДА и ОГОРОДА  
а также услуги АВТОСЕРВИСА

**КРУГЛОСУТОЧНО**

г. Балашиха, 28 км Горьковского шоссе,  
тел.: (495) 525-60-19, 521-71-71, [www.kontur-group.ru](http://www.kontur-group.ru)



# ВЫСТАВКА

# 13-15 МАЯ

## МАШИНЫ ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА



# КомАвтоТранс



# СпецТехника



**ЭКСПО-ВОЛГА**  
организатор выставок с 1986 г.

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ: г. Самара | телефон:  
ПЛОЩАДЬ им. В.В. КУЙБИШЕВА | 207-11-20

[www.expo-volga.ru](http://www.expo-volga.ru)



ВЕДУЩАЯ ЗА УРАЛОМ!  
XXII АВТОМОБИЛЬНАЯ  
ВЫСТАВКА

**22-25**  
мая 2014  
КРАСНОЯРСК



сибиряк  
Красноярский областной центр  
имени Карла Маркса



**МОТОР**  
ЭКСПО



ЛЕГКОВОЙ  
И КОММЕРЧЕСКИЙ  
ТРАНСПОРТ  
СПЕЦТЕХНИКА

ОТ РОССИЙСКИХ  
ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ  
И ОФИЦИАЛЬНЫХ  
ДИЛЕРОВ

- АВТОЗАПЧАСТИ, КОМПЛЕКТУЮЩИЕ
- НОВЕЙШИЕ ОХРАННЫЕ И НАВИГАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ
- ТЮНИНГ, АЭРОГРАФИЯ, АВТОХИМИЯ
- ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ АВТОСЕРВИСА
- СПОРТКАРЫ, РЕТРОАВТОМОБИЛИ

**ПРИГЛАШАЕМ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ!**

в 2013 году выставку посетило 15 422 человека / 3 471 – специалисты отрасли

Организатор – ВК «Красноярская ярмарка»

Партнеры выставки:



Официальная поддержка:



Информационная поддержка:

АВТООМСК



Автобизнес

ТРАНСПОРТНАЯ  
ИМПЕРИЯ



**МВДЦ «Сибирь»**

г. Красноярск, ул. Авиаторов, 19  
тел./факс: (391) 22-88-601, 22-88-611  
auto@krasfair.ru, www.krasfair.ru



5-8 2014  
ИЮНЯ

# ВЫСТАВКА АВТО ФОРМУЛА

## ПОМОЖЕМ НАБРАТЬ ОБОРОТЫ!



- легковые автомобили, коммерческий и грузовой транспорт
- автокомпоненты и комплектующие
- оборудование и аксессуары
- услуги автосервиса и сопутствующая продукция

Реализуйте продукцию со стенда на единственной специализированной автомобильной выставке донского региона  
Продемонстрируйте новинки продукции и услуги перед вашей целевой аудиторией

Расширьте клиентскую базу за счет 10 000 посетителей выставки

Привлеките внимание к бренду и опередите конкурентов в борьбе за покупателя



г. Ростов-на-Дону, пр. М. Нагибина 30, тел. (863) 268-77-68.

## XX МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА



АВТОСАЛОН.  
АВТОТЕХСЕРВИС. УРАЛТРАНС

УФА

27 - 30

2014

СПЕЦТРАНСПОРТ.  
ДОРОЖНО-СТРОИТЕЛЬНАЯ ТЕХНИКА

МАЯ



УФА-АРЕНА  
(ул. Ленина, 114)

Автомобили: легковые, грузовые, мототехника, автобусы, спецтехника.  
Тюнинг, ретроавтомобили, спорткары, катера, лодки, скутера.  
Гаражное оборудование и инструмент, автохимия, запчасти.  
Дорожно-строительные технологии, техника, материалы.



Оргкомитет выставки:  
450080, Уфа, а/я 144  
тел./факс: (347) 256-51-80, 256-51-86, 256-59-04  
e-mail: auto\_expo@bashexpo.ru, http://www.bashexpo.ru





Тяжелые грузовики... Для них важна надежность, мощь, безопасность, а главное – эффективность. Эффективность коммерческого транспорта – основная составляющая вашего интереса, при его выборе. Помимо цены автомобиля вы должны также обратить внимание на доступность запасных частей для него. И именно для этого у вас должен быть надежный поставщик запасных частей, чтобы не тратить ни одной лишней минуты на простой коммерческой техники, приносящей вам прибыль. Будь Вы частный предприниматель или владелец крупной коммерческой компании, если Ваш выбор остановился на грузовиках Shaanxi (марка: SHACMAN), CNHTC (марка: HOWO), FAW, DONG FENG, то для Вас, и именно для Вас, компания «АДК», зарекомендовавшая себя как крупный оптовый поставщик запасных частей для легковых (CHERY, Great Wall, Lifan, Geely и др.) и грузовых (FOTON) автомобилей, открывает новую страницу своей истории и предлагает Вам запасные части для автомобилей Shaanxi (марка: SHACMAN), CNHTC (марка: HOWO), FAW, DONG FENG.

Компания Shaanxi Automobile Holding Group Co., Ltd была основана в 1968 году. Штаб-квартира расположена в городе Сиань, провинция Шанкси. Компания насчитывает 35000 сотрудников, общая капитализация на рынке более 30 миллиардов юаней. Компания Shaanxi Automobile Holding Group Co., Ltd занимает 23-ю позицию в списке «500 крупнейших автопроизводителей» Китая. За более чем 40-летнюю историю компании было выпущено 600 000 автомобилей коммерческого назначения.

Компания CNHTC (China National Heavy Duty Truck Group Co., Ltd.) расположена в городе Цзинань, провинция Шаньдун. Она была создана на основе компании Jinan Automobile Works (JAW), учрежденной в 1935 году. Компания занимает первое место в Китае по количеству проданных тяга-

чей, двигателям высокой мощности и грузовикам большой грузоподъемности. Компании CNHTC принадлежат такие марки, как HOWO, STEYR King, Golden Prince, HAOJUN, HAOYUN, Huanghe Commander, Huanghe General и др., модельный ряд которых включает в себя более 1380 модификаций.

Компания FAW – First Automobile Works (Автомобильный завод № 1), – старейшая китайская государственная автомобилестроительная компания, образованная в 1953 году, расположена в городе Чанчунь,

переименована в Dong Feng Motor Corporation (DFMC). В рамках корпорации создается два подразделения: DFAC (малотоннажные грузовики, внедорожники и т.д.) и DFL (крупнотоннажная техника), основанное после слияния компании DONG FENG и японского автогиганта Nissan.

С 2013 года компания «АДК» предлагает вам весь спектр запасных частей для коммерческих автомобилей компании Shaanxi (марка: SHACMAN), CNHTC (марка: HOWO), FAW, DONG FENG. Грузовые автомобили ма-

выпускаемых Shaanxi (марка: SHACMAN), CNHTC (марка: HOWO), FAW, DONG FENG, FOTON, а также для легковых автомобилей марок CHERY, Great Wall, Lifan, Geely. Только оригинальные запчасти, напрямую поставляемые из Китая, обеспечивают высокое качество и, учитывая прямые поставки без посредников, – лучшие цены на рынке России. Запчасти можно приобрести как оптом (центральный офис «АДК» находится в г. Москва), так и в розничных магазинах развивающейся дилерской



провинция Цзилинь. В 2006 году корпорация FAW заняла 470-е место в рейтинге 500 крупнейших мировых компаний Fortune 500, а также 1-е место в рейтинге 500 крупнейших промышленных предприятий Китая 2008 года.

Компания DONG FENG (в переводе с китайского «Восточный ветер» или «Ветер с востока») основана в 1969 году. В 1992 году, постоянно развиваясь, компания DONG FENG получила статус транснациональной высокотехнологичной корпорации и была

рок Shaanxi (марка: SHACMAN), CNHTC (марка: HOWO), FAW, DONG FENG – надежное решение для российского рынка. Уверенно ведут себя на дороге, неприхотливы в обслуживании и, что самое главное, – все необходимые детали вы можете приобрести в удобных для вас точка. Компания «АДК» (www.ad-k.ru) – оптовый, проверенный временем поставщик запасных частей.

Сегодня компания «АДК» (www.ad-k.ru) готова предложить вам широкий ассортимент запасных частей для коммерческих автомобилей,

сети компании «Автохофт» (www.autohoft.com), расположенных во многих крупных городах России.

Приглашаем вас посетить сайт компании www.ad-k.ru. На нем вы найдете более подробную информацию о компании, контакты менеджеров, удобный интернет-магазин. Также вы можете уточнить все интересующие вас подробности по телефонам:

**+7 (495) 613-6433**  
(грузовые запчасти)  
**+7 (495) 661-1755/6**  
(легковые запчасти).





# Структура распространения журнала «Автозапчасти и Цены»

## в Московском регионе

### ООО «Авто-электро ДИАЛ»

г. Москва, ул. Трофимова, д. 33, тел.: +7 (495) 679-89-89

### «Южный порт» авторынок

г. Москва, ул. Трофимова, д. 33, влад.36, пав.33, тел.: +7 (495) 958-91-30

### «Автомобили» автомагазин

г. Москва, Южнопортовая, д. 22, тел.: +7 (495) 958-96-71

### Кунцевский авторынок

ТК «АвтоМОЛЛ»

### ООО «Автомедон» большая сеть оптовых региональных фирм и автомагазинов

М.О., Красногорский р-н, д. Гольево, ул. Центральная, д. 3, тел.: +7 (495) 987-13-53

### ООО «ПАСКЕР ЛТД» автозапчасти для отечественных и иностранных автомобилей ОПТом.

г. Москва, Черницынский проезд, д. 3, тел.: +7 (495) 961-33-88

### «АвтоПаскер» сеть автомагазинов:

г. Москва, б-р Маршала Рокоссовского, д. 40, тел.: 8 (499) 169-20-70, 169-83-00

г. Москва, ул. Сталеваров, д. 26/1, тел.: 8 (495) 303-86-11, 303-85-75

г. Электросталь, ул. Красная, д. 30, тел.: 8 (496) 570-31-03, 8 (926) 602-23-56

г. Электросталь, пр-т Южный, д. 5, корп. 1, тел.: 8 (49657) 3-34-67

Павлово-Посадский р-н, д. Кузнецы, д. 76А, Горьковское ш., 68 км,

тел.: 8(49643) 74-174, 8(901) 509-31-99

г. Павловский-Посад, ул. Герцена, д. 11, тел.: 8 (49643) 2-00-54

г. Павловский-Посад, ул. Большая Покровская, д. 58, рынок «Южный»,

тел.: 8 (49643) 2-15-94

г. Орехово-Зуево, ул. Урицкого, д. 92, стр. 1, ТЦ «Баррикада»,

тел.: 8 (4964) 22-29-22

г. Орехово-Зуево, ул. Красина, д. 5, тел.: 8 (4964) 25-55-45

г. Ликино-Дулево, ул. Калинина, д. 4/1, тел.: 8 (4964) 18-51-35

г. Егорьевск, пр-т Ленина, д. 2, тел.: 8 (49640) 3-38-57

г. Егорьевск, 4-й мкр-н, д. 1, тел.: 8 (49640) 2-07-01

г. Воскресенск, ул. Цесиса, д.19, ТЦ «Олимп», тел.: 8 (49644) 1-58-01

г. Воскресенск, ул. Советская, д. 2-п (напротив Воскресенского УВД),

тел.: 8 (49644) 9-60-08

г. Шатура, ул. Войкова, д. 1, тел.: 8 (49645) 3-00-58

г. Истра, ул. Московская, д. 41 А, тел.: 8 (495) 994-41-61

г. Серпухов, ул. Ворошилова, д. 163, тел.: 8 (4967) 76-22-28

г. Серпухов, ул. Ворошилова, д. 58 НОВЫЙ МАГАЗИН!

бывший м-н «Каморка», тел.: 8 (4967) 76-47-53

г. Коломна, пр-т Кирова, д. 15, тел.: 8 (496) 616-01-31

г. Коломна, Окский пр-т, д. 1, тел.: 8 (496)618-75-87

г. Петушки, ул. 3-го Интернационала, д. 24, тел.: 8 (49243) 2-59-99

Владимирская обл., г. Гусь-Хрустальный, ул. Старых Большевиков, 11

тел.: 8 (49241) 3-20-30

г. Владимир, ул. Куйбышева, д. 24"А", ТК «Тандем», тел.: 8 (4922) 37-37-93

г. Владимир, ул. Верхняя Дуброва, д. 21, тел.: 8 (4922) 54-05-08

г. Александров, ул. Институтская, 1 НОВЫЙ МАГАЗИН!, тел.: 8 (49244) 9-36-70

г. Орел, ул. Комсомольская, д. 356, тел.: 8 (4862) 73-37-85

г. Орел, Московское ш., 142а НОВЫЙ МАГАЗИН!

г. Воронеж, Ленинский пр-т, д. 174/8, тел.: 8 (4732) 39-44-44, 39-44-76

г. Воронеж, ул. Кольцовская, д. 246, тел.: 8 (4732) 616-309

г. Рязань, проезд Речников, д. 2, тел.: 8 (4912) 27-27-47, 27-33-70

г. Рязань, ул. Новоселов, д. 16а, тел.: 8 (4912) 32-75-79

г. Нижний Новгород, ул. Ванеева, д. 231, тел.: 8 (831) 435-90-97

Нижегородская область, г. Кстово, пл. Ленина, д. 5а, тел. (83145) 9-58-31, 220-00-41

Нижегородская область, г. Дзержинск, ул. Чапаева, д.71/1, тел.: 8 (8313) 28-05-15

Республика Чувашия, г. Чебоксары, ул. Гагарина, д. 26, НОВЫЙ МАГАЗИН!

тел.: 8 (8352) 63-53-54

### «Техком. «Автомаг» сеть автомагазинов

г. Москва, Варшавское ш., д. 170"Г", тел.: +7 (495) 388-55-36

### «Техком. «Грант» сеть автомагазинов

г. Люберцы, Новорязанское ш., д. 3, тел.: +7 (495) 913-14-29

### «Техком. «Тайм» сеть автомагазинов

г. Москва, Реутовская, д. 19"А", тел.: +7 (495) 370-05-15

### «Кореана» сеть автомагазинов

г. Москва, Походный пр-д, д. 24, тел.: 8 (925) 081-57-24

г. Москва, Алтуфьевское ш, д. 79В, тел.: 8 (926) 913-55-06

г. Москва, Зеленоград, ВКЗ, Сосновая Аллея, д. 7, блок А, тел.: 8 (925) 081-57-30

г. Клин, ул. Чайковского, д. 79А, стр. 2, тел.: 8 (925) 081-57-27

г. Дмитров, ул. Профессиональная, д. 72А, тел.: 8 (925) 081-57-22

г. Наро-Фоминск, ул.Московская, д. 11Б, тел.: 8 (926) 913-55-08

г. Сергиев Посад, пр-т Красной Армии, д. 1А, тел.: 8 (926) 913-55-28

г. Ногинск, ул. 3-го Интернационала, д. 169, ТК «Наш дом», тел.: 8 (926) 913-55-14

### «КЕМП» сеть автомагазинов

Центральный офис, тел.: +7 (495) 926-22-22

г. Москва, ул. Мневники, д. 16, тел.: +7 (499) 192-53-33

г. Москва, ул. Южнопортовая, д. 22, маг. «Автомобили», тел.: +7 (495) 926-81-80

г. Москва, Нагатинская наб., д. 8, тел.: +7 (495) 647-78-99

г. Москва, ул. Озерная, д. 42, ТЦ «Мичуринский», тел.: +7 (495) 741-56-11

г. Щелково, Пролетарский пр-т, д. 10, ТД «Щелково», тел.: +7 (495) 981-11-22

Подольский р-н, село Покров, д. 150, стр. 2, тел.: +7 (495) 926-22-22

г. Дубна, пр-т Боголюбова, д. 18, тел.: +7 (495) 981-90-95

г. Ступино, ул. Службина, д. 18, тел.: +7 (496-64) 2-42-73

г. Наро-Фоминск, ул. Московская, д. 10, тел.: +7 (916) 240-77-45

г. Чехов, Симферопольское ш., вл. 9, стр. 1, тел.: +7 (495) 287-30-27

г. Бронницы, ул. Льва Толстого, д. 9, тел.: +7 (496-46) 6-81-28

г. Воскресенск, ул. Горького, д. 33, тел.: +7 (496-44) 9-50-41

### «АВТО-49» сеть автомагазинов

г. Москва, тел.: 8-800-250-49-49

г. Москва, Строгинский б-р, д. 9, тел.: 8 (495) 750-70-71

г. Москва, Химкинский б-р, 13, тел.: 8 (495) 497-34-68

М.О., Ленинградское шоссе, 49 км, тел.: 8 (496) 266-54-53

г. Москва, Дмитровское шоссе, д. 110, тел.: 8 (495) 485-22-54

г. Москва, Коровинское шоссе, д. 24/1, тел.: 8 (495) 486-05-55

г. Москва, Измайловский б-р, д. 10/32, тел.: 8 (495) 465-57-51

г. Москва, ул. Большая Академическая, д.77/1, тел.: 8 (495) 482-51-03

г. Москва, Ярославское шоссе, д. 109,стр. 1, тел.: 8 (499) 183-03-74

г. Москва, пр-т Буденного, д. 20/1, тел.: 8 (495) 365-09-55

г. Москва, ул. Люблинская, д.157, тел.: 8 (495) 345-23-10

г. Москва, ул. Полбина, д. 6, тел.: 8 (495) 354-35-54

г. Москва, ул. Мусы Джалиля, д. 6/2, тел.: 8 (495) 343-75-02

г. Москва, Алтуфьевское шоссе, д. 16, тел.: 8 (499) 903-79-73

г. Москва, ул. Енисейская, 5/2, тел.: 8 (495) 669-05-30

г. Химки, ул. Молодежная, д. 12/9, тел.: 8 (495) 571-05-47

г. Одинцово, Можайское шоссе, д. 47, тел.: 8 (495) 590-78-68

г. Зеленоград, ул. Солнечная Аллея,корп. 813А, тел.: 8 (499) 731-28-03

г. Солнечногорск, ул. Красная, д. 170, тел.: 8 (495) 994-39-21

г. Клин, Ленинградское шоссе, д. 8, тел.: 8 (49624) 555-48

г. Клин, Бородинский пр-д, 31/2, тел.: 8 (49624) 233-70

г. Лобня, ул. Катюшки, д. 43, тел.: 8 (498) 684-30-96

г. Дмитров, ул. Профессиональная, д. 129, тел.: 8 (49622) 462-49

г. Мытищи, ул. Хлебозаводская, д. 4, тел.: 8 (495) 588-33-40

г. Мытищи, ул. Юбилейная, д. 3/1, тел.: 8 (495) 582-00-14

г. Сергиев Посад, Московское шоссе, д. 22Б, тел.: 8 (49654) 919-90

с. Тарасовка, ул. Б.Тарасовская, д. 111/5, тел.: 8 (495) 995-61-59

г. Королев, ул. Горького, д. 14Г, тел.: 8 (495) 505-94-14

с. Быково, ул.Театральная, д. 10, тел.: 8 (495) 781-42-81

г. Люберцы, ул. Митрофанова, д.2, тел.: 8 (495) 788-89-79

г. Ногинск, пл. Ленина (за Глуховским рынком), тел.: 8 (49651) 515-43

г. Орехово-Зуево, ул. Галочкина, д. 2, тел.: 8 (496) 224-44-44

г. Коломна, ул. Яна Грунта, д. 18, тел.: 8 (49661) 211-34

г. Павловский Посад, ул. Кузьмина, д. 34, тел.: 8 (49643) 512-91

г. Реутов, Носовихинское шоссе, д. 14А, тел.: 8 (495) 791-10-10

г. Серпухов, ул. Ворошилова, д. 167, тел.: 8 (4967) 75-36-26

### «БИ-БИ» сеть автомагазинов:

г. Москва, ул. Ак. Скрябина, 14/2, тел.: 8 (499) 784-93-89

г. Чехов, ул. Полиграфистов, д. 1Б, тел.: 8 (496) 725-95-50

д. Елино, Ленинградское шоссе, 34-й км, тел.: 8 (495) 536-90-64

г. Наро-Фоминск, Туннельный пр-д, 7А, тел.: 8 (49634) 3-54-64

г. Обнинск, пр-т Маркса, д. 47, тел.: 8 (48439) 4-08-06

г. Балашиха, пр-т Ленина, д.18, тел.: 8 (495) 521-99-32

г. Тверь, пр-т Победы, д. 14, тел.: 8 (4822) 43-07-08

г. Тверь, пр-т Калинина, д. 64, тел.: 8 (4822) 42-49-79



**ООО «Волгаресурс»** распространение по ЮФО  
(400 магазинов – адреса на сайте [www.autozaprus.ru](http://www.autozaprus.ru))

**«Ликви Моли» – Специализированные фирменные магазины**

Севастопольский просп., 15  
тел.: +7 (499) 123-41-00  
ТК «Автомастер», 2-й км Киевского шоссе, сектор «В», павильон 22  
тел.: +7 (967) 004-55-99  
Гостиничный проезд, д. 9А  
тел.: +7 (495) 514-73-59

**«Русь трейд»** сеть автомагазинов

м. «Чертановская», Балаклавский просп, д. 2, корп. 3,  
тел.: +7 (495) 316-30-01 (мнγκ), (495) 316-30-83  
м. «Каховская», ул. Каховка, д. 11, тел.: +7 (499) 317-51-01 (мнγκ.)  
м. «Коньково», ул. Профсоюзная, 118В, тел.: +7 (495) 336-80-38 (мнγκ.)  
м. «Проспект Вернадского», ул. Лобачевского, д. 48, тел.: +7 (499) 940-43-50 (мнγκ.)  
м. «Митино», ул. Митинская, д. 32, тел.: +7 (495) 753-07-03 (мнγκ.)  
м. «Нагорная», ул. Нагорная, д. 33, корп. 1, стр. 1, тел.: +7 (499) 940-43-51 (мнγκ.)  
мкр. Солнцево, ул. Скульптора Мухомовой, дом 8, тел. +7 (495) 733-09-66 (мнγκ.)  
мкр. Северное Бутово, ул. Старокачаловская, д. 3, корп. 2, тел.: +7 (495) 714-94-49 (мнγκ.)  
Южное Бутово, ул. Веневская, д. 10, тел.: +7 (495) 716-02-00 (мнγκ.)  
мкр. Солнцево, ул. Богданова, д. 2, тел.: +7 (499) 940-43-52  
г. Щербинка, Старое Симферопольское шоссе, д.10А, тел.: +7 (495) 276-17-17

**ТД «Контур»** сеть автомагазинов

г. Балашиха, ш. Энтузиастов, д. 32, тел.: +7 (495) 524-20-13  
28 км Горьковского ш., ул. Владимирская, д. 139, тел.: +7 (495) 521-71-71  
г. Балашиха, ул. Звездная, д. 8, тел.: +7 (498) 662-37-85

**«ГАЗ-Детали Машин»** автомагазин

г. Москва, ул. Трофимова, д. 35/20, тел.: +7 (495) 679-05-46

**«Планета железяка»** автомагазин

г. Москва, 86 км МКАД, д. 1, тел.: +7 (495) 955-79-99

**«Газ Люкс»** оптовая компания

М.О., г. Дзержинский, Денисьевский пр, тел.: +7 (495) 984-56-92

**«Авто 31»**

Автомагазин 31 км МКАД

**ООО «Эргон»** автомагазин

г. Королев, ул. Первомайская, д. 7“Б”, тел.: +7 (495) 516-63-27

**«ГОК» Группа компаний** сеть автомагазинов

г. Москва, 23 км МКАД, тел: +7 (495) 769-53-13  
г. Москва, 32 км МКАД, тел: +7 (901) 556-93-71  
г. Москва, 47 км МКАД, тел: +7 (495) 937-96-10  
г. Москва, 80 км МКАД, тел: +7 (495) 780-74-04

**Компания «ТракСервис»** сеть автомагазинов

ТК «Авто-31», 31 км МКАД (внешняя сторона), пав. А2-2, А2-4, А2-7, Б1-11, Б1-13, Б1-9, В1-1,  
тел.: +7 (495) 781-83-05/67/93/94/95/96/97  
ТК «ТРАК 32», 32 км МКАД (внешняя сторона), тел.: +7 (495) 649-649-9  
Рынок «Дальнобойщик», 32 км МКАД (внешняя сторона),  
тел.: +7 (495) 797-19-96  
ТК «ФИЛИН», 23 км МКАД (внешняя сторона), пав. № 1, 2, 3,  
тел.: +7 (495) 739-75-33  
Рынок «ТЭНЕК», 80 км МКАД (внутренняя сторона), пав. 1, 2,  
тел.: +7 (495) 287-39-12, 739-74-95  
Магазин «ТракСервис», г. Балашиха, 3 км от МКАД по Горьковскому ш. (л. ст.),  
тел.: +7 (495) 740-60-15  
Магазин «ТракСервис», г. Балашиха, 3 км от МКАД по Горьковскому ш. (пр. ст.),  
тел.: +7 (495) 739-76-56  
Магазин «ТракСервис», М.О., Одинцовский р-н, д. Кобяково, ул. Центральная, д. 27А,  
тел.: +7 (967) 193-27-87  
ТК «Грузовые запчасти», М.О., Домодедовский р-н, 12 км от МКАД трасса М4 «ДОН»,  
тел.: +7 (963) 760-43-73  
ТК «Подмосковье», М.О., Ногинский р-н, 52 км Москва – Нижний Новгород,  
тел.: +7 (495) 649-649-9  
ТСК «Ленинградка», М.О. г. Химки, 29 км Ленинградского шоссе,  
тел.: +7 (495) 649-649-9

**Компания «ГРУЗОВИК»**

г. Москва, 2-й Южнопортовый проезд, д. 14/22, стр. 3, тел./факс: +7 (495) 958-92-26

## в Северо-Западном регионе

### г. Санкт-Петербург

**Адмиралтейский район:**

ИП Языкова Е. В., Наб. Обводного кан. д. 150, тел.: (812) 252-17-97  
Автозапчасти, пр. Старопетергофский, д. 13, тел.: +7 (812) 251-42-48  
«Лидер-Авто», Наб. Обводного кан., д. 90, тел.: +7 (812) 388-44-02  
«Аккумулятор-Плюс», Наб. Обводного кан., д. 146, тел.: +7 (812) 252-52-01  
ЧП Ефремов, Рижский пр, д. 50, тел.: +7 (812) 251-58-00

**Василеостровский район:**

«Ремонтник», ул. Уральская, д. 21, тел.: +7 (812) 350-45-29  
ООО «ВИВАТ-АВТО», ул. Уральская, д. 16, тел.: +7 (812) 319-38-40  
ИП Шефтель Е. И., ул. Наличная, д. 51, тел.: +7 (812) 350-06-59

**Выборгский район:**

ИП Мартынюк, ул. Литовская, д. 8,  
Авторьнок «Северный маршал»:  
ИП Крылов, Северный пр., д. 7, пав. 4, место 4, тел. +7 (921) 186-50-70;  
Северный пр., 7, сек. 66.  
ИП Аверин Н. Н., Северный пр., д. 7, авторьнок, секция 99  
Трейддинг-Стар, Комиссара Смирнова, д. 6  
ИП Жукова, Сертолово, ул. Заречная, 8  
ИП Игнатенков, Сертолово, рынок Регина  
«Mobil-экспресс», Лесной пр, д. 78, тел.: +7 (812) 320-18-72  
Автомагазин ООО «ДДК», Выборгское ш, д. 22, тел.: +7 (812) 293-11-89  
Автоцентр «Маршал», «Прайд-МС»,  
Северный пр., д. 5, место 34, тел.: +7 (905) 227-08-77  
Северный пр., д. 5, место 46, тел.: +7 (921) 923-79-12  
Северный пр., д. 7, место 69, тел.: +7 (905) 228-65-25

Автомагазин «К-19», ИП Андреев И. В., ул. Кустодиева, д.19, тел.: +7 (911) 088-34-50  
СТО «AUTO-SPA», Александра Матросова, д. 1

**Калининский район:**

ИП Литвинский, Северный проспект, д. 5, сек. 35  
ИП Берулова, ул. Ушинского, д. 12, пав. 3, сек. 11  
ИП Быстров, ул. Ушинского, д. 12  
ПетроАвтоСервис, Лужская ул, д. 3  
ИП Берулова, ул. Ушинского, д. 12, пав. 3, сек. 11, +7 (905) 250-80-56  
ИП Абракумов Р. А., ул. Литовская, д. 5, тел.: +7 (812) 716-62-18  
Авторьнок «На Ушинского», ИП Мирошников А. А., ул. Ушинского, д. 12,  
пав. 1, сек. 19; пав. 3, сек. 13; пав. 4, сек. 13; пав. 5, сек. 10, тел.: +7 (812) 945-45-79

**Кировский район:**

ООО «Максикар», дорога на Турухтанные острова, д. 12, тел.: +7 (812) 983-15-90  
ИП Ефремова, ул. Зайцева, д. 41  
Автоцентр, Краснопутиловская, д. 121, тел.: +7 (911) 932-82-42  
АвтоКама, Огородный пер., д. 21, тел.: +7 (812) 640-31-51  
Автомагазин «1000 авто мелочей для Лады и НИВЫ», ООО «Ренессанс-95»  
ул. Калинина, д. 5, к. 1, тел.: +7 (812) 252-08-76, 786-10-66  
«Авто-Лэнд», Народного Ополчения, д. 201, тел. +7 (812) 759-79-02, 750-36-24  
Автоцентр «Маршал», «АвтоЛэнд», Маршала Жукова, пр., 21, пав. № 6,  
тел.: +7 (905) 201-76-76  
Автомагазин ЧП «Ефремов», Возрождения, д. 21, тел.: +7 (812) 784-86-89  
Автозапчасти «УСЛУГА», ул. Корнеева, д. 12, тел.: +7 (812) 785-23-73

**Красногвардейский район:**

ИП Выгодянский, Ириновский пр., д. 1, пав. 1 сек. 112, тел.: +7 (812) 995-33-22  
ИП Крылов, Ириновский пр., д. 1, пав. 1, сек. 102, тел.: +7 (901) 301-70-24  
Рынок Автозапчастей, ИП «Байков», модуль Г-3, блок 1, комн. 15, пр. Энергетиков, д. 59А  
«БиС», ул. Якорная, д. 3, тел.: +7 (812) 227-71-38, тел.: +7 (812) 227-71-34  
«Автозапчасти для отеч. Авто», шоссе Революции, д. 18, тел.: +7 (812) 225-03-03



**Красносельский район:**

ИП Роднов, Маршала Жукова, д. 21, место 6; Народного Ополчения, д. 201  
Автомобилист, Народного Ополчения, д. 28, тел.: +7 (812) 756-72-00  
Авторьнок ИП Мирошников А. А., пр. Народного Ополчения, д. 28, секция 1,  
тел.: +7 (812) 945-45-79  
ИП Шамоханова, пр. Народного Ополчения, д. 28, место 6  
«АвтоДруг», пос. Горелово, Красносельское ш., д. 4А, тел.: +7 (812) 746-14-90  
«Масла, Смазки», Кузнецова пр., д. 30/9  
Автофорум, Кузнецова 30-А

**Московский район:**

«Масла-Смазки», Варшавская, д. 118, тел.: +7 (812) 723-02-32  
Автоматизация «Автотовары (масла, химия)», ИП Трунова, ул. Кубинская, д. 76, к. 4,  
тел.: +7 (812) 375-37-75

**Невский район:**

ИП Беспятовых, Хрустальная, д. 31, тел.: 8 (921) 361-30-61  
«ДиАвто», Седова, д. 5, тел.: +7 (812) 412-82-39  
СТО «Stop», ул. Крупской, д. 43, тел.: +7 (812) 920-55-08  
ИП Крылов, Ириновский пр., д. 1, сек. 166  
«Автозапчасти», Аистов ЧП, просп. Обуховской Обор., д. 48, тел.: +7 (812) 567-99-46  
«Автозапчасти», Дидек ЧП, Ворошилова, д. 3/1, тел.: +7 (812) 440-87-06  
Автозапчасти «УСЛУГА», пр. Обуховской Обороны, д. 259, тел.: +7 (812) 367-21-31  
ООО «ЦББ», Бабушкина, д. 21, тел.: +7 (911) 240-02-02  
ООО «Автолайн», ул. Салова, д. 53, тел.: +7 (911) 155-10-00

**Петроградский район:**

ООО «Автосфера», ул. Ленина, д. 20, тел.: +7 (812) 230-67-68

**Приморский район:**

СТО «СТАР-Д», ул. Савушкина, д. 89, тел.: +7 (812) 43-000-34  
Авторьнок «Богатырский», ИП Крылов, «Старая деревня», пр. Богатырский, д. 14, к. 2  
секция 35, 41  
ИП Щербачев, Комендантский проспект, д. 42А  
ИП Марсова, Богатырский пр., д. 14, к. 2, литер Б, тел.: +7 (921) 339-76-74  
Автотовары, ООО «ПромЭкоНор», ул. Планерная, д. 15, секция 13-а, тел.: +7 (911) 946-02-76  
АТО № 4, ул. Школьная, д. 9  
«Жуков-2», ул. Парашютная, д. 24  
ИП Телегин, Богатырский пр., д. 14  
АТО «Плюс», Богатырский пр., д. 12  
Алмакаев, ул. Савушкина, д. 89/  
Майк Авто, ул. Оптиков, д. 8  
ИП Александров, Богатырский пр., д. 10  
ИП Андреева, Торфяная дорога, д. 17, тел.: +7 (906) 227-65-91  
Автоматизация «Автотовары», ИП Жуков, ул. Мебельная, д. 2А, тел.: +7 (812) 987-05-13  
«Винтик-Шпунтик», «Нива 4x4», ИП Баранов Э. А., пр. Богатырский, д. 10,  
тел.: +7 (812) 397-47-82  
Автозапчасти «Автотехобслуживание – Плюс», Богатырский пр., д. 12,  
тел.: +7 (812) 395-37-46  
СТО SKLAD-AUTO.RU, Богатырский пр., д. 12/4, тел.: +7 (812) 985-01-41, 448-08-55

**Фрунзенский район:**

ИП Некрасова, ул. Фучика, д. 23, место 153, 196  
ИП Голованов, ул. Фучика, д. 23, А/Ц Бест, тел.: +7 (909) 591-37-20  
ИП Колбенков, Софийская, д. 56, тел.: +7 (812) 980-33-11  
Авторьнок, секция 52, ИП Янченков П. П., ул. Фучика, д. 17, тел.: +7 (812) 740-10-64  
«Масла и Автохимия», ЧП «Кузьмин», ул. Фучика, д. 19  
Автоцентр «Максимум», сек. № 45, тел. +7 (901) 306-42-73  
Магазин «Масла. Смазки», ИП «Романов И. Н.», ул. Салова, д. 40,  
тел.: +7 (812) 490-59-26

**Центральный район:**

ИП Кахаров, Перевозная, д. 5, тел.: +7 (812) 714-82-93  
Автоматизация «Автозапчасти», ИП Артемов, Саперный пер., д. 15,  
тел.: +7 (812) 272-53-12

**Всеволожский район:**

Сертолово, Супротек «Сертолово», тел.: +7 (921) 396-22-24  
ИП Жукова, Сертолово, ул. Заречная, д. 8  
ИП Игнатенков, Сертолово, рынок Регина

**Гатчинский район:**

ГАТЧИНА, «КП-Сервис», Киргетова, д. 6, тел.: +7 (812) 971-12-34

**Колпинский район**

ИП Малыгин, Колпино, ул. Раумская, д. 1  
КОЛПИНО, ИП Князев, ул. Раумская, д. 1, тел. +7 (812) 460-65-06

**«БИ-БИ» сеть автомагазинов:**

ул. Доблести, 28, тел.: +7 (812) 364-11-65  
ул. Тельмана, 56/41, тел.: +7 (812) 586-04-39  
пр. М. Говорова, 16, тел.: +7 (812) 783-53-38  
ул. Есенина, 32, тел.: +7 (812) 517-25-30  
пр. Испытателей, 10А, тел.: +7 (812) 395-47-51  
пр. Металлистов, 85, тел.: +7 (812) 544-00-36  
пр. Просвещения, 75А, тел.: +7 (812) 290-24-36  
г. Петродворец, Санкт-Петербургский пр-т, 60, тел.: +7 (812) 420-25-58  
пр-т Славы, 17, тел.: +7 (812) 773-35-56  
Индустриальный пр-т, д. 11, тел.: +7 (812) 524-19-43  
Шлиссельбургский пр-т, 17, тел.: +7 (812) 707-48-13

**«5 Колесо» сеть автомагазинов:**

Центральный район, Синопская ул., д. 30, тел. +7 (812) 274-59-97  
Красногвардейский район, шоссе Революции, 58А, тел.: +7 (812) 226-48-10  
Калининский район, Политехническая, 15А, тел.: +7 (812) 972-44-71  
Невский район, Октябрьская наб., 48, тел.: +7 (812) 931-08-50  
Невский район, Дальневосточный., д. 1, тел.: +7 (812) 448-33-17  
Кировский район, Народного Ополчения, д. 19, тел.: +7 (812) 376-25-35  
Выборгский район, Выборгская наб., д. 51, тел.: +7 (812) 337-23-98  
Фрунзенский район, Пражская, д. 5, тел.: +7 (812) 705-11-11  
Приморский район, ул. Планерная, 15, тел.: +7 (812) 959-24-50

**Ленинградская область**

Сестрорецк, Торгово-сервисный шинный центр «ТРАФФИК», ООО «ТРАФФИК»,  
ул. Инструментальщиков, д. 11А, тел.: +7 (812) 715-90-91  
Выборг, Магазин «Харакири», ИП «Кудряшова М. В.», Московский пр., д. 20,  
тел.: +7 (921) 395-22-84, 334-97-12  
ИП Жукова, Сертолово, ул. Заречная, д. 8  
ИП Игнатенков, Сертолово, рынок Регина  
Лодейное Поле, ООО «ПромСнабОйл», ул. Карла Маркса, д. 52,  
тел.: +7 (921) 646-70-46  
Приозерск, ИП Руднов, ул. Леншоссе, д. 33, Универмаг 2 этаж, тел.: 8 (921) 316-97-02  
г. Сосново, ИП Ковалев, ул. Ленинградская, д. 140, тел. 8 (951) 669-86-99  
Тосненский район, пос. Ушаки, ул. Кирова, д. 109

**по городам РФ****Представительства:****г. Брянск, Орел, Смоленск, Калуга – Компания АВТЭК**

г. Брянск, ул. Брянского Фронта, д. 4  
тел.: +7 (980) 318-44-93, E-mail: fsa@carexpo.ru

**Города Южного Федерального округа:**

тел.: +7 (863) 221-58-66, E-mail: tak@carexpo.ru

**Компания ООО «СВ-авто» (производитель автоаксессуаров AVS)**

Магазин «Автомагия», г. Пятигорск, ул. Ермолова, 12а, тел.: +7 (8793) 31-97-33  
Магазин «Автомир», г. Георгиевск, ул. Калинина, д. 139, тел.: +7 (87951) 6-51-54  
Магазин «Автозапчасти», г. Минеральные Воды, ул. Железноводская, д. 15,  
тел.: +7 (903) 443-83-71

**А также:** Москва и М.О., Нижний Новгород, Архангельск, Калининград, Мурманск,  
Петрозаводск, Санкт-Петербург, Барнаул, Екатеринбург, Иркутск, Кемерово,  
Красноярск, Магнитогорск, Новосибирск, Омск, Тюмень, Челябинск, Альметьевск,  
Ижевск, Казань, Киров, Набережные Челны, Нижнекамск, Оренбург, Пенза,  
Пермь, Самара, Тольятти, Саратов, Сыктывкар, Ульяновск, Чебоксары, Уфа,  
Белгород, Брянск, Владимир, Вологда, Воронеж, Иваново, Калуга, Кострома,  
Курск, Липецк, Орел, Рязань, Смоленск, Тамбов, Тверь, Тула, Ярославль,  
Астрахань, Волгоград, Краснодар, Ростов-на-Дону, Саратов, Ставрополь, Сургут,  
Пенза, Комсомольск-на-Амуре, Магадан, Надым, Нарьян-Мар, Нефтеюганск,  
Нижневартовск, Салехард, Сургут, Ухта, Чита, Томск